

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№25 (123) 27 июня 1994 года
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

БИРЖИ ♦ БАНКИ

ДОЯРКА ИЗ СОВХОЗА БЕЛАРУСЬ

Биологическая наука знает разные формы адаптации живых организмов к неблагоприятным внешним условиям. Один из них — дегенерация, т.е. упрощение, примитивизация организма.

Как известно, в первом туре президентских выборов в Беларуси Александр Лукашенко, набрав 45,1% голосов избирателей, практически обеспечил себе президентское кресло. Сам триумфатор выразил определенное неудовлетворение итогами — по его оценкам, он должен был получить как минимум 58% голосов.

Многочисленные объяснения, даваемые этому сенсационному факту, по сути дела мало что объясняют. Кондовая правительственная пропаганда, конечно, сыграла роль бумеранга, отравив многих от премьера и принеся Лукашенко дополнительные голоса. Но вряд ли ее значение было решающим. Международные наблюдатели, следящие за предвыборной кампанией, отмечали, что подобное было во многих странах — побеждает отнюдь не тот, кто больше всех мелькает на голубом экране. Но причина здесь не в антиэффекте рекламы, а в том простом обстоятельстве, что больше возможностей мелькать имеют представители власти, которые несут ответственность за состояние экономики. И если последнее плачевно, то и результат выборов понятен.

Многие сходятся на то, что демократы, так и не сумев договориться, «скушали друг друга». Одни говорят, что следовало уступить Станиславу Шушкевичу — он и подлиней собрал меньше и голосов на выборах. Оставшийся от жизненных неурядиц, толерантный белорус не выразил больших симпатий к памяркоуным политикам. Другие же утверждают, что спасти положение мог Зенон Позняк, уступив Шушкевичу. У лидера БНФ, по свидетельству социологов, самый дисциплинированный электорат: как Позняк сказал, так бы и сделали.

Все это, конечно, разговоры в пользу бедных, но есть одно соображение, которое снимает с демократов «вину» за викторию Лукашенко. По данным различных социологических исследований, против восстановления СССР в Беларуси стабильно выступает 20-25%

респондентов. Эта группа населения оказывается наиболее «продвинутой» в отношении рыночного мышления — они за капитализм. Сложив голоса, отданные за Позняка и Шушкевича, мы получаем 23%, т.е. ту же самую цифру. Свои отдали голоса своим. Так что, даже собрав до кучи свои голоса, демократы могли лишь потеснить незадачливого премьера и выйти во второй тур, но остановить Лукашенко им все равно вряд ли было под силу.

Данные социологов обещают Лукашенко убедительную победу во втором туре. По меньшей мере половина голосовавших за аутсайдеров гоним — Александра Дубко и Василия Новикова — отдадут свои голоса именно ему. По предварительным оценкам, и около 20% электората Позняка и Шушкевича уйдут к борцу за коррупцию. Дмитрий Булах — главный стратег его команды, заявил, что у Лукашенко нет необходимости отбирать голоса у кого бы то ни было. «Пусть придут проголосовавшие за нас в первом туре, и мы уже победим» — сказал он. Несмотря на летнее время — период отпусков и дач — мало надежды на то, что повторное голосование не состоится. Президентские выборы, в отличие от парламентских, вызывают гораздо больший интерес — в массовом общественном сознании парламентарии — болтуны, от которых мало толку. А тут хозяина выбирают, батьку.

Тем не менее, демократы, судя по всему, призывают избирателей проигнорировать голосование, учитывая унылость альтернативы. Возможно, сходное решение примут и коммунисты, вспоминая, что президентство и милые их сердцу Советы несомнестимы.

Нынешняя ситуация, когда президента нет, но ясно кто им будет, и что это будет за президент, достаточно благоприятна для бизнеса — у самых осторожных и предупредительных есть время позаботиться о размещении средств в безопасном месте, вероятно, за пределами любезного отечества, которому предстоит пережить пароксизм борьбы с коррупцией и прочими пережитками капитализма. Некоторые умные головы, комментируя движение матерых популистов к власти, разясняют, что это все, мол, игра: получают власть — образумятся. Обычно такие прогнозы не сбываются, и

борцы за народное счастье, занимая необходимые полномочия, педантично реализуют самые дикие из своих предвыборных обещаний. Тем более, когда в обществе настоятельно назрела потребность очередного тотального разграбления «награбленного».

Понимая ситуацию, будущий президент взялся за дело немедленно. 24 июня, представ перед журналистами в элегантном белом костюме, он зачитал обращение к избирателям, в котором призвал их в ходе повторного голосования подтвердить свою волю. Итоги первого тура Лукашенко назвал восторгом недоверия правительству и местной бюрократической власти. Он обещал пожать «вольную» прессе, отменить политическую цензуру и монополию государства в СМИ, прекратить преследование журналистов по политическим мотивам. Но посоветовал показать, кому они служат: правящей клике или народу.

Лукашенко успокоил собравшихся, уверив, что гражданской войны не будет. «Кто будет воевать против асенародно избранного президента? 70 проворовавшихся чиновников? Так у них уже упакованы чемоданы и билеты куплены в сторону Гималаев» — сказал он.

Обеспокоен Лукашенко спадом производства: «Если не возобновить промышленное производство, к власти придут не Лукашенко и Позняк, которыми пугают людей, а такие отчаянные ребята, которых еще не видели». Впрочем, экстренные меры уже принимаются. Директорам заводов, персонально Санжукоскому и Лавриновичу, было сделано напоминание — если к 1 января 1995 года производство не будет восстановлено, директора будут уволены. А 27 июня претендент намерен пригласить к себе ряд министров и попросить их обеспечить топливом уборку.

Решается, как выяснилось, и вопрос с главой будущего кабинета. Сейчас проблем с кандидатурами не будет — сказал Лукашенко — это не доярка на ферму найти. По слухам, на высокую должность, из-за трудностей с доярками, предполагается назначить Сергея Линга — нынешнего министра экономики.

Юрий ДРАКОХРУСТ

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ. КОНВЕРТАЦИЯ.



Литва,
Россия,
Украина,
Беларусь.

МИНСК
(0172)
647987

ДИСПЕРАДО

Кассовые аппараты
Samsung ER-220

Бухгалтерские калькуляторы
CITIZEN (10 видов)

Счетно-денежные машины "Урал-1"

Бытовая техника фирмы
DeLonghi (Италия)
обогреватели (конвекторы);
жарочный шкаф;

Американские компакт-диски

КУПИМ РОССИЙСКИЕ ДЕНЬГИ

Тел. в Минске: (0172) 63 90 48, 63 91 22

Доминатор

ФИНАНСОВАЯ
КОМПАНИЯ

СРОЧНАЯ ОПЛАТА
счетов между
Россией и Беларусью.

Тел.(0172) 358-181, 358-393.

ПЕРЕВОД валютных
средств в любой банк
мира

Тел.(0172) 365-242, 365-343.

ЦБ РОССИИ С 22 ИЮНЯ СНИЗИЛ УЧЕТНУЮ СТАВКУ

ЦБ России с 22 июня снизил учетную ставку по кредитам, предоставляемым коммерческим банкам, до 170% годовых по сравнению с ранее действовавшей ставкой в 185%.

Новый порядок распространяется на все вновь заключаемые и пролонгируемые кредитные договоры.

Учетная ставка Центробанка за последние два месяца снизилась таким образом на 40%, причем в июне это уже второе ее понижение.

АО "Литвинский Капитал Банк"
Покупка и продажа валюты
за безналичный расчет:

- белорусские рубли
- украинские карбованцы
- казахские тенге
- молдавские левы
- российские рубли

телефон: (0132) 378139
факс: (0132) 364495, 364967, 686452.

финансовая компания
ИНТЕК Сикьюритиз
768-364 Минск 768-800

Белорусско-итальянская финансовая компания

ФИНАНСОВОЕ ОБЩЕСТВО ИНТЕРКОНТИНЕНТАЛЬ

приглашает на конкурсной основе опытного
СЕКРЕТАРЯ-РЕФЕРЕНТА.

Если Вы обязательны и уверены в себе, обладаете цепкой памятью, отлично знаете делопроизводство, машинопись и ПЭВМ,

свободно владеете иностранными языками, имеете высшее образование и получили хорошее воспитание,

ждем Вас по адресу ул.К.Маркса,40

(ст.м."Октябрьская"), оф.30

для собеседования и заполнения

анкеты.

При себе иметь фотографию и паспорт

с отметкой о минской прописке.

АВТО БЕСТСЕЛЛЕРЫ ЕВРОПЫ

НОВИНКА АВТОРЫНКА

Новые автомобили со стоянки в Минске

- VOLKSWAGEN GOLF
- VOLKSWAGEN PASSAT
- SEAT TOLEDO
- SEAT IBIZA

ОПЛАТА ЗА РУБЛИ И СКВ
ОПТОВАЯ СЮЖКА
УМЕРЕННЫЕ ЦЕНЫ

телефон (8-0172) 58-78-28, 58-78-29
Минск, ул. Прищипного, 80/2, пост. "АЛГОРИТМ", офис 137. НОВ & К.

СТАЛЬНАЯ ГЕРМАНСКАЯ МЕХАНИКА

"БЕЛИНТЕРФИНАНС"

● Лизинг импортного оборудования итальянского производства для легкой, пищевой, деревообрабатывающей промышленности с финансированием до двух лет.

● Финансирование поставок и производства комбикормов, перерабатывающего оборудования для продукции сельского хозяйства (мясное, молочное и др.), нефтепродуктов на условиях встречных поставок крупного рогатого скота.

Наш адрес: 220005, г.Минск, ул. В.Хоружей, 3, к. 102.

Тел.: (0172) 33-25-03

33-27-01

33-37-26

факс (0172) 33-25-03

ИНТЕРКОНТИНЕНТАЛЬ

ФИНАНСОВОЕ ОБЩЕСТВО

Договор
проверенный
временем

Все виды операций
с российскими рублями.

Все виды операций
с СКВ.

Минск, ул. К.Маркса, 40
(ст.м. "Октябрьская"), оф. 30, 34.
Тел.: (0172) 29-80-85
(взаимодействие с Россией).
29-31-46 (СКВ), 27-40-75.

АО компания "СЭЧ"



постоянно покупаем
росийские рубли
быстрые платежи по СНГ
по курсу
ММВБ + 5-8 %

tel. (0172) 35-88-01; 35-83-32. fax 35-86-12

Коммерческий банк

АБСОЛЮТБАНК

Минск, пр. Ф. Скорины, 115. Телефон для справок: 64-60-43

- Оплатит Ваши счета в Казахстане
- Открывает счета юридическим лицам
- Оказывает весь комплекс банковских услуг

*Ни одной
франшизы
нет*



Цитатой на цитату

Пресс-служба Республики Беларусь и Белинформ распространили сообщение: «Константин Затулин попросил прощения у руководства Верховного Совета Беларуси от имени Государственной Думы Российской Федерации за «скандальный сюрприз», связанный с выступлением кандидата в президенты Александра Лукашенко в Российском парламенте».

Корреспондент «БДГ» обратился к координатору оппозиционных фракций в Госдуме Анатолию Лукьянову по поводу данной информации.

«Мне просто это неизвестно. Вопрос об извинениях в Думе не обсуждался. Возможно, я чего-то не знаю».

Похоже, российские думцы не ожидали известных уже результатов первого тура президентских выборов в Беларуси.

Сам А.Лукашенко сказал корр. БДГ следующее: «Не позже середины июля он придет сюда, извиниться за последнее. Затулин был среди пятнадцати депутатов, голосовавших против моего выступления в Думе (196 — за, 5 — воздержалось). Если бы было такое решение Думы, то его бы направили и мне. Затулин — это еще далеко не вся Дума».

ВЫСТАВКИ

Презентация БелОМО в Германии

В начале июня в Германии произошло событие, на первый взгляд не столь крупное, но имеющее для нашей республики важное значение с точки зрения перспективы выхода белорусских предприятий на рынок Западной Европы. С 6 по 10 июня в Технологическом центре Росток-Варнемюнде проводилась персональная выставка Белорусского оптико-механического объединения в Германии. В выставке участвовали заводы БелОМО: Минский механический завод им.Вавилова, Рогачевский «Диалектор», Вилейский «Зенит», Центральное конструкторское бюро «Пеленг», научно-инженерный центр «АЗИТ».

В экспозиции были представлены оптико-электронные изделия и разработки в различных направлениях техники, оптические детали и узлы, технологии оптического производства. Спектр экспонатов был очень широк — от сложных оптико-электронных систем до миниатюрных оптических компонентов. Это аппаратура для съемки из космоса и обработки снимков для составления карт местности. Был представлен широкий класс наблюдательных приборов — линз, луп, зрительных труб, биноклей, в т.ч. со стабилизацией поля зрения, обеспечивающей наблюдение объектов в дневное и ночное время с движущегося основания, охотничьи прицелы, фотоаппаратура, диапроекторы, телевизионные охранные системы, сканеры для ввода текстовой и графической информации в ПЭВМ, художественная и портретная голография, технологические возможности производства.

Основная цель выставки — показать наши потенциальные технологические и производственные возможности, новинки, ноу-хау в наукоемких изделиях. Она не носила коммерческий характер, основной задачей был поиск партнеров на Западе по совместным разработкам и реализации нашей продукции.

Помощь в организации выставки оказывала немецкая фирма «Григер Мализон Консалт», которая пригласила для участия фирмы из Германии и Швейцарии, работающие в области электроники, оптики, лазерной техники. Экспозиция освещалась в местной прессе. Выставку посетил министр экономики Земли Мекленбург-Передняя Померания.

Непосредственно выставку посетили около 20 фирм, с некоторыми из них установлены контакты и проведены переговоры о дальнейших совместных работах. В результате получен ряд предложений:

на реализацию нашей продукции на рынке Германии в качестве дилера; заказы на поставку оптических компонентов; заказы на разработку новых изделий.

Как заявил корр. БДГ зам. начальника ЦКБ «Пеленг» Виктор Малинка, немецкая сторона оценила представленные экспонаты как функционально интересные, высокого качества, но требующие улучшения дизайна. При определенном улучшении и изменении продукция может оказаться конкурентоспособной на германском рынке. Положительно были оценены ноу-хау, использованные во многих приборах и деталях.

В.Малинка отметил, что в целом выставку можно оценивать как активную презентацию БелОМО для потенциальных германских партнеров. О прорыве на западный рынок говорить пока рано, но подобные акции создают для этого реальные предпосылки. Успешная работа над предложениями германских фирм по созданию новых приборов и поставке серийных изделий может привести к заключению ряда контрактов оценочной стоимостью в десятки миллионов немецких марок.

OFFICIAL

■ Утверждено технико-экономическое обоснование строительства в Брестской области Ситницкого горно-обогатительного комбината мощностью 6 млн. куб. м. щебня. Запланированы капитальные вложения в сумму 446,8 млн. рублей в ценах 1991 года (РСМ РБ от 17.06.94г. №600р).

■ Объединениям, предприятиям и организациям, входящим в Белорусскую ассоциацию предприятий радиоэлектроники, информатики и приборостроения, разрешено включать в 1994-95гг. в себестоимость выпускаемой продукции (работ, услуг) расходы, связанные с уплатой вступительного и членских взносов в эту ассоциацию, в размере до 0,08 процента затрат на производство и реализации продукции (РСМ РБ от 17.06.94г. №601р).

МОЛДОВА

МОЛДОВА ОТКАЗАЛАСЬ ОТ ДОЛИ ВО ВНЕШНЕМ ДОЛГЕ Б.СССР

Правительство Молдовы отказалось от своей доли в активах бывшего СССР за рубежом, в то время как правительство России обязалось выплатить долю Молдовы во внешнем долге Союза в размере \$1101,6 млн. (общая сумма долга на декабрь 1993г. составила \$81 млрд.). Как заявил министр по связям с парламентом Виктор Пушкашу, соглашение об этом было ратифицировано парламентом Молдовы 17 июня.

В.Пушкашу подчеркнул, что на сегодняшний день все республики Б.СССР, за исключением Украины, согласились на «нулевой вариант» с Россией, отказавшись от своей доли в активах и предложив выплату внешнего долга правительству России.

Начальник валютного отдела Национального банка Молдовы Александру Мунтяну сообщил, что Молдова отказалась от своей доли в активах СССР за рубежом под давлением международных финансовых организаций. По словам А.Мунтяну, международные компании предпочитают

оказывать поддержку экономике Молдовы, когда у нее нет проблем с неплатежеспособностью.

Начальник управления внешних связей НБ Молдавии Л.Бурунчук заявила, что ратификация конвенции позволил Молдове «разморозить» валютные счета 2 тыс. граждан республики во Внешэкономбанке СССР. По словам Л.Бурунчук, правительство России заявило о готовности возврата «замороженных» средств, общий размер которых оценивается в \$2 млн.

Вместе с тем вопрос о возврате долга Внешэкономбанка юридическим лицам республики остается открытым. Л.Бурунчук подчеркнула, что российская сторона не согласна выплатить компенсацию предприятиям и организациям Молдовы и, скорее всего, «замороженные средства» будут выплачены правительством Молдовы за счет госбюджета. Представитель НБ Молдовы отказался сообщить сумму долга Внешэкономбанка юридическим лицам, однако по оценкам ряда экспертов, она составляет более \$20 млн.

ЧТО СКАЖЕТ ПРЕМЬЕР?..

По информации, поступившей в редакцию БДГ из неофициальных источников, на текущей неделе состоится пресс-конференция В. Кебича по итогам первого тура президентских выборов. Предполагается, что на пресс-конференции г-н В. Кебич может объявить о своей отставке с поста премьер-министра.

ИНВЕСТИЦИИ

ПРАВИТЕЛЬСТВО НИДЕРЛАНДОВ ГОТОВО ОКАЗАТЬ ТЕХНИЧЕСКУЮ ПОМОЩЬ БЕЛАРУСИ

22 июня в МЗЭС РБ прошли переговоры зам.министра внешних экономических связей г-на В.Яролика с зам.начальника управления внешних экономических связей со странами Центральной и Восточной Европы Минэкономики Нидерландов г-ном Мишелем Грутхайзенем (Michel C.J. Groothuisen) и вторым секретарем Посольства Нидерландов в Варшаве г-ном Арьеном Айтерлинде (Arien Uijterlinde).

Представители Нидерландов сообщили о намерении своего Правительства оказать безвозмездную техническую помощь конкретным белорусским предприятиям в области с/х, энергетики и охраны окружающей среды на сумму порядка \$2 млн. в год. Нидерландской стороне был передан список продукции, предлагаемой на экспорт, и перечень проектов, в которые предполагается привлечь иностранные инвестиции.

Стороны проявили заинтересованность в подписании межправительственного соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, работу над которым планируется завершить в ближайшем месяце.

Отдел информации и связей с общественностью МЗЭС РБ

PAREX BANK

Мы ближе, чем Швейцария!

- ОТКРЫТИЕ И ВЕДЕНИЕ СЧЕТОВ
- МОМЕНТАЛЬНЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПЕРЕВОДЫ В ЛЮБОЙ ВАЛЮТЕ
- КОНВЕРТАЦИЯ И ОБНАЛИЧИВАНИЕ ЛЮБЫХ ВАЛЮТ
- ПОКУПКА И ПРОДАЖА ВАЛЮТЫ ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЕЛИ, УКРАИНСКИЕ КАРБОВАНЦЫ И КАЗАХСКИЕ ТЕНГЕ
- ЛЮБЫЕ ОПЕРАЦИИ С ЗОЛОТОМ
- КОДИРОВАННЫЕ СЧЕТА (ВОЗМОЖНО УПРАВЛЕНИЕ ПО ФАКСУ)
- ПРОДАЖА ОФФШОРНЫХ КОМПАНИЙ

Тел.: 221649, 225276, 321341, 281483, 273778, 331970, 222264

Главный офис: ул. Смильш 3, Рига LV-1522, Латвия
Тел.: (013 2) 331970, 222291 Факс: (013 2) 215201
Телекс 161207 PAREX SU

SAULES BANKA

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

САУЛЕС БАНК

- конвертация валют стран СНГ
- финансирование сырьевых торговых операций
- полный комплекс банковских услуг для физических лиц

Наши представительства в
Москве, С.Петербурге, Донецке,
Вильнюсе — к Вашим услугам!

ул. Смильш, 16,
Рига LV-1050, Латвия
Телекс 161348 SLBNK SU
Тел. (0132) 225369. Тел./факс 224541

РЕКЛАМА

Базовая ставка 20000 рублей/кв. см

Ставки за использование рекламной площади на:

- первой полосе - 38000 руб/кв. см,

- последней полосе - 22000 руб/кв. см

Наши реквизиты: р/с 4467361 в АКБ «Беларусь» г. Минск, код 795

получатель - «БИЗНЕС-ПРЕСС» ООО

Заказы принимаются по телефонам: (0172) 267-877, 238-588; Факс (0172) 269-678

Указанные расценки действительны до 1 июля 1994 года

ВЫБОРЫ-94

ОЛОФ ХАНСЕН: ГОСТЕЛЕВИДЕНИЕ НЕ ВЫПОЛНИЛО СВОЙ ДОЛГ

С окончанием первого тура президентских выборов закончилась и первая стадия работы наблюдателя Европейского института средств массовой информации г-на Олофа Хансена (в прошлом — директор одного из трех каналов шведского телевидения). Мониторинг прессы, телевидения и радио осуществлялся как на основании количественных, так и качественных показателей: анализировалась степень беспристрастности освещения предвыборной кампании, доступность СМИ для каждого кандидата, соотношение представления различных политических точек зрения и степень свободы СМИ. Этим исследованиям содействовал минский «Mass-Media Center».

Г-н Хансен констатирует, что белорусские средства массовой информации претерпели значительные изменения за последние 5 лет. Количество печатных изданий за это время увеличилось более чем в три раза и составляет 662 издания (448 газет, 146 журналов и 28 бюллетеней). Подобные процессы происходили и на телевидении — 28 частных телевизионных станций транслируют свои программы. Вместе с тем, отметил г-н Хансен, возникло удивительно мало радиостанций (которых стало еще меньше после закрытия «Белорусской молодежной» и «Крыницы» ред.).

В докладе Олофа Хансена, подготовленном по итогам первого тура выборов, подчеркивается, что «для общества чрезвычайно важно иметь возможность слышать разные голоса, но важно и то, чтобы СМИ были достаточно сильны экономически и могли работать независимо и свободно. При анализе структуры большинства новых печатных средств массовой информации оказывается, что они экономически слабы и зависят от поддержки правительства и других групп. У новых частных телевизионных станций маленькая аудитория и они еще не приносят дохода, выживают же они благодаря доходам от экономической деятельности владельцев, не связанной с телевидением. В условиях рыночной экономики частные радио и телевидение обычно финансируются за счет рекламы. Но рыночная экономика еще слабо развита в Беларуси. В нынешней ситуации новые электронные средства массовой информации экономически слабы и поэтому уязвимы. Новые негосударственные СМИ не смогли еще сыграть значительной роли в предвыборной кампании».

Главствующую роль в освещении предвыборной кампании

была отведена наиболее тиражным газетам, радио- и телестанциям, преимущественно — государственным, которые могли донести информацию практически до каждого жителя.

Как говорится в докладе, время для выступлений и объем публикаций в газетах были выделены кандидатам довольно щедро — не менее половины страницы в газете, 2,5 часа на радио и 2,5 часа на телевидении. Средства массовой информации дали возможность выступить тем кандидатам, которые требовали этого.

В то же время, отмечает г-н Хансен, газеты и телевидение, дотируемые государством и фактически подведомственные правительству, откровенно поддерживали кандидатуру премьер-министра Кебича, уделяя ему еще больше внимания и с одобрением высказываясь о его деятельности, особенно — в выпусках новостей БТ (даже 23 июня, за час до окончания голосования премьер Кебич в «Панарама» успел «агитнуть» за свою кандидатуру приподнявшихся избирателей. ред.).

По словам Олофа Хансена, при встрече с председателем Государственного комитета по телевидению и радиовещанию А.Столяровым последний назвал себя «одним из министров в Кабинете Кебича». Однако государственные вещательные компании, являясь монополистами, «имеют особые обязательства перед зрителями и слушателями и обязаны следить за беспристрастностью и сбалансированностью в своих программах. Государственное телевидение не выполнило свой долг».

Как отмечается в докладе, недостатки средств массовой информации, проявившиеся в предвыборной кампании, обязаны своим существованием следующим факторам: СМИ экономически слабы, крупнейшие из них принадлежат государству и находятся под давлением правительства, типографии, которые могут печатать большие тиражи газет, также принадлежат государству, в Беларуси до сих пор не принят закон о СМИ (в настоящее время действует закон БССР).

Заключительный доклад о проделанной работе, в котором будет подробно описана структура белорусских средств массовой информации, предполагается опубликовать через 6 недель после окончания мониторинга.

Для справки. ООО Mass-Media Center организован в декабре 1993г. с целью поддержки независимых СМИ в Беларуси. «Mass-Media Center» тесно сотрудничает с Фондом «Сорбс-Беларусь». Президент ММС — Дмитрий Филимонов. Контакт. телеф.: (0172) 39-40-86.

Роман Яковлевский

УТВЕРЖДЕНИЕ ДОГОВОРА ОБ ОБЪЕДИНЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СИСТЕМ РОССИИ И БЕЛОРУССИИ В ПАРЛАМЕНТАХ ДВУХ СТРАН ЗАТЯГИВАЕТСЯ

Объединение денежных систем России и Белоруссии, очевидно, не произойдет в ближайшее время, поскольку документы еще не ратифицированы парламентами обеих стран, считают эксперты Министерства финансов и Центрального банка России.

Согласно договору, подписанному премьер-министрами двух стран 12 апреля в Москве, второй этап объединения, подразумевающий обмен расчетных билетов Национального банка Беларуси на российские рубли, должен произойти после ратификации межправительственных документов парламентами двух стран. Однако, в российский парламент договор об объединении денежных систем официально не поступал и его рассмотрение Госдумой не планируется, заявил Агентству финансовой информации председатель бюджетного комитета Госдумы Михаил Задорнов.

По мнению заместителя Центрального банка России Вячеслава Соловьева, задержка представления правительством договора в Госдуму вызвана тем, что белорусская сторона до сих пор не урегулировала вопрос передачи прав единого эмиссионного центра Центральному банку России. Речь идет о статье пятой договора, не подписанной председателем Национального банка Беларуси, считающего данный пункт ущемлением суверенитета республики. Зампред ЦБР подчеркнул, что «положение статьи пятой органически вытекает из соглашений 7-8 сентября 1993 года, уже ратифицированных белорусским парламентом». Он отметил, что «речь здесь не может идти о диктатуре со стороны России, все решения будут согласовываться с Беларусью, поскольку у обеих стран общие интересы». В Соловьев указал на политический характер данного спора и выразил мнение, что ускорение наступит после президентских выборов.

Ускорение ратификации документов белорусским парламентом, по мнению московских экспертов, могло бы быть обеспечено Вячеславом Кебичем — основным проповедником договора об объединении денежных систем — в случае его победы на президентских выборах.

ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ

Вперёд к прошлому

Кажется, немногие части бывшего Советского Союза менее охотно свергают символы прошлого, чем Беларусь. Массивный Ленин украшает вход в Дом Правительства в Минске; бюст главы его секретной полиции Феликса Дзержинского взирает на штаб КГБ (до сих пор то же название); большинство городов могут похвастаться улицей Карла Маркса, в то время, как сельская местность усеяна колхозами и названиями типа «Красная звезда», «Красное знамя» и «Герои труда».

Для белорусской политики характерна самая замечательная реликвия Восточно-европейского коммунизма: Парламент (всё ещё именуемый Верховным Советом), выбранный в смутном Советском 1990-м году, со старорежимным коммунистическим большинством. Бывшая номенклатура и её власть даже не пошатнулись, не говоря уже об их свержении. Добавьте к этому мрачному пейзажу уклон влево в каждых выборах в прошлом году, и победа на предстоящих президентских выборах премьер-министра республики, бывшего коммунистического аппаратчика Вячеслава Кебича становится предсказуемой.

Но 58-летний Кебич, чей послужной список экономических просчетов непревзойден в посткоммунистической Европе, наталкивается на неожиданно сильную оппозицию. Ему бросает популистский вызов другой экс-коммунист

Александр Лукашенко, чья открытая кампания против государственной коррупции нашла сильный отклик у всё более активных и нишающих избирателей.

Радикальные националисты и демократы Белорусского Народного Фронта (БНФ) скептически относятся к образу стороннего критика привилегий номенклатуры, который сам для себя сотворил Лукашенко. «Он ставит на зависть и нищету. Но скандалы, о которых он сообщил в Верховном Совете, были опубликованы в нашей газете год назад», — говорит И. Герменчук, депутат от оппозиции и редактор независимой еженедельной газеты «Свобода».

Нет очевидной разницы в политических или идеологических взглядах двух кандидатов: оба с подозрением относятся к экономическим реформам и демократизации, оба поддерживают движение к укреплению связей с Россией. «Кебич и Лукашенко — близнецы», — говорит Виктор Вашкевич из БНФ. — «То же отсутствие экономической программы и то же представление о России как о большой теплой кормящей груди».

Робкая контролируемая государством пресса и нащадная эксплуатация государственной машины дали Кебичу огромную фору в избирательной кампании. Но БНФ считает, что общественное недовольство (реальная заработная плата ниже, чем в России, а инфляция выше) дает шанс прорыва. БНФ даже считает, что текущий политический подъем в посткоммунистической Европе не настолько благоприятен для

левых партий, как может показаться на первый взгляд.

«На Украине, в Польше и в других странах люди голосовали за левые партии потому, что они были в оппозиции. В Беларуси коммунисты в правительстве, а мы — оппозиция», — утверждает В.Вашкевич. Но перед БНФ стоит нелегкая задача. Февральские забастовки против валютного союза с Россией, организованные оппозицией, потерпели неудачу; кандидат в президенты и лидер БНФ, историк-диссидент с суровым лицом Зенон Позняк не очень блистательно проводит предвыборную кампанию. Он, однако, одержал победу над всеми кандидатами, кроме Кебича, на первом этапе выборов, для прохождения которого претендентам требовалось набрать 100 тысяч подписей. БНФ надеется не позволить Кебичу победить при первом голосовании, а затем объединить антиправительственные голоса при повторном голосовании.

Возможно, более реалистичной целью для белорусских реформаторов может стать усиление оппозиционного представительства в парламенте, которое сейчас составляет одну десятую от 347 парламентских мест. После многочисленных проволочек, выборы должны состояться в этом году, однако они могут снова быть отложены до 1995 года, когда истечет срок полномочий Верховного Совета.

В настоящее время преобладающим политическим настроением является апатия. «Я не буду голосовать ни за кого из них», — говорит Никола, учитель физвоспитания из Лиды. — «Нам повезло с образованными людьми и хорошим географическим положением в центре Европы, но наши политики — наше проклятие».

Эдвард Лукас, Business Central Europe (the Economist Group), June 1994.



ПИШУЩИЕ МАШИНКИ OPTIMA

Современная программа, отвечающая всем требованиям

18 моделей, 45 особенностей в принадлежностях ... одно имя: OPTIMA ... пишущие машинки со знаком "MADE IN GERMANY", специально для Беларуси.

Фирма БЕЛФОРТ BelFort
Минск, ул. Кропоткина, 44. Тел. (0172) 34-20-52

Финансовая Инвестиционная Компания

ALBAROSIA

Финансовые операции

БЕЛАРУСЬ УКРАИНА
РОССИЯ МОЛДОВА
БАЛТИЯ КАЗАХСТАН

Валютный отдел:

тел.: (0222) 26-85-28, 26-85-59
факс: 26-40-15, 26-85-59.

Финансовая компания

"ТРАНСФЕР-ИНВЕСТ"

БЫСТРЫЕ ПЛАТЕЖИ

РОССИЯ-БЕЛАРУСЬ-УКРАИНА

Тел.: (0172) 26-83-53,
68-78-52, 76-04-80.

автомобили от



ЛАДА

тел. 0172/780-655

Наконец-то

ОДЕЖДА



МОНТАНА

поступила в

КРУПНЫЕ УНИВЕРМАГИ МИНСКА

официальный дистрибьютор

ADAT



У НАС ВО ВРЕМЯ!

- Кодированные счета
- Конвертация всех видов валют
- Наличная валюта за безналичную
- Срочные депозитные вклады

- Электронные расчёты- Ваш компьютер, модем, телефонная линия и Вы проводите банковские операции не выходя из офиса

ГЕРМАНО - ЛАТВИЙСКИЙ БАНК

Адрес: ул. Екаба, 3/5, Рига LV 1050, Латвия Тел. (013 2) 213350, Факс (013 8) 820 160

Ньюсмейкеры банковского рынка Беларуси. Версия БДГ

Станислав БОГДАНКЕВИЧ, председатель правления НБ РБ

По влиянию на развитие банковской системы и денежно-кредитных отношений в стране г-н С. Богданкевич — беспорочный ньюсмейкер №1. Его общественная активность необычайно возросла за последний год на столько благодаря данным полномочиям, сколько независимости суждений в оценке откровенно инфляционной политики Совмина и Верховного Совета. В пике премьеру и его окружению, на протяжении полугодия промывающих мозги согражданам якобы предстоящим объединением денежных систем, г-н С. Богданкевич — единственный из высокопоставленных чиновников — воспротивился несправедливым для страны условиям договора с Москвой. «Феномен Богданкевича» интересен еще и тем, что, по сути дела, глава Нацбанка не имеет явных сторонников в правительстве, по крайней мере, тех, кто позволяет «на людях» выражать ему сочувствие.

Сегодня в банковских кругах модно обсуждать перспективы г-на С. Богданкевича на посту председателя правления Нацбанка. Премьер, в случае успеха на президентских выборах, громкогласно пообещал разобраться со строптивцем, в самом же Нацбанке, по заявлению некоторых ответственных сотрудников, в ожидании результатов выборов активная деятельность вообще приостановлена. Однако представляется, что сместить нынешнего главу Нацбанка проблематично при любом исходе предвыборной гонимки. Аргумент в пользу доминирования аграрного и промышленного лобби в парламенте (даже уже тошачий зуб на банкира за его устремления ограничить кредитную эмиссию и научения как жить по средствам) при внимательном анализе оказывается отнюдь не беспорочным. И при нынешнем шефе Нацбанка, благодаря безграничному «патронажу» Совмина над денежно-кредитной системой страны, село и заводы получают все, что хотели и из бюджета, и с корсчетов коммерческих банков, и за счет централизованных ресурсов. Представить же, что первый президент РБ, умывающий руки после отставки банкира, назначает на пост главы центрального банка, например, новоиспеченного кандидата наук вице-премьера г-на М. Масюковича (подобные слухи активно муссируются) можно только в дурном сне.

Так или иначе, персона г-на С. Богданкевича — вполне подходит на роль ведущего финансового ньюсмейкера страны, а его выступления в СМИ всегда ожидаются с большим интересом. Отметим наиболее ударные высказывания банкира, сделанные им в последнее время.

«Каким путем в государстве и центральном банке создаются резервы в валюте? Только путем превышения экспорта над импортом, путем создания активного платежного сальдо. Всякая иная болтовня не имеет смысла. Можно не соглашаться с этим, но это мировой опыт. Либо активное торговое сальдо для выравнивания платежного баланса, либо внешнее финансирование, либо опять давать «пустые» кредиты на латание дыр».

«Дорогие кредиты? А ты не бери их, умеи продать товар и за счет выручки от реализации восстанавливай производство. Не надо закупать больше, чем можешь продать. Ссылки на дорогие кредиты не выдерживают критики — это аргумент на уровне кухарки, пытающейся управлять государством».

«Главное, определить: рабы ты в душе или личность. Если гордишься своей государственностью, то можешь всегда говорить откровенно и ясно. Не бояться, не держаться руками за свой стул, а идти на разумные компромиссы. Но вся беда в том, что мы предъявляли счет (за аренду военных объектов и за транзит энергоносителей через территорию РБ) только во время подписания соглашения, сидя в своем посольстве в Москве. Почему не могли раньше, год назад предъявить? Я не говорю, что мы без проблем получили бы компенсацию, но это было бы справедливым требованием».

Тамара ВИННИКОВА, председатель правления «Беларусбанка»

Как ньюсмейкер и как просто обаятельная женщина г-жа Т. Винникова представляет для СМИ безусловный интерес. Имидж возглавляемого ею банка, поднимающегося до уровня крупнейших коммерческих банков страны — пусть во многом благодаря правительственной поддержке — под стать своему председателю. «Беларусбанк» с момента создания стремился оправдать свое название (рекламный лозунг банка последнего времени незатейлив: «Беларусбанк» — это твоя республика), представляя страну на переговорах с высокими зарубежными делегациями, участвуя в международных конференциях, симпозиумах, выставках и т.д.

По мнению экспертов БДГ, наиболее любопытные заявления г-жи Т. Винниковой связаны с критикой совместного постановления Совмина и Нацбанка об ограничении маржи по кредитным ресурсам, недовольством рекомендациями МВФ, известное ее мнение о дискриминации отечественных банков в случае объединения денежных систем. Общественная активность г-жи Т. Винниковой простиралась и до Верховного Совета: возглавляемая ею группа экспертов из «Беларусбанка» оказывала поддержку Ассоциации комбанков в период обсуждения поправок к банковскому законодательству и была автором ряда депутатских запросов.

Однако информированность о предстоящих вероятных новациях и умение оценивать тенденции на финансовом рынке — это тоже одна из особенностей г-жи Т. Винниковой как ньюсмейкера — иногда играла с «Беларусбанком» злую шутку. Как, скажем, в случае с установлением в начале года курса покупки американских долларов по 1200BRB/USD. Желание оказаться «саятее Папы Римского» и встретить объединение денежных систем в полной готовности выглядело тем более странным, поскольку другие банки, только мечтающие о полновесных связях с вершинами, спокойно, «не взирая на лица», скупили доллары по 5 тыс. BRB.

Отметим и вниманье к ньюсмейкеру г-же Т. Винниковой со стороны иностранной пишущей и снимающей прессы. Журнал PARIS MATCH писал: «Обаятельный председатель правления банка «Беларус» предпочитает говорить языком цифр, а цифры говорят сами за себя. За неполные три года своего существования банк «Беларус» вышел на третье место в рейтинге белорусских банков... Г-жа Винникова отмечает, что хорошие результаты работы банка служат доказательством того, что ее клиенты — большие, маленькие и средние частные предприятия, кооперативы — все-таки преодолевают многочисленные экономические трудности».

Сергей КОСТЮЧЕНКО, председатель правления «Приорбанка»

Об имидже г-на С. Костюченко — ньюсмейкера для отечественных СМИ — говорить весьма затруднительно. Более всего он жалует иностранные, в основном, немецкие издания. Недавно дüsseldorfская HANDLSBLATT писала: «Без сердечной поддержки председателя «Приорбанка» в Беларуси едва ли могли быть учреждены коммерческие банки... Г-ну С. Костюченко посчастливилось перед развалом Союза получить иностранную стипендию в поддержку преподавателей и инженеров высших учебных заведений».

В заявлениях для БДГ г-н С. Костюченко в частности заметил, что «мы («Приорбанк») вполне можем сопоставить себя с лучшими российскими банками... мы крепче большинства балтийских банков».

Известности г-ну С. Костюченко за рубежом родины способствовали его многократные участия в правительственных делегациях на переговорах с зарубежными партнерами, он является членом межправительственной белорусско-германской экономической комиссии, имеет тесные связи с немецкими банками и промышленниками.

Валентина СУРИНА, председатель правления банка «Поиск»

Г-жа В. Сурина — судя по рекламным расходам банка — одна из самых общественных активных персон банковского рынка. Новости, исходящие от нее, чаще всего касались открытия очередного филиала «Поиска» (г-жа В. Сурина руководит очень разветвленной структурой) и приуроченных к этому благотворительных акций, введения новых услуг для клиентов. Кроме того, она всегда резко критикует Совмина за его потуги латать бюджетные дыры ресурсами комбанков: «Положение донора правительства связано с финансовым положением наших клиентов. А где взять деньги при неработающей валютной бирже, платежном кризисе, после непрерывных инъекций в БАПБ».

Геннадий АЛЕЙНИКОВ, председатель правления «Белвнешэкономбанка»

Г-н Г. Алейников являет собой образ «всегда молчаливого ньюсмейкера». Возглавляя «самый главный» валютный банк страны (ВЭБ обслуживает иностранные кредитные линии и хранит часть валютных активов Совмина), в составе правительственных делегаций он принимает участие в многочисленных судьбоносных переговорах с зарубежными партнерами. Руководитель ВЭБа мог бы много, вероятно, сказать о тенденциях развития мирового финансового рынка или же поделиться соображениями по поводу эффективности использования иностранных кредитов. Но — молчит. Хотя по потенциальным возможностям — весьма перспективный ньюсмейкер.

Владимир ХИЛЬКО, председатель правления Сбербанка

Слава богу, только малограмотные и доверчивые люди сегодня думают, что самые высокие проценты по вкладам и самую надежную защиту денег от инфляции может обеспечить учреждение, возглавляемое г-ном В. Хилько. Сам же председатель с этим в корне несогласен и с завидным упорством заявляет об обратном. Он участвовал в разработке отдельных предвыборных заклиний премьеры и является стойким популяризатором идеи о стопроцентной компенсации вкладов населения. Недавно в интервью одной проправительственной газете он заявил: «Будь такая возможность, мы бы давно компенсировали потери вкладчиков».

По мнению экспертов БДГ, г-ну В. Хилько следует удерживаться от предоставления подобных новостей и презентаций финансово неподъемных проектов.

Александр КИРНОЖИЦКИЙ, председатель правления «Комплексбанка»

Г-н А. Кирножицкий в число ньюсмейкеров вошел недавно, после того как проявил завидную активность на межбанковском рынке. Из головного офиса банка в Гродно он внимательно отслеживал ситуацию на рынке ценных бумаг и после появления в свободной продаже акций «Приорбанка», «Бресткомбанка» и банка «Сож» распорядился приобрести значное количество акций каждого из этих банков. Потенциально самым большим и ценным приобретением мог бы оказаться пакет акций «Приорбанка» (около 5% УФ). Однако руководство того еще не решило, нужен ли ему провинциальный акционер, теснящий, по предварительным итогам подписки на акции, основного акционера — БелАвтомат.

Евгений КРАВЦОВ, управляющий минским отделением «Комплексбанка»

Г-н Е. Кравцов как ньюсмейкер чаще всего заявлял о внедрении новых банковских услуг. Кроме того, он часто жаловал отечественную и иностранную прессу (по поводу и без повода) широковещательными заявлениями о тех или иных аспектах общественно-политической жизни страны. У экспертов БДГ сложилось следующее мнение: г-н Е. Кравцов относится к тем банкирам, которые не жалеют денег, чтобы стать известным ньюсмейкером. При этом эксперты не склонны преувеличивать расходы отделения банка на пропаганду передового опыта и на тиражирование высказываний руководителя. Недавно г-н Е. Кравцов заметил: «Есть мнение, что «Комплексбанк» — рентабельный банк, а любая оказанная нами услуга, даже самая затратная, окупается в течение трех месяцев».

Валерий КРУГОВОЙ, председатель правления банков «Европейский» и «Приватбанк»

Для ньюсмейкера г-на В. Кругового свойственны размах, смелость высказываний и, если хотите, некоторая эпатажность. После получения банком «Европейский» лицензии на совершение банковских операций он заявил: «Наш банк — для богатых клиентов, испытывающих тягу к высокому уровню сервиса и надежным гарантиям». Известный теоретик, он часто комментирует преимущества новых видов финансовых операций и смело прогнозирует ситуацию на финансовом рынке. Так, одно из его выступлений в БДГ о специфике трастовых операций, в котором г-н В. Круговой откровенно поделился соображениями о преимуществах трастовых счетов и желательности их открытия наряду с расчетными, вызвало своеобразную реакцию председателя правления Нацбанка, охарактеризовавшего подобные высказывания как «советы для желающих скрывать выручку». Заменился г-н В. Круговой и мнением о существовании в стране лишь двух дееспособных групп предпринимателей, способных «откусить по закону от пирога государственности» (первая складывается вокруг СК «Альвена», вторая — вокруг АО ПРИФ, банков «Европейский» и «Приватбанк»).

Дмитрий МЕРКУЛЬ, председатель правления банка «Северо-Запад»

Имея богатый опыт работы в коммерческих структурах, высокую теоретическую подготовку, г-н Д. Меркуль обладает хорошими перспективами стать очень ценным ньюсмейкером. Его потенциальная привлекательность для СМИ оказывается пока явно невостребованной, вероятно, по причине любопытного складывающегося отношения между правлением банка «Северо-Запад» и основным пайщиком — системой Белкоопсоюза. Г-н Д. Меркуль до сих пор размышляет над дилеммой: как, при сохранении фактически ведомственного статуса, обеспечить динамичное развитие банка, диктуемое ужесточающейся конкуренцией на рынке банковских услуг.

Леонид ШАТОН, председатель правления «Белорусского биржевого банка»

Образ г-на Л. Шатона — ньюсмейкера неотъемлем от процессов, идущих на фондовом рынке страны. Будучи президентом Белорусской фондовой биржи, он ждет появления фондового рынка уже как минимум четыре года, но отнюдь не находится в положении стороннего наблюдателя, а прикладывает для достижения заветной цели немалые усилия. Он проповедует американский образ жизни, в том смысле, что пытается реализовать американскую модель рынка ценных бумаг и приобрел имидж едва ли не самого крупного теоретика фондового рынка. Во многом благодаря его усилиям «Белорусский биржевой банк» выиграл иск у Нацбанка и получил еще один шанс встать на ноги.

Людмила РЫКОВА, председатель правления «Минского транзитного банка» (бывший начальник управления Нацбанка)

В банковских кругах почему-то бытует мнение, что г-жа Л. Рыкова имеет якобы «скверный» характер и вряд ли сможет прижиться на иной должности, кроме как начальница управления по надзору за деятельностью коммерческих банков. Заняв ответственный пост в Минском транзитном банке (выглядев разногласия с председателем правления Нацбанка), г-жа Л. Рыкова продемонстрировала недоброжелателям, что имеет обостренное профессиональное чутье не только к контролю, но и к зарабатыванию денег. Будучи сотрудником Нацбанка, чаще всего она заявляла о результатах проверок текущей деятельности комбанков, пеклась о «здоровье» банковской системы, принимала активное участие в разработке надзорных инструкций и приложила гигантские усилия в деле внедрения западных моделей контроля в белорусскую действительность.

Казимир ТУРУТО, председатель правления «Белбизнесбанка»

Причисление г-на К. Туруто к числу наиболее активных ньюсмейкеров банковского рынка страны — достаточно условно. Однако эксперты БДГ не могли не упомянуть его, поскольку имя председателя правления «Белбизнесбанка» нередко все цитировалось в скандальных эпизодах, связанных с убийством председателя Совета его банка, в пресловутом деле с московской нефтяной компанией «Витязь» и еще в ряде пикантных историй.

Контактный телефон для потенциальных ньюсмейкеров: (0172) 23-61-05.

НПО «КОНДИ»
КОНДИЦИОНЕРЫ
(США-ИТАЛИЯ)

Х
**Центр
Технологических
Исследований**

предлагает

- диски
- радиоприемники
- телефонные аппараты
- счетно-денежные машины
- калькуляторы
- пишущие машинки

Минск, Платонова, 38, 5 этаж, ЦТИ
(0172) 39-43-07

**Покупаем
и продаём**

наличную
СКВ

по безналичному расчёту

тел. (0172) 628-611,
597-260

Оказываем услуги

В
КОНВЕРТАЦИИ

тел. 25-8-40

Smart One 1442FX
Macronix MX Stealth
DigCom Connection
14.4DF

TEL/FAX 66.16.09

OFFICIAL

Выделения

Совмин обратился к НБ РБ с просьбой предоставить в июне с.г. Фонду социальной защиты населения под гарантию правительства ссуду в сумме 55 млрд. рублей для оздоровления населения с погашением ее в III квартале т.г. (PCM РБ от 17.06.94г. N604p).

100 млн. рублей выделено Совмином в качестве финансовой помощи в строительстве церкви — памятника в честь 50-летия Победы в Великой Отечественной войне Свято-Воскресенской церкви г.Бреста (PCM РБ от 17.06.94г. N599p).

Из средств республиканского бюджета Могилевскому облисполкому выделено 49,4 млн. рублей для возмещения затрат по ликвидации последствий наводнения и угрозы затопления электростанции «Буйиничи» (PCM РБ от 17.06.94г. N602p).

13,3 млрд. рублей выделяется в т.г. из республиканского бюджета облисполкомом для погашения предпринятиями Белсельхозхимии задолженности ПО «Доямит» за поставленную доломитовую муку для известкования кислых почв (PCM РБ от 21.06.94г. N608p).

МОСКОВСКАЯ МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	У продаж млн.ед.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
USD						
20.06	1987	+4	8,900	57,300	50,700	31
21.06	1971	+4	8,850	82,600	79,100	39
22.06	1971	0	13,950	78,600	77,500	36
23.06	1977	+6	11,450	99,850	91,050	35
24.06	1979	+2	20,000	62,050	56,600	41
DM						
20.06	1217	+17	0,630	4,940	1,380	13
21.06	1226	+9	2,630	5,200	3,120	17
22.06	1232	+6	0,020	2,550	1,060	10
23.06	1226	-8	0,230	1,540	3,810	15
24.06	1226	0	0,360	2,180	2,320	17

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	У продаж млрд.ед.руб.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
KRV (за 10)						
20.06	0,455	0	0,123	3110,0	2140,0	9
21.06	0,458	+0,03	0,442	9640,0	8450,0	10
22.06	0,457	-0,01	0,085	1850,0	1870,0	11
23.06	0,455	-0,02	0,170	3290,0	3730,0	12
24.06	0,455	0	0,068	1490,0	2430,0	9

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	У продаж млрд.ед.руб.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
КАЗАХСТАНСКИЙ ТЕНГЕ (за 1 KAT)						
20.06	42	+2	0	8,330	0	4
21.06	42	0	0,082	7,260	1,950	4
22.06	43,50	+1,50	0,130	16,840	0,001	2

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	У продаж млрд.ед.руб.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ (за 1 BRB)						
21.06	6,61	+0,10	0,077	1420,0	1160,0	3
23.06	8,24	+1,63	0,587	7420,0	1070,0	6

Состоявшийся на прошлой неделе аукцион по размещению трех- и шестизначных государственных облигаций не оказал заметного влияния на тенденции, сложившиеся за последнее время на биржевом валютном рынке. Рост курса доллара за прошедшую неделю составил 16 пунктов, что соответствует средним еженедельным темпам его роста. Объем нетто-продаж валюты за прошедшую неделю несколько возрос. Определенную роль в этом могло сыграть решение ММВБ снизить с 1 июля размер комиссионных вознаграждений с нынешних 0,1% до 0,05% с нетто-сделки по твердым валютам.

Параллельно с биржевым проводились сделки и на внебиржевом межбанковском рынке. Курс доллара на внебиржевом валютном рынке, по информации участвующих банков, был несколько ниже биржевого, что говорит о ситуации превышения предложения над спросом на внебиржевом рынке в отличие от биржевого, где спрос стабильно превышал предложение.

На торгах по немецкой марке на прошедшей неделе рост курса немецкой марки происходил темпами более высокими, чем рост курса доллара. На наш взгляд, интерес к немецкой марке был вызван нестабильностью ее курса на мировых валютных рынках и стремлением отечественных банков поиграть на этой нестабильности.

На следующей неделе в связи с концом полугодия можно ожидать увеличения предложения валюты в связи с необходимостью со стороны предприятий, банков осуществлять квартальные платежи и погашение полученных кредитов. Однако это вряд ли способно как-то изменить ситуацию на валютном рынке даже в краткосрочном плане. Источником мобилизации рублевых средств в последнее время все больше становится рынок межбанковских кредитов. Именно на нем в последние дни отмечается рост процентных ставок по «сверхкоротким» деньгам.

На торгах по мягким валютам относительно стабильными были позиции украинского карбованца и казахстанского тенге. Укрепились позиции белорусского рубля. Согласно принятому решению Биржевого совета ММВБ, с 4 июля будут проводиться ежедневные торги по казахстанскому тенге.

Служба информации МОСКОВСКОЙ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

С.-ПЕТЕРБУРГСКАЯ МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	У продаж млн.ед.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
USD						
20.06	1982	0	4,940	4,890	4,940	21
21.06	1989	+7	6,520	9,630	6,520	27
22.06	1969	0	6,500	6,540	6,500	22
23.06	1977	+8	7,860	11,000	6,960	20
24.06	1977	0	8,070	8,090	8,070	32
DM						
20.06	1218	+20	2,418	9,732	2,138	10
21.06	1229	+11	1,506	9,151	1,306	16
23.06	1233	+4	2,292	5,574	1,326	16
24.06	1241	+8	1,856	8,233	1,856	15
FRF						
22.06	372	+14	7,690	9,140	2,920	19
24.06	370	-2	0,280	-	-	-
GBP						
24.06	2356	-	0,078	-	-	-
24.06	3072	-	0,020	-	-	-

Служба информации С.-ПЕТЕРБУРГСКОЙ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

БИРЖИ РОССИИ И СТРАН Б.СССР

Биржа	Валюта	Курс	У продаж млн.ед.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.
21.06.94					
КМББ, Алма-Ата	KAT/USD	42,59	8,385	4,63	8,385
22.06.94					
АТМББ, Владивосток	RUR/USD	1962	4,012	3,441	4,012
УРББ, Екатеринбург	RUR/DM	1222	0,22	0,23	0,03
СМББ, Новосибирск	RUR/USD	1963	4,53	4,93	4,43
22.06.94					
АТМББ, Владивосток	RUR/USD	1965	0,707	0,312	0,707
СМББ, Новосибирск	RUR/DM	1222	0,22	0,23	0,03
23.06.94					
АТМББ, Владивосток	RUR/USD	1970	9,255	4,506	9,255
СМББ, Новосибирск	RUR/JPY	19,3	29,1	7,00	29,1
РМББ, Ростов	RUR/USD	1987	1,731	0,869	1,719
УРББ, Екатеринбург	RUR/DM	1228	0,277	0,477	0,227
24.06.94					
СМББ, Новосибирск	RUR/USD	1973	2,971	0,330	3,021
РМББ, Ростов	RUR/DM	1230	0,342	0,416	0,301
УРББ, Екатеринбург	RUR/USD	1971	11,700	13,570	11,500
25.06.94					
СМББ, Новосибирск	RUR/DM	1226	2,490	2,500	2,490
РМББ, Ростов	RUR/USD	1971	9,458	10,038	4,267
УРББ, Екатеринбург	RUR/DM	1228	0,001	0,001	0,001
26.06.94					
СМББ, Новосибирск	RUR/USD	1973	0,716	0,149	0,716
РМББ, Ростов	RUR/DM	1230	0,055	0,036	0,055

КУРСЫ USD, DM, GBP. БАНКИ ИРКУТСКА. 23.06

Банк	USD пок./прод.	DM пок./прод.	GBP пок./прод.
Иркутск.банк Сбербанка РФ	2010/2060	1220/1280	-
Внешторгбанк	1985/2030	1230/1280	3026/3080
Иркутский ф-л МАБ «Базис»	2000/2020	1200/1235	-
КБ «Старбанк»	2010/2050	1230/1300	-
Агропромбанк	1971/2030	-	-
Русско-Азиатский банк	1995/2040	1225/1270	2990/3070
Востсибкомбанк	1990/2040	1220/1280	-

КУРСЫ ВАЛЮТ. БАНКИ БЕЛАРУСИ. 22.06

	1USD	1DEM	1GBP	1FRF	1FIM	1CHF	1SEK	1RUR
СКУПКА								
БЕЛАРУСБАНК (ГРОДНО)	24700	15200	-	-	-	-	-	11,2
БЕЛБИЗНЕСБАНК (Минск)	24800	15000	-	-	-	-	-	11,7
БЕЛ.НАРОДНЫЙ БАНК (Минск)	25000	14450	-	-	-	-	-	11,6
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК (Минск)	25050	15600	-	-	-	-	-	11,4
ДУКАТ (Минск)	24800	15100	-	-	-	-	-	-
КОМПЛЕКС (Минск)	25000	15450	36600	4340	4400	17660	-	11,7
КОМПЛЕКС (Гродно)	24400	15040	-	-	-	-	-	11,0
ПРИОРБАНК (Минск)	25000	15450	-	-	-	-	-	11,7
ПРИОРБАНК (Гродно)	24500	14000	-	-	-	-	-	-
ПРИОРБАНК (Могилев)	24990	14700	-	-	-	-	-	11,6
СЕВЕРО-ЗАПАД (Минск)	25000	15400	-	-	-	-	-	10,6
ВЕСТБАНК (Брест)	24000	15000	-	-	-	-	-	9,0
БРЕСТКОМБАНК	23700	14450	-	-	-	-	-	10,0
СБЕРБАНК								
МИНСКОБЛУПРАВЛЕНИЕ	24600	15100	-	-	-	-	-	-
МИНСКОБТУРПРАВЛЕНИЕ	24850	15200	-	-	-	-	-	11,7
БОБРУЙСК	25300	15200	-	-	-	-	-	10,04
БРЕСТ	23500	14430	-	-	-	-	-	10,5
ВИТЕБСК	24500	15270	-	-	-	-	-	11,5
ГОМЕЛЬ	24500	14700	-	-	-	-	-	11,0
ГОРКИ	25000	15500	-	-	-	-	-	10,04
ГРОДНО	24400	14500	-	-	-	-	-	11,3
МОГИЛЕВ	25300	15600	-	-	-	-	-	10,85
ПРОДАЖА								
БЕЛАРУСБАНК (ГРОДНО)	26000	16000	-	-	-	-	-	12,5
БЕЛБИЗНЕСБАНК (Минск)	26000	15850	-	-	-	-	-	13,7
БЕЛ.НАРОДНЫЙ БАНК (Минск)	25700	14950	-	-	-	-	-	12,6
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК (Минск)	25500	15950	-	-	-	-	-	12,7
ДУКАТ (Минск)	25500	16000	-	-	-	-	-	13,0
КОМПЛЕКС (Минск)	25300	15700	38900	4600	4700	18770	-	12,30
КОМПЛЕКС (Гродно)	26000	16000	-	-	-	-	-	12,0
ПРИОРБАНК (Минск)	25400	15770	-	-	-	-	-	12,3
ПРИОРБАНК (Гродно)	26500	15400	-	-	-	-	-	12,5
ПРИОРБАНК (Могилев)	26500	15800	-	-	-	-	-	12,8
СЕВЕРО-ЗАПАД (Минск)	27200	16000	-	-	-	-	-	11,6
ВЕСТБАНК (Брест)	25000	16000	-	-	-	-	-	9,9
БРЕСТКОМБАНК	25500	15640	-	-	-	-	-	11,0
СБЕРБАНК								
МИНСКОБЛУПРАВЛЕНИЕ	25500	15500	-	-	-	-	-	-
МИНСКОБТУРПРАВЛЕНИЕ	25500	15600	-	-	-	-	-	12,2
БОБРУЙСК	27800	16000	-	-	-	-	-	10,54
БРЕСТ	25500	15660	-	-	-	-	-	11,5
ВИТЕБСК	25500	15895	-	-	-	-	-	12,0
ГОМЕЛЬ	26265	16780	-	-	-	-	-	12,0
ГОРКИ	27500	16300	-	-	-	-	-	10,54
ГРОДНО	26100	15500	-	-	-	-	-	12,4
МОГИЛЕВ	27800	16500	-	-	-	-	-	11,73

МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА. Минск

	21.06 USD	21.06 DM	21.06 RUR	21.06 KRV	21.06 KAT	21.06 MOL	21.06 EEK
Участвовало банков	22	19	20	13	3	4	2
Первоначальный курс	26,800	16,100,0	13,82	0,68	520,0	4,870,0	1,670,00
Курс торгов	26,800,0	17,250,0	13,82	0,72	520,0	5,400,0	2,057,00
Объем реализации (млн.)	15,226	1,532	4,597,2	8,252,1	0,100	0,030	0,148
Спрос (млн.)	15,267	2,550	4,589,5	8,301,1	3,681	0,030	-

Служба информации МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

КУРСЫ ВАЛЮТ. ЦЕНТРАЛЬНЫЕ БАНКИ РЕСПУБЛИК Б.СССР

	USD	DM	GBP	FIM	FRF	SEK	CHF
ЦБ России, RUR (28.06)	1977,0	1230,70	3025,01	371,77	359,95	257,41	1462,28
НБ Украины, KRV (25.06)	17,500,0	10,650,0	-	3,180,0	-	2220,0	12650,0
НБ Молдавии, MOL (с 23.06)	4,0490	2,5488	6,2681	0,7609	0,7399	0,5254	3,0262
Банк Латвии, Ls (27.06)	0,5550	0,3460	0,8540	0,1040	0,1014	0,0722	0,4120
Банк Литвы, LTL (24.06)	4,0000	2,4884	6,1220	0,7504	0,7276	0,5201	2,9553
Банк Эстонии, EEK (22.06)	12,81600	8,00000	19,65200	2,40536	2,33992	1,66592	9,48008
НБ Азербайджана, AZM (22.06)	950,00	563,27	-	170,85	-	119,44	660,42
НБ Армении, ARM (26.06)	307,95	189,28	468,08	56,32	55,18	39,17	224,37
НБ Казахстана, KAT (23.06)	42,59	26,14	-	7,78	-	5,41	31,05
НБ Кыргызстана, KIS (23.06)	11,30	7,0497	17,3534	2,1143	2,0630	1,4637	8,3562
НБ Таджикистана, TAR (23.06)	1971,0	1229,65	-	368,78	-	255,30	1457,52
НБ Узбекистана, UZS (25.06)	5372,0	3294,69	8168,13	982,37	966,01	681,76	3925,75

RUR — рос. руб.; KRV — укр. карбованец; MOL — молд. лей; AZM — азерб. манат; ARM — армянский драм; GRL — груз. купон; KAT — казахстан. тенге; KIS — киргиз. сом; TAR — Таджикистан, в рос. руб.; TUM — туркм. манат; UZS — узбек. сум-купон; Ls — латв. лат; LTL — литов. лит; EEK — эст. крона

В УЗБЕКИСТАНЕ ВВОДИТСЯ В ОБОРОТ НАЦИОНАЛЬНАЯ ВАЛЮТА

Президент Узбекистана Ислам Каримов издал 17 июня указ о введении с 1 июля в обращение национальной валюты республики — сума. Обмен сум-купонов, временной переходной валюты, будет осуществляться в соотношении 1000 сум-купонов к 1 суму.

Новые деньги выпускаются в наличное денежное обращение в виде банковских билетов Центрального банка республики с номинальной стоимостью 1, 3, 5, 1

РЫНОК ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ

РЫНОК БАНКОВСКИХ УСЛУГ (по состоянию на 27.06)

Депозиты (в СКВ).

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма (доллары США)
		1 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Комплекс-банк т.321440	юридич. лица физич. лица	15-18* 15-16	23-27 21-22	25-28 22-24	27-29 24-26	28-30 26-28	10000 1000
Беларусь т.203989	юридич. лица физич. лица	по договоренности					—
Понск т.639333, 633473	юридич. лица физич. лица	14-20 —	14-20 18	20-26 22	24-30 25	24-30 30	100 10000
Дукат т.203036	юридич. лица физич. лица	по договоренности					10000 300
Валес (Филиал АКБ "Дукат") т.271251	юридич. лица физич. лица	—	24 18-24	28 20-26	30 22-30	30 24-30	10000 500

* Мин. срок размещения 45 дней

Депозиты (в рублях).

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма
		1 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Комплекс-банк т.321440	юридич. лица физич. лица	200-235 230-240	225-250 230-240	230-260 250-260	260-290 250-260	260-290 250-260	20-50 млн. 1 млн.
Беларусь (сертификат) т.208709, 067, 200383	юридич. лица физич. лица	по договоренности					10 млн.
Северо-Запад т.269927	юридич. лица физич. лица	—	—	по дог.	по дог.	—	20 млн. 500 тыс.
Олимп т.540131	юридич. лица физич. лица	220-230 230*	235-240 240	245-250 250	260 270	260 270	50 млн. 100 тыс.
Дукат т.200913	юридич. лица физич. лица	—	—	255 255 **	270 270 **	—	5 млн. 1 млн.
Понск т.634475	юридич. лица физич. лица	205 240	215 250	225 260	по дог. 280	—	1 млн. 1 млн.
Европейский т.271217	юридич. лица физич. лица	200 —	220 —	240 250	280 300	—	50 млн. 1 млн.
Милвида (Ф-П банка "Дукат") т.372825	юридич. лица физич. лица	170 —	190 —	255 —	260 —	—	100 тыс.

* Мин. сумма вклада 500 тыс.руб.; ** Минимальная сумма 100 тыс.руб.

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
		7 дней	14 дней	21 день	28 дней	
Комплекс-банк т.324311 *	—	100-130	130-180	160-210	200-235	50 млн.
Беларусь т.208921	—	130	160	180	200	10 млн. **
Понск т.634475	—	120	150	180	205	5 млн.
Олимп т.540131	—	по договоренности				—

* Вклады принимаются соотв. на 5, 12 и 20 дней; ** На сумму свыше 1 млрд. руб. проц. ставка увеличится на 20 пунктов

Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 7 дн.	до 15 дн.	до 30 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
Комплекс-банк	BRB USD	—	—	280 35	300 36	— 37	залог им-ва банк.гарантии	321440
Беларусь	BRB	—	—	280	300	по дог.	залог им-ва банк.гарантии	202569
Европейский	BRB	280	300	320	340	360	страховка залог им-ва банк.гарантии	271217
Олимп	BRB	—	—	280	300	320	страховка залог им-ва банк.гарантии	508557

Межбанковские кредиты (предложение)

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
Комплекс-банк	BRB	240	265	275	285	305	срочное обязатель-во	324201
Беларусь	BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	гарантия топ-ва банка, залог им-ва	203823 200383

Межбанковские кредиты (спрос)

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
Комплекс-банк	BRB	210	240	—	—	—	срочное обязатель-во	324201
Беларусь	BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	гарантия топ-ва банка, залог им-ва	203823 200383
Олимп	BRB	230	250	255	260	—	срочное обязатель-во	508557

Эмиссия ценных бумаг по предъявлению

Наименование банка	Сумма сделки	Процентные ставки (годовые)							Телефон
		2-5 банк. дней	6-12 календ. дней	13-20 календ. дней	21-28 календ. дней	29-45 календ. дней	46-60 календ. дней	61-90 календ. дней	
Комплекс-банк	10-100 млн. 100-300 млн. свыше 300 млн.	90 100 115	105 120 140	135 150 180	170 190 205	195 215 225	210 225 230	220 230 240	322364
Северо-Запад	млн. сумма 50 млн.	120	150	190	215	230	240	250	269927

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)												Телефон
		5 банк. дн.	12 кал. дн.	20 кал. дн.	30 кал. дн.	45 кал. дн.	60 кал. дн.	90 кал. дн.	120 кал. дн.	150 кал. дн.	180 кал. дн.	270 кал. дн.	360 кал. дн.	
Комплекс-банк т.324311	20-50 млн. 51-100 млн. 101-300 млн. свыше 300 млн.	100 110 130 150	130 160 180 210	160 190 210 235	200 210 225 245	215 225 240 250	225 230 240 250	230 240 250 260	245 255 265 275	250 260 270 280	260 270 280 290	265 275 285 295	270 280 290 300	322364
Северо-Запад т.269927	10-100 млн. 101-200 млн. 201-400 млн. свыше 400 млн.	110 120 140 160	140 160 190 220	170 190 230 240	210 220 240 250	220 230 250 260	230 240 260 270	240 250 270 280	250 260 280 290	260 270 280 290	270 280 290 300	275 285 295 305	280 290 300 310	269927

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)						
		45 дней	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Комплекс-банк т.324311	10-50 тыс. 51-100 тыс. 101-300 тыс. свыше 300 тыс.	15 16 17 18	17 18 19 20	23 25 26 27	25 26 27 28	27 28 29 30	28 29 30 31	

Общие траст-фонды (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	
Комплекс-банк т.325059	юридич. лица	230	255	285	320	200 млн.

Аренда депозитарных сейфов

Наименование банка	Форма оплаты	Стоимость аренды (тарифная ставка в долл. США)		Примечания
		за 1 мес.	до 4-х лет	
Комплекс-банк т.326656	б/н расчет нал. расчет	70 50	4000* 2800*	сейфы страхуются банком на сумму 25000\$

* При заключении договора без указания окончания срока аренды (но не более 4-х лет)

Аренда депозитарных ячеек

Наименование банка	Форма оплаты	Стоимость аренды ячейки за месяц (тарифная ставка в долл. США)			Примечания
		75x360x440мм	145x360x440мм	290x360x440мм	
Комплекс-банк т.326656	б/н расчет нал. расчет	14 10	16 13	20 15	ячейки страхуются банком на сумму 5000-15000\$

По вопросам размещения информации в таблицах финансового обозрения и оплаты следует обращаться в "Агентство Гревцова".

"Рынок банковских услуг" - в будние дни после 14.00 по тел.: (0172) 31-04-02,

"Рынок внебанковских услуг" - в будние дни с 19.00 до 21.00 по тел.: (0172) 35-83-16

РЫНОК ВНЕБАНКОВСКИХ УСЛУГ (по состоянию на 27.06)

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа.

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	По Минску: по копии п/п; для многоразов: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Ивест"	258514	—
USD	30080	по дог.	от 1000 USD	1-2 банк. дня	по договоренности	"Доксан"	716035	—
USD	30000	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	510150 378810	постоянно
USD	31000	под товар	от 3000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	орган-я	394581	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 до 15000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	орган-я	650688	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 3000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	417894 774944	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	фирма	565772	—
USD	29800	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	"Репайт"	318411 319332	постоянно
USD	31000	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	352146 330570	постоянно
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по копии п/п	орган-я	358031	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	668593	постоянно
RUR	по дог.	по дог.	от 10 млн. RUR	день в день	По Минску: по копии п/п; для многоразов: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Ивест"	258514	конвертация в нал. и б/н СКВ

Покупка.

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	28500	по дог.	от 1000 USD	день в день	По Минску: по копии п/п; для многоразов: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Ивест"	258514	—
USD	29000	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	346075 271014	—
USD	29000	по дог.	от 1000 USD	1-2 банк. дня	по договоренности	"Доксан"	716035	—
USD	28700	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	510150 378810	постоянно
USD	29000	под товар	от 3000 USD	день в день	по пост. денег на счет	орган-я	394581	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 до 15000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	650688	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 3000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	417894 774944	постоянно
USD	29000	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	322080	—
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	230607	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	"Скай-М"	340243	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	668593	постоянно
USD	28500	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	"Репайт"	318411 319332	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	фирма	565772	—
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по копии п/п	орган-я	358031	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	ООО "Ижсталь"	486247 588090	постоянно
USD	29000	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	орган-я	332146 330570	постоянно
RUR	13.6	по дог.	от 10 млн. RUR	день в день	По Минску: по копии п/п; для многоразов: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Ивест"	258514	конв. в нал. и б/н СКВ (% от ММБС)

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес.	3 мес.	6 мес.	12 мес.	
Трастовая компания "Скай" т.340243	юридич. лица физич. лица	240-300	300-380	400-560	от 800	любая

Оплата валютных кредитов

Название	% от суммы	Страна	Условия	Телефон	Примечания
"ЛБЛ-Ивест"	2-6	83 страны	предоплата	258514	—

Рынок валют. Российские рубли. Курс МБ РБ. 73.82

Название *	Покупка		Продажа	Телефон
	сумма, млн.	коэффициент		
СЭЛЛ *	любая	13.80 *	14.3	260023
ТРАНСФЕР-ИНВЕСТ	любая	13.8-14.0 *	14.5-14.7	268353
ИНТЕК СИКЮРИТИЗ	любая	13.60 *	—	768364
АО СЭЧ	любая	13.50-13.70 *	14.3	358801
ОСМОС	от 50	13.1-13.5 *	—	641702
КРАСИКО	от 10	13.5-13.8 *	14.0-14.3	634024
ДОМИНАТОР	от 10	13.6-13.8 *	14.5	358181

БАНКИ. ХРОНИКА

К июню нынешнего года баланс «Беларусбанка» возрос с 450 млрд. до 1,400 млрд. BRB, т.е. более чем в 3 раза (курс USD с начала года вырос в 5 раз).

Банк не плохо смотрится на фоне конкурентов по приему привлеченных валютных вкладов — от граждан собрано порядка 3 млн. USD. Налогооблагаемая прибыль за 5 месяцев работы в 1994г. составила 64 млрд. руб. Суммарный объем ссудной задолженности превысил 0,5 трлн. руб., а доля ссуд в общем объеме активов несколько снизилась.

«Беларусбанк» наращивает поступательное движение вперед, хотя обогнать инфляцию ему не удастся и даже при приличном размере имеющихся собственных средств в 111 млрд. руб. Несмотря на уход ряда ведущих сотрудников, один из крупнейших банков страны демонстрирует яркий пример непотопляемости и выживаемости с любым кадровым составом.

По итогам подписки на акции банка «Золотой Талер», размер сформированного уставного фонда банка составил порядка 700 млн. руб., вместо объявленного 1 млрд. руб.

По словам директора крупнейшего учредителя банка — фирмы «Сантанас» г-на В.Рекута, процедура получения лицензии на совершение банковских операций задерживается по причине возникших «мелких финансовых вопросов», а также в связи с заминкой в предоставлении местными властями разрешения на внесение в УФ банка здания в Минске по ул.К.Черного. Условие внесения в счет оплаты акций здания (там планируется разместить офис банка) стоимостью в 100 млн. руб. по ценам на начало года — его реконструкция с правом аренды на 30 лет.

Ожидается перерегистрация банка «Северо-Запад» как общества с ограниченной ответственностью (без привлечения новых пайщиков) с увеличенным уставным фондом в 2,5 млрд. руб.

Одновременно готовятся документы на преобразование банка в акционерное общество с УФ в 5 млрд. руб., однако, по словам председателя правления банка г-на Д.Меркуля, спрос на акции превысил ожидаемый и объем эмиссии акций в свободной продаже, судя по всему, будет увеличен. По имеющимся сведениям, банк приступил к ремонту здания в Минске по ул.Калинина, где клиентам будут предоставлены услуги по аренде депозитных сейфов.

На минувшей неделе КБ «Профбанк» выступал в роли ответчика в хозяйственном суде минской области.

Истец — фирма «Таир» — просила суд признать недействительным решение собрания участников банка от 5 апреля т.г., отменившего свое же решение от 25 марта 1993г. о приеме в состав участников банка фирмы «Таир» и еще ряда сторонних предприятий. Обратиться в судебный орган истец был вынужден после того, как руководство банка фактически не признало итоги акционирования банка, нарушающие баланс интересов «старых» учредителей в лице Федерации профсоюзов РБ. Доля фирмы «Таир» и его дочернего предприятия (самостоятельного юридического лица) — «Таир-Лувр» в акционерном капитале банка в 520 млн. руб. составила 10%.

В исковом заявлении отмечается, что решения о принятии в состав общества фирмы «Таир» и ряда предприятий, изменения в уставе были зарегистрированы в Нацбанке, а от голосования в созванном в пожарном порядке собрании участников банка 5 апреля (для аннулирования решений предыдущего) были фактически отстранены предприятия, принятые в число участников «Профбанка» 25 марта 1993 года. Голосование на этом собрании проводилось среди участников, обладавших на момент проведения собрания 51% голосов, что в соответствии с действующим законодательством и уставом банка делает его неправомерным.

Решением хозяйственного суда, которое должно быть обнародовано на текущей неделе, решение собрания от 5 апреля было признано неправомерным. В то же время, суд вышел за пределы исковых требований и признал недействительными решения собрания участников банка от 25 марта 1993 года. По мнению наблюдателей, не исключено, что следующим наиболее вероятным шагом фирмы «Таир» станет предъявление нового иска с требованием к учредителям банка исполнить ранее подписанный договор о создании и деятельности акционерного коммерческого банка «Профбанк».

О развитии событий БДГ сообщит в следующих номерах.

30 ИЮНЯ ЗАВЕРШАЕТСЯ ОБМЕН ЛАТВИЙСКИХ РУБЛЕЙ НА ЛАТЫ

До 30 июня включительно Банк Латвии (БЛ) производит обмен латвийских рублей (LVR) на латы (Ls) в Центральном отделении на ул.К.Валдемарса, 2 в Риге, а также в отделениях БЛ в Резекне, Валмиере, Даугавпилсе, Елгаве и Лиепаве, информировал пресс-секретарь Банка Латвии Эджу Вейнш (Edzuz Veijs).

Э.Вейнш отметил, что Банк Латвии изготавил денежных рублевых знаков на общую сумму 28 млрд. 510 млн. 345 тыс. LVR. Постепенный обмен латвийских рублей на латы начался с 5 марта 1993 года (дата введения лата). Позже, распоряжением БЛ от 18 октября 1993 года о полном изъятии

из обращения латвийского рубля, лат был признан единственным платежным средством в Латвии.

Э.Вейнш сообщил, что по состоянию на 1 апреля 1994 года в Латвии населения оставалось 58 млн. 570 тыс. LVR. К 1 июня эта цифра сократилась до 46 млн. 492 тыс. LVR. Только с 1 июня по 21 июня включительно в Латвии обменено 1 млн. 835 тыс. 498 LVR. Рекордный обмен был зарегистрирован в Банке Латвии 31 мая, когда было принято к обмену 540 тыс. LVR.

По информации Э.Вейнша, с 1 июня ежедневно принимается к обмену в среднем 131 тыс. 107 LVR, или 656 Ls. Курс обмена составляет 1 Ls = 200 LVR.

BALTIC NEWS SERVICE

"Нью Траст"

Латвийская Финансовая компания поможет Вам в решении самых депикатных проблем:

- купля-продажа-конвертация мягких и твердых валют;
- корсчета в Беларуси, России, Украине, Казахстане в Европе и США;
- обналичивание белорусских и российских рублей, долларов США (наличные могут быть выданы за границей);
- выгодное размещение средств на депозит (проценты в любую точку света);
- оперативное управление средствами по Вашему приказу.

Полная конфиденциальность и надежность обслуживания. Договор можете диктовать Вы.

Телефон в Гомеле: (0232) 53-38-47.

26 ИЮНЯ ИСПОЛНИЛОСЬ 5 ЛЕТ РИЖСКОМУ КОММЕРЧЕСКОМУ БАНКУ

26 июня одному из крупнейших латвийских банков — Рижскому коммерческому банку (РКБ) исполнилось 5 лет.

Главный специалист РКБ Арнис Якобсонс (Arnis Jakobsons) сообщил, что РКБ начал свою деятельность 26 июня 1989 года с уставным капиталом 10 миллионов латвийских рублей. В настоящее время РКБ объявил об увеличении основного капитала до 26 млн. латов (по курсу обмена, установленного Банком Латвии, 1 лат = 200 латвийских рублей).

Число акционеров РКБ достигло 3000. В городах Латвии действуют 10 филиалов РКБ, обслуживающие около 20 тыс. клиентов. Для обслуживания клиентов РКБ использует международную систему межбанковских расчетов SWIFT и внутрибанковскую систему PLATON.

21 июня в Риге в Музее декоративно-прикладного искусства открылась выставка произведений искусства, принадлежащих РКБ.

ЭСТОНСКИЙ БАНК «ЭРА» АКЦЕПТИРОВАЛ КАРТОЧКИ «VISA»

С 10 июля эстонский банк «ЭРА» (ERA-Pank) начинает обслуживать банковские карточки «VISA». Об этом сообщила холдинговая фирма «Про Инвест» («Pro Invest»).

По словам исполнительного директора банка «ЭРА» Яака Кийкера (Jaak Kiiker), банк не делает ограничений при получении наличных денег по карточке, тогда как выдавший карточку банк диктует условия.

В настоящее время в Эстонии карточки «VISA» выдает Север-Эстонский банк (Pohja-Eesti Pank) и Эстонский Объединенный банк (Eesti Unispank).

В банке «ЭРА» клиент может с помощью карточки «VISA» получить наличные деньги на основании удостоверения личности. Карточка не должна быть просрочена или повреждена. Для авторизации сделки банк «ЭРА» заключил договор с фирмой «Ин-Пасс Ээсти» («Inpass Eesti»). По словам Кийкера, банк «ЭРА» ведет переговоры о членстве в системе «VISA», что позволит банку также выдавать карточки.

Для справки. Карточка VISA является наиболее распространенной в мире платежной карточкой, рыночная доля которой во всем мире составляет 55%, из которых 64% приходится на Европу. Всего в мире карточки VISA используют 19 тысяч банков, число выданных карточек составляет 323 миллиона, а рассчитаться с их помощью можно в 11 миллионах пунктов. В 1993 году с помощью карточек VISA было совершено сделок на общую сумму 510 миллиардов долларов США.

BALTIC NEWS SERVICE



Atlas Invest акционерное общество
финансовая инвестиционная компания

Hot Line
345-265
345-165
Горячая линия



ВЗАИМОРАСЧЕТЫ
РОССИЯ — УКРАИНА — БЕЛАРУСЬ



ОПЛАТА ВАЛЮТНЫХ КОНТРАКТОВ



ФИНАНСИРОВАНИЕ
КОММЕРЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ

г. Минск, ул. Даумана 13-а, тел. 345-165, 345-265, факс (0172) 345-745, 345-835

финансовая компания
ИНТЕК Сикьюритиз

Конвертация российских
(RUR) рублей

0% КОМИССИОННЫХ.

финансовый менеджмент
260-398 Минск 261-484



осмос

Минск, пр. Ф.Скорины, 115

Финансовая компания

покупает

ОПЛАТА
В ТЕЧЕНИЕ 2-х
БАНКОВСКИХ ДНЕЙ

российские рубли
и казахские тенге

Минимальная сумма
10 млн. рос. руб., 100 тыс. тенге.

НА КРУПНЫЕ СУММЫ ПРЕДОСТАВИМ БАНКОВСКИЕ ГАРАНТИИ

Справки по тел. (0172) 64-17-02

MAC Электроник

лучшая альтернатива для Вашего офиса

Компьютеры "MAS" (ФРГ)
Телефаксы "de Faxer" (ФРГ)
Мониторы SVGA 14" - 20"
UPS "Exide" (США, Англия)
Сканеры "Mustek" (Тайвань)
CD ROM, Sound Blaster
Сетевое оборудование

Тел./факс (0172) 351-200, 351-412.

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА
на выгодных условиях
покупает безналичные
РОССИЙСКИЕ РУБЛИ.

тел. (0172) 63-92-03
63-48-27

ГОСПОДА КОМЕРСАНТЫ!

Всем, кому надоела неразбериха на складах, "замыслие" контракты, запутанные отношения с контрагентами, рутинный бумажный учет и налоговые грабежи ПОМОЖЕТ

Программный комплекс "МЕРКУРИЙ"

ПОЛНАЯ КОМПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ ТОРГОВО-ЗАКУПОЧНОЙ И СНАБЖЕНОСКО СЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РАЗЛИЧНОГО ПРОФИЛЯ

Лауреат 4-го Международного конкурса бух. программ в Москве.



Демонстрация по адресу:
Научно-технологическое общество "ТОП СОФТ"
Минск, ул. Берсона, 14, комн. 109
TOP SOFT Тел. (0172) 262-995, 262-133.

teketur

Офисная мебель.
Ремонт и оформление помещений.
Изготовление мебели по индивидуальным заказам.
Товары для дома и офиса.
Торговое оборудование.

Изготовление, РАЗМЕЩЕНИЕ
щитовой и световой
рекламы, в любом
районе г. Минска.
Разработка
дизайн-проекта.
Мы сделаем Вам
УДОБНО!

Салютный центр
г. Минск, ул. 2-я
(рядом с метро)

Тел. (0172) 423-832
Тел. 271-155
243-552

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ ЛИТВЫ (в LTL), ЭСТОНИИ (в EEK). 23.06

	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
ВИЛЬНИУС				
ГОС. КОМ. БАНК	3,97	4,02	2,39	2,50
LITIMPEX	3,98	4,03	2,42	2,52
VILNAUS BANKAS	3,96	4,02	2,43	2,51
HERMIS	3,99	4,03	2,43	2,51
BALTICBANK	3,98	4,04	2,43	2,52
ANCOROBANK	3,98	4,02	2,42	2,49
ТАЛЛИНН				
HANSAPANK	12,762	12,851	7,985	8,015
ERA-PANK	12,777	12,836	7,985	8,020
INNOVATSIIONIPANK	12,764	12,845	7,985	8,015
FOREKSPANK	12,768	12,832	7,985	8,015
KOMMERTSPANK	12,767	12,850	7,985	8,015
SOTSIALPANK	12,774	12,857	7,985	8,015
TALLINNA PANK	12,757	12,837	7,985	8,015

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ МОЛДОВЫ (в левях). 23.06

Банк	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
Викториабанк	4,10	4,30	2,30	2,40
Гагаузкибанк	4,00	4,50	2,40	2,64
Ынтрепринзбанка	4,05	4,25	2,30	2,53
Агроиндбанк	4,15	4,26	2,45	2,60
Банк Сочимала	4,13	4,24	2,43	2,60
Банкосинд	4,05	4,25	2,30	2,50
Молдмобельбанк	4,05	4,25	2,35	2,65
Петролбанк	4,05	4,25	2,43	2,67

КУРСЫ ВАЛЮТ. НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК ПОЛЬШИ. 20.06

USD	DEM	AUD	DEM	NOK	ATS	FRF	CHF	BEF	NLG	SEK	DKK	CAD	GBP
22700	13864	16663	4148	3192	1971	4086	16478	673	12371	2882	3541	16365	34446

КУРСЫ МЯГКИХ ВАЛЮТ. ЦЕНТРАЛЬНЫЕ БАНКИ РЕСПУБЛИК Б.СССР

	BRB	RUR	KRB	MOL	AZM	ARD	GRK	KAT	KIS	TAR	TUM	UZS	LS	LTL	EEK
ЦБ России	0,0824	-	0,0455	486,75	-	-	-	42,00	160,73	-	-	0,3	3,456,29	494,25	153,84
НБ Украины	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
КРБ (25.06)	1,450	8,90	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	30480,00	4360,0	1330,0
НБ Молдавии	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
MOL (с 23.06)	0,16	2,10	0,1000	-	4,08	12,75	0,0048	0,09412	0,35115	1,91	0,3806	0,73	7,2824	1,0123	0,3186
Банк Латвии	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
LS (03.07)	0,0207	0,282	0,0317	0,137	0,584	1,80	0,000703	0,0133	0,0491	0,282	0,0555	0,120	-	0,139	0,0433
Банк Литвы	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
LS (24.06)	0,149	2,029	0,0870	-	-	-	-	-	-	-	-	-	7,2072	-	0,3121
НБ Азербайджана	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
AZM (22.06)	-	0,492	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1638,31	235,97	71,30
НБ Армении	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ARD (26.06)	-	0,161	7,05	-	-	-	-	-	-	-	-	-	548,27	76,99	23,86
НБ Казахстана	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
KAT (23.06)	-	22,22	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	74,45	10,65	3,27
НБ Кыргызстана	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
KIS (23.06)	0,3790	5,7331	0,2626	2,7867	-	-	-	0,2408	-	0,3833	-	1,7199	20,3237	2,8250	0,8594
НБ Узбекистана	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
UZS (25.06)	0,200	2,74	0,326	1323,15	-	-	-	-	-	-	-	-	9507,96	1343,0	401,49

* за 1000 BRB — бел. руб.; RUR — рос. руб.; KRB — укр. карбованец; MOL — молд. лей; AZM — азерб. манат; ARD — армянский драм; GRK — груз. купон; KAT — казахстан. тенге; KIS — киргиз. сом; TAR — Таджикистан, в рос. руб.; TUM — туркм. манат; UZS — узбекс. сум-купон; LS — латв. лат; LTL — литов. лит; EEK — эст. крона

ЛИТВА

СВОЮ ПЕРВУЮ ГОДОВЩИНУ ЛИТОВСКИЙ ЛИТ ВСТРЕЧАЕТ СО СТАБИЛЬНЫМ КУРСОМ, КОТОРЫЙ ДЕРЖИТСЯ УЖЕ ПОЛГОДА

Постоянное соотношение литы к доллару США, которое в настоящее время равно 4:1, не должно меняться по меньшей мере несколько лет. Так считает глава Банка Литвы Казис Раткевичюс (Kazys Ratkevicius).

Раткевичюс в интервью газете «Республика» (Respublika) по случаю первой годовщины введения литовской национальной валюты отметил, что курс литы остается стабильным на протяжении более полугода. Доллар США в Литве стоит 4 литы с октября прошлого года, хотя закон о стабильности литы связан с долларом по этому курсу только в апреле нынешнего года.

Однако, как отмечает глава Банка Литвы, все это время продолжался рост цен, и покупательная способность литы за год, который прошел после его ввода в

обращение, снизилась на 40%.

Лит был связан с долларом 1 апреля 1994 года с целью повышения доверия со стороны литовских и иностранных инвесторов и защиты денежного рынка от волюнтаристских решений политиков. Такая мера дала определенные результаты — население начало копить литы, снизилась процентная ставка на кредиты, стабилизировались темпы инфляции.

Глава Банка Литвы вместе с тем отмечает, что одно лишь привязывание литы к твердой валюте не может решить всех проблем экономики, обеспечить стабильность и привлечь инвесторов. По мнению Раткевичюса, для этого Литве следует предпринять еще и другие шаги — создать действенный рынок капитала, разрешить покупать землю иностранцам, упорядочить налоговую систему.

BNS

РЫНОК СТРАХОВЫХ УСЛУГ

АКЦИОНЕРНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «НИВА»

Основана в мае 1992 года. Зарегистрирована в Госстрахнадзоре Республики Беларусь 29 сентября 1992 года. Имеет филиалы в г.Минске, г.Лиде (Гродненская обл.), а также 10 филиалов в Витебской области.

Объем собранных страховых взносов за 1993 год составил 359,2 млн. рублей.

В общей структуре поступивших страховых взносов 49% занимает личное страхование, 33% — имущество, 18% — страхование ответственности.

ОТЧЕТ о прибылях и убытках на 01.01.94 г. АСК «НИВА»

ПРИБЫЛЬ	тыс. руб.	УБЫТКИ (РАСХОДЫ)	тыс. руб.
1. Страховые взносы по прямому страхованию	359593	1. Выплаты страхового возмещения и страховых сумм	36618
2. Средства, привлекаемые из резервов по накопительным и рисковым видам страхования	—	2. Расходы на ведение дела	227816
3. Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций	—	3. Отчисления в резервы по накопительным и рисковым видам страхования	116376
4. Прочие доходы от страховой деятельности	—	4. Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование	—
5. Доходы от внебюджетных операций	21426	5. Отчисления в фонд предупредительных мероприятий	—
6. Убытки	—	6. Прочие расходы	—
ИТОГО ДОХОДОВ	381019	ИТОГО РАСХОДОВ	380809
ВСЕГО	381019	ВСЕГО	381019

ГODOVОЙ БАЛАНС ЗА 1993 ГОД АСК «НИВА»

АКТИВ	тыс. руб.	ПАССИВ	тыс. руб.
1. Расчетный счет	33205	1. Уставной капитал	30500
2. Валютный счет	—	2. Резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев	40319
3. Счета в банке по средствам резервов платежей, долгосрочные активы	80000	3. Резерв по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию	34468
4. Касса	311	4. Фонды и резервы специального назначения	—
5. Основные средства и др. долгосрочные активы	33723	5. Средства в расчетах	28959
6. Дебиторы	34992	6. Прочие пассивы	—
7. Прочие активы	2045		
БАЛАНС	184276	БАЛАНС	184276

Баланс составлен в соответствии с требованиями действующего законодательства. Достоверность баланса подтверждена независимым аудиторским пулом Ковалевича И.Н. и Бугаева А.В. (г.Витебск, лицензия № 35/36 от 21.01.93г.)

Комплекс-Банк

Вексель: как средство накопления, Годовые процентные ставки по срочным векселям для предприятий и фирм

Срок размещения в днях	Сумма (млн. руб.)		
	50-100	101-300	свыше 300
5 банк. дней	100	110	130
12 дней	130	150	180
20 дней	160	180	210
1 месяц	210	225	235
2 месяца	230	240	250
3 месяца	240	250	260

как средство платежа

ГODOVые процентные ставки по векселям "по предъявлению" для предприятий и фирм

Срок размещения в днях	Сумма (млн. руб.)		
	10-100	100-300	свыше 300
от 2 до 5	90	100	115
от 6 до 12	105	120	140
от 13 до 20	135	150	180
от 21 до 28	170	190	205
от 29 до 45	195	215	225
от 46 до 60	210	225	230
от 61 до 90	220	230	240

Минск, ул. Б.Хмельницкого, 8. Тел. (0172) 32-43-11, 32-23-64

ВАЛЮТА И ПРОСТО ДЕНЬГИ

СЕКСОТЫ В СОТЫ НЕ НЕСУТ

Заметным событием последних недель стало снижение многими рижскими банками ставок по кредитам. Сложилась парадоксальная ситуация: в банковской республике одни дают кредиты примерно под 40% годовых, а другие в это же самое время привлекают депозиты населения под те же сорок и даже выше.

Например, «Парекс-банк» предоставляет коммерческим банкам займы под 20% годовых, а юридическим лицам ссужает под 42%. Ходят слухи, что на кредитную политику банка сильно повлияли размеры депозита, размещенного одним из арабских шейхов.

К сентябрю же прогнозируется и вовсе снижение ставок всеми банками до среднезарплатного уровня по латам 25-30%. Напомним, что в Москве реальный процент под «крепкий» долларовый кредит обитает в районе 30. Неудивительно, что уже сегодня многие кредитные учреждения Риги обеспокоены падением спроса на денежные ресурсы. К тому же, вряд ли это явление носит сезонный характер.

Тем временем нас тянет обратно в кружок — недавно Банк Латвии издал сексотскую инструкцию для латвийских комбанков. Она четко указывает на то, что открытие счетов юридическими лицами из всех 14 республик СССР допускается лишь с разрешения их национальных банков.

Знают ведь, что денежка, пришедшая из Б.ССР, инвестируется в экономику Латвии. Что лат крепко благодаря совокупным активам коммерческих банков + БЛ, а не только последнего. Что россиянин или туркмен еще сто раз подумает, а не лучше ли открыть счет в Германии или Швеции, коли и так пришлось получать разрешение Нацбанка.

Наряду с этим небольшое оживление в финансовых кругах республики вызвали изменения в латвийском законодательстве. В первую очередь это касается сеймовских поправок к закону о зарубежных вкладах. Новая редакция разрешает открытие филиалов иностранных банков на территории Латвии. Между прочим, и Москва разрешила инобанкам регистрировать дочерние в России.

Но в Латвии особо западников не боятся. Тем более, что последние не шибко-то жаждут открывать в Риге даже свои представительства. Другое дело, что в иных республиках Б.ССР кредитно-расчетные учреждения работают отнюдь не по мировым стандартам.

На Украине в банковской среде вовсе процветает взяточничество и бюрократия. Россия вроде бы справилась с длительностью прохождения платежей, однако в цивилизованной работе РКЦ гово-

рять еще рановато. Минск никак не разберется, с кем он жить-то хочет: с Россией или с «зайцем».

Интересное положение у Казахстана, чей тенге вроде даже как в гору пошел: с 45 тенге/\$ в начале месяца до нынешних 39 тенге/\$. Вот только при любой конвертации нужно выдерживать твердую таксу: 2% — взятка работникам банка, отправляющего тенге, столько же принимающим (даже если это один и тот же банк). Еще немножко — тому, кто поможет с липовым контрактом на покупку товаров за рубежом. Увесистая взятка достается также таможене, подтверждающей прибытие несуществующей партии ширпотреба на землю Казахстана. Плюс уплата всех ввозных пошлин и налогов, связанных с продажей непоступивших товаров. В итоге «черный» покупной курс доллара обходится дороже биржевого на 20-22%. Тяжко и покупателям твердой валюты из Армении, Азербайджана, Грузии, Узбекистана, Киргизии, Туркмени и Таджикистана. Тамошние наденежки могут согордиться, пожалуй, лишь заезжим спекулянтам, по дешавке скоупающим у крестьян продовольственные излишки. Впрочем, грузинские купоны вообще никому не нужны.

А вот узбеки и киргизы, напротив, надеются в скором времени привлечь внимание к суммам и сомам со стороны дельцов Московской межбанковской валютной биржи. Флаг им в руки, ведь оборот ММВБ действительно последние дни не дотягивает даже до \$10.000.000.

Зато в Кишиневе вовсе тужатся укрепить лею. Рецепт очень похож на латвийский, хотя все-таки с молдавским прибабахом. Правительство чуть ли не само вызвалось подписать весьма жесткий договор с МВФ об ограничении лей в обороте.

Зато в Эстонии и Литве лафа. С литами и кронами никаким заговорок: EEK=DEM1, LTL=USD1. А на мягкие валюты им наплевать. Таллиннская МФБ даже прекратила когда-то сделавшие ее знаменитой торги по российским рублям.

Напоследок вернемся к России и Украине. В высоких головах российского руководства созрела мысль наконец-то избавиться от неприносящих достойной упоминания прибыли бывших союзбанков. По всей видимости, их ожидает приватизация. Что ж, кусочки типа Moscow Narodny Bank в Лондоне весьма аппетитны.

В самой же Москве некий Элбим-банк выпускает в обращение валютные чеки на предъявителя, которыми в отличие от наличной валюты можно будет рассчитываться в столичных магазинах. Непонятно только, зачем плодить новые разновидности, когда в Москве, как и в Риге, можно приобрести traveler-чеки Thomas Cook.

Группа экспертов для БДГ. Рига

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ
ROYAL CASIO
10 наименований
для обменных пунктов, магазинов

КАЛЬКУЛЯТОРЫ ДЛЯ БАНКОВ
CITIZEN
14-16 разрядные с печатью и без

Комсомольская, 15
Телефоны в Минске
768163
768213

жалюзи

ACCON
КОМПЛЕКС

тел.: 8-0172 / 210731, 515330

Настоящий из Германии BASF

Аудиокассеты
FEI C 90 \$0,85
FEI C 100 \$1,00

Видеокассеты
VHS E 180 EQ \$3,10
VHS E 195 EQ \$3,40
VHS E 240 EQ \$4,10
VHS-C EC 30 HG \$4,00
VHS-C EC 45 HG \$5,00
Video 8 P 5/60 HG \$4,35
Video 8 P 5/90 HG \$5,70

Дискеты
EXTRA 5,25" 28MB \$0,70
EXTRA 3,5" 2HD \$1,00

БелСибПромСоюз
Телефон в Минске (0172) 63-56-29

фирма **RESTA** покупает

РОССИЙСКИЕ РУБЛИ

78-68-03 78-84-90 78-32-26
78-68-19 78-84-80 78-83-00

Бедная Беларусь...

В развернувшейся политической дискуссии среди кандидатов на пост первого президента Беларуси претенденты пообещали избирателям приостановить обнищание населения и повысить жизненный уровень. Действительно, уровень средней заработной платы колеблется в пределах 20 долларов, что значительно ниже прожиточного минимума. Каким же образом удается прожить на мизерные доходы большинству населения Республики и почему резкое падение уровня жизни не вызвало политической бури?

После памятных событий апреля 1991 года, когда повышение цен правительством бывшего СССР вызвало массовые забастовки в «тихой» Беларуси, подобного рода протесты происходили лишь на локальном уровне, не нося массового характера. Одним из факторов относительного политического штиля является стагнация производства. Потери рабочего времени от вынужденных простоев значительно возросли по сравнению с 1991 годом (рис. 1).

Поэтому забастовки как средство экономического давления потеряли смысл.

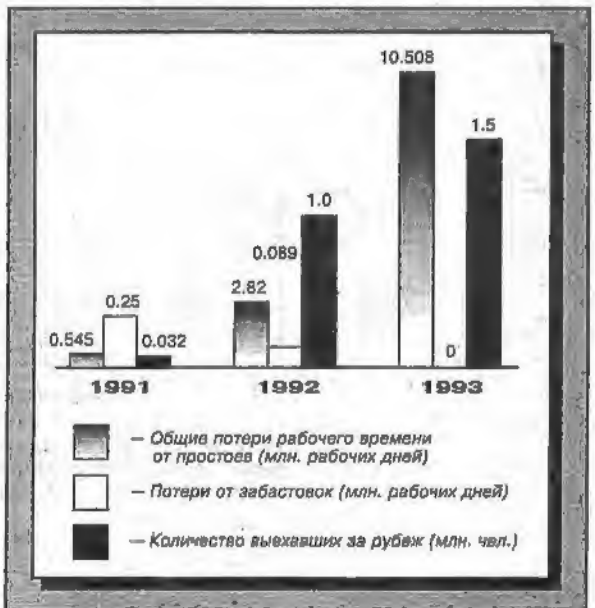


Рис. 1.
Коммерческий туризм как средство выживания

Другой причиной, как показывают исследования проведенные НИСЭПИ, являются дополнительные источники дохода, которые помогают значительной части населения Беларуси выжить в это трудное время. Одним из таких источников является коммерческий туризм. Если в 1991 году за рубеж выехало немногим более 30 тыс. жителей Республики, то 1992 уже около 1 миллиона, а в 1993 году (по сравнению 1992г.) число посетивших зарубежные страны увеличилось в 1,5 раза.

Подвляющее большинство коммерческих поездок приходится на западного соседа Беларуси — Польшу. Так, в 1992 году только по туристской визе в Польшу выехало более 800 тыс. человек, в 1993 году 1250 тысяч.

Если рассматривать коммерческий туризм как классический вариант экспортно-импортных операций, то поездки граждан Беларуси с товарами в Польшу, Литву, Россию можно рассматривать как экспорт. Несколько иначе обстоит дело с поездками в Китай и Турцию. Туда везут не товары а деньги, на которые закупается товар, реализуемый на внутреннем рынке, что можно рассматривать как импорт. В среднем одна поездка в Польшу, с вычетом расходов на дорогу и приобретение товара, приносит 130-150 долларов. Эта категория поездок относится к числу «любительских».

Профессиональные «челноки», специализирующиеся в области коммерческого туризма на поездках в Турцию и Китай, закупают товар на 5-6,5 тыс. долларов, получая с одного оборота до 50 процентов прибыли. Торговый оборот «профессионалов» составил около \$500 млн. в 1992г. и \$800 млн. в 1993г. (расчет произведен автором исходя из среднего оборота одной поездки и общего числа выездов в эти страны).

Кроме промышленных товаров «экспортируемых» частными коммивояжерами в Польшу, существует продовольственный «экспорт» в Россию и Литву. Этот сегмент коммерческого туризма по своему объему сравним с «польскими». Профессионально занимающиеся поставкой продовольственных то-

варов в Россию зарабатывают до \$100 в неделю. Эта сфера бизнеса стала возможной благодаря полулиберальной политике белорусского правительства. После резкого увеличения цен на товары в январе 1992 года, правительство В.Кебича старалось в чисто политических целях поддерживать фиксированные цены на большинство товаров, выпускаемых белорусскими производителями, значительно ниже российских.

Коммерсанты, занятые в области «экспорта» товаров, являются одними из основных «импортеров» валютных капиталов в Беларусь. Привозимая валюта служит для многих из них основным источником доходов. Второй ощутимый поток валютных поступлений формируют граждане Беларуси, выезжающие за рубеж на заработки сроком от трех до шести месяцев. Только в соседнюю Польшу по этой линии выехало в 1992 году около 300 тыс. человек. Более всего выехало за рубеж специалистов-строителей, хотя профессионалы в области компьютерных технологий (программисты, техники) тоже смогли временно трудоустроиться в Польшу. Общий объем импорта валютных капиталов составил в 1992 году (по оценкам НИСЭПИ) \$600 млн., в 1993 около одного миллиарда. Это как минимум соответствует доходам, получаемым занятым городским населением из легальных источников.

Автомобильный рынок

С этой точки зрения изменения, происшедшие на автомобильном рынке, подтверждают тезис о том, что при общем снижении жизненного уровня большинства населения все более увеличивается число людей со средним и высоким достатком.

За два года импорт автомобилей в Беларусь составил более ста тысяч единиц. По этим показателям Беларусь обошла Москву, где подержанных автомобилей привезено в 1,5 раза меньше. Причем в 1993г. было привезено в три раза больше автомобилей, чем в 1992г., примерно половина из них была реэкспортирована в страны СНГ. Чуть более двенадцати процентов импорта приходится на фирмы и предпринимателей, занятых в этой сфере бизнеса, остальное ввезено частными лицами. Из фирм, занимающихся продажей автомобилей, безусловным лидером является «Пуше». Успех этой фирмы связан прежде всего с выбранным ориентиром на среднего потребителя, а также ставка на автомобили Skoda.

Среди ввезенных подержанных авто европейского производства первое место прочно удерживает Opel. Интересно, что у разных регионов Беларуси несколько отличаются приоритеты, отдаваемые тем или иным моделям. В Минске, Минской и Могилевской областях лидирует Opel, в Брестской и Гродненской областях — VW, в Гомельской — Audi и в Витебской — Ford. В целом, предпочтение отдавалось популярным моделям. Такие экзотические марки как пластмассовая «мыльница» Trabant или Sirena встречаются так же редко, как и престижные Porsche или Jaguar.

По покупательской активности различных регионов можно сделать примерный анализ уровня доходов населения. Распределение приобретенных автомобилей по областям выглядит следующим образом:

Минск	30%
Гродненская область	19%
Брестская область	18%
Минская область	10%
Гомельская область	10%
Могилевская область	7%
Витебская область	6%
Общий объем импорта подержанных и новых автомобилей в реальных ценах составил около \$600 млн.	

Анализ объемов коммерческого туризма и импорта автомобилей позволяет сделать вывод, что у граждан Беларуси находится около двух миллиардов долларов. Большинство населения принадлежит от 5 до 10 процентов этой суммы, в то время как наибольшая часть валюты находится в распоряжении относительно малого числа лиц. Учитывая, что основная часть из них уже сделала необходимые вложения в недвижимость и все, что с ней связано (мебель, бытовую электронику и т.д.), возможна смена приоритетов потребителей, прежде всего, на автомобильном рынке.

Во всяком случае, подробные изменения на рынке туристских услуг уже происходят. Если ранее основные обороты фирм, специализирующихся на туризме принадлежали коммерческому направлению, то ныне диспропорция постепенно изменяется в пользу классического туризма как индустрии отдыха и развлечения.

На автомобильном рынке эти изменения могут коснуться переориентации спроса с традиционных недорогих автомобилей российского и чешского производства на более престижные и сравнительно дешевые модели западноевропейского производства. Наиболее широкий спектр таких моделей представлен в автосалоне Sego-Medium, компании, занимающей второе место вслед за «Пуше». Однако кардинальных изменений можно ожидать лишь после изменения таможенной политики, которая сегодня направлена на защиту интересов российских производителей, а не белорусских потребителей.

Александр ГАЛЬКЕВИЧ, научный сотрудник Независимого института социально-экономических и политических исследований

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА РБ

Новости Палаты

15 июня в ТПП РБ была организована деловая встреча между югославской торговой делегацией, в составе которой находились представители крупнейших предприятий по производству мебели, пошиву одежды, меховых изделий, а также производству продуктов питания для детей, и белорусскими партнерами.

Обе стороны выразили взаимную заинтересованность в увеличении объема товарооборота между странами, создании консигнационных складов широкого ассортимента продукции, а также организации совместного производства.

Деловые предложения

Эстонская фирма PPK предлагает масло сливочное, сыр, технический казеин.

Французская фирма EUROLEG предлагает тропические фрукты: апельсины, бананы, кокосовые орехи, грейпфруты, киви, авокадо.

Немецкая фирма LUDWIG WUNSHE предлагает на белорусский рынок молочные продукты питания, детские молочные смеси.

Румынская фирма TEOCRIS PRODIMPX желает установить контакт с потенциальными импортёрами румынских сигарет.

Английская фирма SPECTACULAR, производящая косметику, интересуется потенциальными покупателями и дистрибуторами своей продукции.

Немецкая фирма CFA Cosmetic предлагает широкий ассортимент шампуней для волос, средств для принтиа ванн, дезодоранты, солнцезащитные кремы, лосьоны послебритья, концентрат для мытья посуды.

Индийская консультационная экспортно-импортная фирма предлагает чай, кофе, одежду из хлопковых тканей и шерсти, парфюмерию.

Гонконгская фирма, экспортирующая часы различных моделей в США, Южную Америку, Европу и Азию, желает развивать свой бизнес Беларуси и интересуется оптовыми покупателями своей продукции.

Китайская фирма — производитель керамических и фарфоровых изделий ищет контакты с импортёрами.

Словацкая фирма ENGINEX предлагает широкий выбор емкостей различного назначения, смонтированных на базе автомобилей «Татра» и автоприцепов, бетономешалки, линии по раскрою металлов, пантонно-мостовые средства, грузовики AVIA.

Справки по тел. (0172) 26-91-41

Румынская компания предлагает деревообрабатывающие станки для мебельных фабрик и столярных мастерских.

Польская компания предлагает широкий ассортимент продуктов питания (чай, кофе, орехи и напитки, сахар, овощи, кондитерские изделия, конфеты, джемы, консервы, мясные изделия), а также салфетки, туалетную бумагу, женские гигиенические пакеты, тампоны, вату.

Польский завод по переработке пластмасс предлагает широкий перечень сантехнического оборудования и других изделий из пластмасс широкого потребления: настольные лампы, карнизы, электрические чайники.

Немецкая экспортная фирма предлагает электроприборы и запчасти, моторы и генераторы, электрореле, предохранители, провода и кабели, сигнализационные устройства, стальные трубы, клапаны и фитинги, насосы, фильтры, сепараторы, стальные плиты и конструкции.

Фирма из Бангладеш предлагает кожу и одежду из кожи.

Гонконгская фирма предлагает сумки, кошельки, бумажники и другие галантерейные товары из кожи, ткани и других материалов.

Японская фирма — производитель элементов питания National и Panasonic ищет дистрибуторов или дилеров для создания торговой сети в Беларуси.

Справки по тел. (0172) 26-94-22

СОКРАЩЕНИЕ ТУРИЗМА НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ

Мадрид, 20 июня. По сообщению Всемирной туристической организации, в связи с повышением опасности терроризма число туристов, желающих посетить страны Ближнего Востока в 1993г. сократилось на 9%. Более других пострадал в этом отношении Египет, потерявший в прошлом году 28% туристов и 37% прибыли от их обслуживания. За этот же период число желающих посетить Ирак сократилось на 21%, Иорданию — на 6%. По-прежнему привлекает туристов в этом регионе лишь Кувейт, который в 1993г. посетили на 54% больше людей, чем в 1992г. Доходы этой страны от туризма выросли на 76% и составили в ушедшем году \$480 млн.

В случае обуздания волны терроризма, в 2000г. ближневосточные страны могут посетить до 11 млн. туристов, а в 2010г. — до 18 млн.

(По сообщениям REUTERS. Перевод с англ. БДГ)

фирма **RESTA** представляет

EPSON
SEIKO EPSON Corp.™

ПРЕДЛАГАЕМ ВАШЕМУ ВНИМАНИЮ БИЗНЕС-ПРИНТЕР EPSON FX-1000:

- ФОРМАТ А3
- 9 ИГЛ
- СКОРОСТЬ ПЕЧАТИ ДО 240 ЗН/С
- БУФЕР ПЕЧАТИ 8 КВ
- УСТРОЙСТВО ПРОТЯЖКИ

Фирма RESTA, приглашает Вас к сотрудничеству на взаимовыгодных условиях.

Минск, ул. Казинца 4
отдел продаж - 783-226, 788-819, 786-809
технический отдел - 788-498, факс 788-300

гарантия 12 месяцев

ПОСТОЯННАЯ ВЫСТАВКА ПРОДАЖА

ЕВРОМЕБЕЛЬ-94

ВАС ВПЕЧАТЛИТ

60 видов мебели для квартир дач на любой вкус!

Выставочный комплекс Машерова, 14 (малый зал)

сервисное бюро
23 33 05

Предлагаем

ФИЛЬТРЫ ОЧИСТКИ ВОДЫ

НОВИНКА

для квартир, для коттеджей, для индивидуального пользования

(биологическая, химическая и механическая очистка).

Ресурс — от 5.000 до 300.000 л/год

Производство — ECOMASTER Corp. (США)

Осуществляется гарантийное обслуживание.

Продажа в розницу и мелким оптом

тел. (0172) 76-90-02

27 июня 1994 года № 25 (123)

КОНЬЮНКТУРА И ЦЕНЫ

КОМПЬЮТЕРЫ

МОДЕЛЬ	СЕРИЯ	ПР	А	М	Н	Д	О	Д	МОНИТОР	М	ПРИМЕЧАНИЯ	ГА	РА	ЦЕНА	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
AT XT	064	21	5.25	none	1	0	0	0	EPSON, COMPACT, APRICOT	3	2	280-450	КНРС	282-652		
AT 286/20	+	1	170	11	SVGA(512)	+	1	0	772	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911	12	?	772	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 286/20	+	1	40	11	SVGA(256)	+	1	0	730	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	730	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 286/20	+	1	40	11	SVGA(512)	+	1	0	700	СНАП	524-157	12	?	700	СНАП	524-157
AT 286/20	+	1	42	11	SVGA(512)	+	1	0	669	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911	12	?	669	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 286/20	+	1	60	11	SVGA(512)	+	1	0	689	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911	12	?	689	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 286/20	+	1	100	5.25	meVGA(256)	+	1	0	502	SUNRISE	344-356	12	?	502	SUNRISE	344-356
AT 286/20	+	1	401	5.25	meVGA(256)	+	1	0	18224	860 ЛОКСАЙТ	0232/524-755	12	?	860	ЛОКСАЙТ	0232/524-755
NTT 386sx/20	+	1	80	11	meVGA(256)	+	1	0	595	ТАИР	769-080	12	?	595	ТАИР	769-080
AT 386sx/25	+	1	60	11	SVGA(256)	+	1	0	785	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	785	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 386sx/25	+	2	2	11	meVGA(256)	+	1	0	670	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	670	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 386sx/25	+	2	2	11	meVGA(256)	+	1	0	490	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	490	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 386sx/33	+	2	210	11	SVGA(256)	+	1	0	885	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	885	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 386sx/33	+	2	60	11	SVGA(256)	+	1	0	819	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	819	РЕСТА	786-819, 788-490
MAS 386sx/40	+	4	214	11	SVGA(512)	+	1	0	1075	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412	12	?	1075	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 386sx/40	+	1	80	11	SVGA(256)	+	1	0	21036	785 ЛОКСАЙТ	0232/524-755	12	?	785	ЛОКСАЙТ	0232/524-755
AT 386sx/40	+	1	80	11	SVGA(256)	+	1	0	21140	755 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	755	ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	2	130	11	SVGA(256)	+	1	0	23240	830 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	830	ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	2	170	11	SVGA(256)	+	1	0	24120	900 ЛОКСАЙТ	0232/524-755	12	?	900	ЛОКСАЙТ	0232/524-755
AT 386sx/40	+	2	80	11	SVGA(256)	+	1	0	22260	795 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	795	ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	2	80	11	SVGA(256)	+	1	0	820	РЕСТА-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519	24	?	820	РЕСТА-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
AT 386sx/40	+	2	30	11	SVGA(256)	+	1	0	750	СОБИТ	602-747, 602-745	12	?	750	СОБИТ	602-747, 602-745
AT 386sx/40	+	1	100	5.25	meVGA(256)	+	1	0	584	SUNRISE	344-356	12	?	584	SUNRISE	344-356
AT 386sx/40	+	1	180	11	SVGA(256)	+	1	0	815	ЮНИЛЗ	666-575	12	?	815	ЮНИЛЗ	666-575
AT 386sx/40	+	1	130	11	SVGA(256)	+	1	0	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519	12	?	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 386sx/40	+	1	130	5.25	meVGA(256)	+	1	0	565	ЮНИЛЗ	666-575	12	?	565	ЮНИЛЗ	666-575
AT 386sx/40	+	1	80	11	SVGA(512)	+	1	0	747	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911	12	?	747	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386sx/40	+	1	80	11	SVGA(256)	+	1	0	20720	740 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	740	ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	1	80	5.25	meVGA(256)	+	1	0	1616772	599 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	599	ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	2	100	11	SVGA(256)	+	1	0	845	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078	36	?	845	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
AT 386sx/40	+	2	130	11	SVGA(256)	+	1	0	22880	810 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	810	ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	2	170	11	SVGA(256)	+	1	0	848	SUNRISE	344-356	12	?	848	SUNRISE	344-356
AT 386sx/40	+	2	170	11	SVGA(256)	+	1	0	859	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911	12	?	859	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386sx/40	+	2	80	11	SVGA(512)	+	1	0	21420	765 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	765	ДАИНОВА	217-903, 308-926
NTT 386sx/33/40	+	2	106	11	SVGA(256)	+	1	0	811	ТАИР	235-528	12	?	811	ТАИР	235-528
AT 386sx/33/40	+	2	130	11	SVGA(256)	+	1	0	814	ТАИР	235-528	12	?	814	ТАИР	235-528
AT 386sx/33	+	4	170	11	meVGA(256)	+	1	0	910	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	910	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 386sx/33	+	4	170	11	meVGA(256)	+	1	0	993	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	993	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 386sx/33	+	4	210	11	SVGA(256)	+	1	0	1050	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	1050	РЕСТА	786-819, 788-490
TORNADO 386sx/40	+	4	260	11	SVGA(512)	+	1	0	1180	ТУВ ТРАХТЕНБЕРГ	333-975	12	?	1180	ТУВ ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
Combridge 386sx/40	+	4	340	11	SVGA(512)	+	1	0	1330	БЕЛКОМБИДЖ	261-857	24	?	1330	БЕЛКОМБИДЖ	261-857
MAS 386sx/40	+	4	214	11	SVGA(512)	+	1	0	1147	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412	12	?	1147	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 386sx/40	+	4	250	11	SVGA(512)	+	1	0	1150	ЛОКСАЙТ	0232/524-755	12	?	1150	ЛОКСАЙТ	0232/524-755
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(512)	+	1	0	1000	РЕСТА-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519	24	?	1000	РЕСТА-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(512)	+	1	0	524-157	СНАП	524-157	12	?	524-157	СНАП	524-157
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(512)	+	1	0	1039	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911	12	?	1039	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386sx/40	+	4	210	11	SVGA(256)	+	1	0	1210	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	1210	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 386sx/40	+	4	210	11	SVGA(256)	+	1	0	1060	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	1060	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 386sx/40	+	4	260	11	SVGA(512)	+	1	0	1200	ВЕЛАМ	347-972	12	?	1200	ВЕЛАМ	347-972
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(256)	+	1	0	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519	12	?	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(512)	+	1	0	1140	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078	36	?	1140	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
AT 386sx/40	+	4	130	11	SVGA(512)	+	1	0	1108	ВЕЛАМ	347-972	12	?	1108	ВЕЛАМ	347-972
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(512)	+	1	0	1125	ВЕЛАМ	347-972	12	?	1125	ВЕЛАМ	347-972
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(512)	+	1	0	987	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911	12	?	987	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(512)	+	1	0	1020	ЮНИЛЗ	666-575	12	?	1020	ЮНИЛЗ	666-575
AT 386sx/40	+	4	100	11	SVGA(256)	+	1	0	945	SUNRISE	344-356	12	?	945	SUNRISE	344-356
AT 386sx/40	+	4	250	11	SVGA(512)	+	1	0	1048	ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	1048	ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	4	250	11	SVGA(512)	+	1	0	1022	ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	1022	ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(512)	+	1	0	28196	1007 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	28196	1007 ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(512)	+	1	0	27468	981 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	27468	981 ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(256)	+	1	0	26740	355 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	26740	355 ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	4	170	11	SVGA(256)	+	1	0	26040	930 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	26040	930 ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	4	130	11	SVGA(256)	+	1	0	26450	945 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	26450	945 ДАИНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	4	130	11	SVGA(256)	+	1	0	25760	920 ДАИНОВА	217-903, 308-926	15	?	25760	920 ДАИНОВА	217-903, 308-926
NTT 386sx/40	+	4	106	11	SVGA(256)	+	1	0	955	ТАИР	235-528	12	?	955	ТАИР	235-528
NTT 386sx/40	+	4	210	11	SVGA(256)	+	1	0	958	ТАИР	235-528	12	?	958	ТАИР	235-528
AcerArcos 486sx/25	+	4	0-540	3.5	VGA(512)	+	1	0	890	БЕЛКОМБИДЖ	498-342	24	?	890	БЕЛКОМБИДЖ	498-342
AT 486sx/25	+	4	210	11	SVGA(512)	+	1	0	1207	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	1207	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 486sx/25	+	4	210	11	SVGA(512)	+	1	0	1417	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	1417	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 486sx/40	+	4	210	11	SVGA(512)	+	1	0	1210	ЮНИЛЗ	666-575	12	?	1210	ЮНИЛЗ	666-575
MAS 486sx/40	+	4	214	11	SVGA(512)	+	1	0	1269	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412	12	?	1269	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 486sx/33	+	4	420	11	SVGA(512)	+	1	0	1565	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078	36	?	1565	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
AT 486sx/33	+	4	270	11	SVGA(512)	+	1	0	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519	12	?	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 486sx/33	+	4	210	11	SVGA(512)	+	1	0	1470	РЕСТА	786-819, 788-490	14	?	1470	РЕСТА	786-819, 788-490
AT 486sx/33	+	4	130	11	SVGA(1Mb)	+	1	0	1621	ВЕЛАМ	347-972	12	?	1621	ВЕЛАМ	347-972
TARGA 486sx/33																

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гараж	тис. \$/ч	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ВРОТНЕР AX110	А4, лист. маш., рус., ланство, 24 иллы, Япония	12	*	180	ВКЛ	395-289, 394-082
Файлер	Polimed CP-50	-	?	30	МСТ	629-676
FDD	1.2	15	*	58	ДАИНОВА	217-903, 308-926
FDD	1.44+1.2 EPSON	12	*	88	SUNRISE	344-356
FDD Datai	5.25+3.5, EPSON SMD800	12	*	97	SUNRISE	344-356
HDD	IDE 130 Mb	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	376-662, 374-519
HDD	IDE 200 Mb	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	376-662, 374-519
HDD	IDE 270 Mb	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	376-662, 374-519
HDD Seagate ST296N	SCSI, 80Mb, 30mc, C. контрол. и интерфейсы	-	*	162	ДАИНОВА	217-903, 308-926
HDD QUANTUM	85Mb, 19ms, IDE	15	*	176	ДАИНОВА	217-903, 308-926
HDD	FLUITSU, 1Gb, SCSI	24	*	850	БЕЛРОТ	394-793
IFO-6	SCSI adapter	24	*	120	БЕЛРОТ	394-793
Gravys UltraSound	256kb, 15bit stereo, CD качество	-	MB6+5%	185	DETRIMEX	661-609
Sound Blaster Pro	C. контроллеров CD-ROM	-	*	80	DETRIMEX	661-609
MultiMedia набор	CD-ROM Panasonic 523 (Single Speed), колонки	-	*	230	DETRIMEX	661-609
Наконтинг. JOMEGA Ватлий	150Mb, IDE int, 18ms+1 диск 150Mb	-	MB6+5%	650	DETRIMEX	661-609
Сменный диск	для OMEGA Vomuk	-	MB6+5%	105	DETRIMEX	661-609
Миньш	3 кплотки	-	*	8	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-311
Миньш	GeniusMouseOpt	-	*	13.5	ВЕЛВАН	347-972
Миньш	GeniusMouseTop	-	*	17	ВЕЛВАН	347-972
Миньш	2-3 кплотки, Soft	5	*	13.14	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
МО-FLUITSU	внутр и внешн. комплекты	24	*	-	БЕЛРОТ	394-793
Печатяющая головка	и другие компл. к принтерам EPSON	-	MB6+5%	2.5	ДУКАД	362-372
Молн. I/O controller	UMC	-	*	14	SUNRISE	344-356
UPS Top line	SC INT 250-1250	-	*	176-704	РЕСТА	768-490, 768-309
UPS Top line	OMNI INT 500-2000	-	*	394-1501	РЕСТА	768-490, 768-309
Стриммер	Colorado Jumbo-Trasker EXT 250Mb, более 6 Mb/min	-	*	575	ЛИС	354-312
Кассета к стриммеру	DUSAN 100, DY1210 (120Mb)	-	*	30	ЛИС	354-312
Кассета к стриммеру	DUSAN 100, DY6250 (250Mb)	-	*	30	ЛИС	354-312
CD-ROM	Mitsumi LX 0655 650Mb, SS, 250ms, с контроллером	-	*	198	ЛИС	354-312
CD-ROM	Mitsumi FX 0610 650Mb, DS, 250ms, с контроллером	-	*	285	ЛИС	354-312
CD-ROM	Panasonic 562B, Double speed, с контроллером	-	MB6+5%	280	DETRIMEX	661-609
CD-ROM	SONY CDW33A, double speed 30kb/s, 320ms	12	*	255	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
SIMM	4Mb 70ns HITACHI	15	*	190	ДАИНОВА	217-903, 308-926
SIMM	1Mb60, 7ns, IBM	12	*	49	ИНТИС	784-105

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

КАЛЬКУЛЯТОРЫ						
МК-58	16 разрядов, 220 В	12	108	-	МОП ВТИ	268-731, 268-734
BISTEC	16 разр. ч-см, будильник, календарь	12	-	21-23	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410
CITIZEN	В ассортименте 10-18 разр.	-	2	-	ПОЛЮРИТЕХ	395-516
CITIZEN 8900	6-м. 14 разрядов	6	-	21,5	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 888	6-м. 12 разрядов	6	-	16,5	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 875	6-м. 12 разрядов	6	-	16,5	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 8901	6-м. 8 разрядов	6	-	3	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 745	карм. 10 разрядов	6	-	9,5	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 767	карм. 12 разрядов	6	-	9	ZIKO	768-213, 768-163
CT-600	10 разрядов	1	480,5	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
CX-122S	12 разрядов	-	984	45,2	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
FT-211	10 разрядов	-	360	12	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SB-74SP	10 разрядов	-	198	10	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-848	10 разрядов	1	241	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SDC-858	12 разрядов	-	350	18	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-878	12 разрядов	-	330	12	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-888	12 разрядов	-	350	19,5	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-889	12 разрядов	1	508	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SDC-8900	14 разрядов	-	426	21	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-898	12 разрядов	-	365	20	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-899	12 разрядов	1	534	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SLD-708	8 разрядов	-	100	5	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SLD-762N	12 разрядов	-	205	10,3	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SLD-708	8 разрядов	1	134	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SLD-745N	10 разрядов	1	294	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
345 FP	14 разрядов	-	2620	131	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ						
CITIZEN	в ассортименте	6	*	7	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 9000	128Кб, связь с ИМ	6	*	152	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO B330H	64Кб, связь с IBM, дис.	-	*	140	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO R-20	256Кб, связь с IBM, RAM карта	-	*	150	ZIKO	768-213, 768-163
MB-1000	3-х дюймовый дискет, 8кбт	1	В01		ДЖЕНТИ	394-233, 395-397

ДИСКЕТЫ

ДИСКЕТЫ						
	5,25" HD, 1,2Mb, мин. 10 шт		*	0,65	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
	5,25" HD, 1,2Mb, 10 шт		MB6+5%	5	DETRIXEX	667-539
	3,5" MF-2HD, 2Mb		-	1	ИМС	394-312
	3,5" 2HD, 1,44Mb, CUSA		15	0,56	ДРП	646-312
	3,5" HD, 1,44Mb, (высокая PREMIUM) USA		MB6+5%	0,9	DETRIXEX	661-600
	5,25" HD CUSA (10 шт.)		294		ДЖЕНТМ	204-233, 395-397
3M	3,5" HD CUSA (10 шт.)		428		ДЖЕНТМ	394-233, 395-397
3M	3,5" 2HD, 10шт		?	12	МСУ	629-076
BASF	3,5" 4D		-	1,2	NEW SYSTEMS	204-625
BASF	3,5" 5,25" 2HD, 1,44Mb/1,2Mb		-	1,0/0,79	ИМЛАБ	200-103, 203-585
BASF-Extra	3,5" HD, 1,44Mb		-	1,2	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-513, 523-519

[illegible]

BASF	3,5" HD, 1,44Mb, мнгл. 10 шт.	-	-	1,4	ВЫСШЕЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323	207-911
BASF	5,25" HD, 1,2Mb, мнгл. 10 шт.	-	-	1,1	ВЫСШЕЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323	207-911
BASF	3,5" 5,25", 1,44Mb/1,2Mb, 720K	-	-	1,30/0,09	АТАШЕ	329-332	326-463
NASHUA	3,5" HD	-	-	1	СНАП	-	524-157
NASHUA	5,25" HD	-	-	0,9	СНАП	-	324-157
TOYSON	3,5" 1,44 Mb, 25/HD	-	-	14,5	ЦПМ	-	394-307
TOYSON	8,5" 25/HD дискеты, США	-	-	0,85	БЕЛТРАНСФОР	295-722	295-163
VERBATIM 3,5"/5,25"	2HD, DataLifePlus, IBM format, тефлон	12	-	1,35/0,95	ИНТЕКО-ЦЕНТР	-	203-205
VERBATIM 3,5"/5,25"	2HD, DataLife, IBM format	12	-	1,2/0,77	ИНТЕКО-ЦЕНТР	-	203-205
VERBATIM 3,5"	2HD, DataLife	10шт	-	1,2	ИНФОТРОНИК	-	637-260
VERBATIM 5,25"	2HD, DataLife	10шт	-	0,78	ИНФОТРОНИК	-	637-260
VERBATIM 3,5"	2HD, DataLifePlus, IBM format, тефлон	10шт	-	1,38	ИНФОТРОНИК	-	637-260
VERBATIM 5,25"	2HD, DataLifePlus, IBM format, тефлон	10шт	-	0,9	ИНФОТРОНИК	-	637-260

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ						
МЕРКУРИЙ	Система управления торговлей	12	*	148 295	ТОП СОФТ	202-985, 209 207
БИЗНЕС-БУХГАЛТЕРИЯ	Первая в РБ сетевая система бухучета	12	*	от 800	ТОП СОФТ	202-985, 209 207
БИЗНЕС-МЕРКУРИЙ	Первая в РБ сетевая система учета в торговле	12	*	от 550	ТОП СОФТ	202-985, 209 207
БИЗНЕС-КАДРЫ	Система учета кадров и штатного расписания	12	*	220-390	ТОП СОФТ	202-985, 209 207
БУХХОМБЛЕКС-ЛЮКС	Автоматизированная система бухучета	12	*	196 245	ТОП СОФТ	202-985, 209 207
ДИВИДЕНТ	Управление ценными бумагами для АО	12	*	350-420	ТОП СОФТ	202-985, 209 207
БИЗНЕС-АНАЛИЗ	Анализ финансового состояния предприятий	12	*	99	ТОП СОФТ	202-985, 209 207
ПРЕОЦЕНКА ОС	Система переоценки основных средств	12	*	45	ТОП СОФТ	202-985, 209 207
БИЗНЕС-СЕКРЕТАРЬ	Система автоматизации делопроизводства	12	*	39	ТОП СОФТ	202-985, 209 207
Губернатор	Указ, программы, указы, бухучет и делопроизводства	15	*	1337	РАДУС	357-869
Access 1.0	СУБД для Windows	-	*	100	АСПРОН	325-713, 321 244
Civil: Form, ver1.2	Система оп. распознавания символов (рус.)	-	*	159	NEW SYSTEMS	204-825
Консультант	Законодательство России, более 3000 док.	-	*	220	ПРОГРАММА	611 211
NetWare 3.11 (rus)	Сетевое ПО 10 / 7100	-	*	1255	РЕСТА	756-819, 788-490
NetWare 3.12 (eng)	Сетевое ПО 5 / 7250	-	*	1095	РЕСТА	786-819, 788-490
NetWare SPT III 3.1 (eng)	Сетевое ПО 5 / 7250	-	*	2585	РЕСТА	786-819, 788-490
Personal NetWare (eng)	Сетевое ПО 1 / 75	-	*	99, 395	РЕСТА	786-819, 788-490
PolTro 2.5 DOS/Win	Последняя версия	-	*	148	АСПРОН	325-713, 321 244
NOVELL-DIRX	Возможности конфигурации	-	?	?	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
WINDOWS/DOS	36 написанием	-	?	?	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
WINDOWS/3.1	Миниматвар русификация	-	*	64	АСПРОН	325-713, 321 244
LOTUS	Notes, cc: Mail 1 2 3, Approach, Traveler	-	*	?	БЕЛКОДАТА	498 342
Компьютер подг. строительства	полная база единой расценок	12	?	от 60	КРОШ	(0152) 313 671
PROJECT EXPERT	Анализ афф. инвестиционных проектов	-	*	150	ТЛК БЕЗ ГРАНИЦ	498-814
TRADING EXPERT Ан	анализ афф. торговых операций	-	*	320	ТЛК БЕЗ ГРАНИЦ	498-814
WA-2	База данных 27009 предприятий СНГ	12	*	79	АКСЕЛЬ	695851
БЕЛАРУСЬ	База данных 3700 предприятий РБ	12	*	9	ТОПОРКОВ и Ко	695851
БАЛТИЯ	База данных 785 предприятий Балтии	12	*	2	ТОПОРКОВ и Ко	695851
УКРАИНА	База данных 4870 предприятий Украины	12	*	12	ТОПОРКОВ и Ко	695851

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ						
Тонер	SF7800 (Ст.к.)	-	562,8	21	ЛУКСБАЙТ	02321624 755
Тонер	CANON NP 1010, 1020, 6010 (Германия)	-	МВБ	11	Электросервис и К	660-215, 665-645
Тонер	CANON NP 1010, 6010	-	-	19	ИНТЕК	451 239, 459 103
Тонер	CANON NP 1215, 1520, 2120, 1550	-	-	26	ИНТЕК	451 239, 459 102
Тонер	MITA DC 1205, 1255 Германия	-	МВБ	8	Электросервис и К	660-215, 665-645
Тонер	MITA DC 1555	-	-	22	ДАИНОВА	217 903, 308-926
Тонер	RISON MIDIO/FT 2010 Германия	-	МВБ	20	Электросервис и К	660 215, 665-645
Тонер	CANON 1015, 1215, 520, 1515, тубы	-	7	11	МАДЕЛКА	394-069
Тонер	DC 1555	-	658	-	ДЖЕНТУ	394-233, 395 387
Тонер	HANK XEROX 5220/5009	-	-	35/50	ГРЕНАДА	365-936
Тонер	HANK XEROX 012/5012/5014	-	-	53	ГРЕНАДА	365-936
Тонер	SHARP Z 30/50/52/70	-	-	7	ГРЕНАДА	365-936
Тонер тубы	CANON NP 10 15, 1215, 1218, 1518, 1550 Япония от/грамм	-	МВБ	16/19	Электросервис и К	660-215, 665-645
Гермолента	a CANON PC 2 (с устан.)	-	-	50	ГРЕНАДА	365-936
Гермолента	210 мм/70 мм Германия	-	-	25	ИНКОС	289-554, 299-591
Девелопер	SF7800 (30 г.)	-	670	20	ЛУКСБАЙТ	02321624 755
Девелопер	MITA DC 1205, 1255 Германия	-	МВБ	18	Электросервис и К	660-215, 665-645
Девелопер	MITA DC 555	-	-	27	ДАИНОВА	217 903, 308-926
Коашиные ленты	для различных типов матр. принтеров и карт. апп.	-	-	7	СП ЛАСЭР	203-824, 236-811
Картридж	для различных типов матричных принтеров	-	-	7	СП ЛАСЭР	203-824, 236-811
Картридж	СР-135	-	-	9,5	СП ЛАСЭР	203-824, 236-811
Картридж	EPSON-800	-	-	2	ДАИНОВА	217 903, 308-926
Картридж	EPSON LQ 100	-	-	2	ДАИНОВА	217 903, 308-926
Картридж	к лас. принтеру STAR LS-51T	-	-	99	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к лас. принтеру FUJITSU VMD	-	-	49	ДАИНОВА	217-903, 308-926

КОНЬЮНКТУРА И ЦЕНЫ

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	Гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Картридж	к струй. принтеру FUJITSU Bezeo 100+	-	-	7	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Картридж	STAR LC 15	-	-	8	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Картридж	STAR LC 20	-	-	8	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к струй. факсу HITACHI	-	-	13	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к пиш. маш. OLIVETTI 55	-	-	15	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Картридж	SHARP 230 (5 т.к.)	-	2278	85	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Картридж	CANON PC1.2, 310/330 E 16/415	-	-	116	ЗОЛОТАЯ МЕЛНИЦА	686-914, 516-758
Картридж	A-30, CANON FC 1/2/3/5, PC-6/7/11	-	-	135	ИНТЕК	451-239, 459-103
Картридж	E-30, CANON FC 330/310, PC-330/310	-	-	145	ИНТЕК	451-239, 459-103
Картридж	к пиш. машинке Ромашка	-	70	-	ЦТИ	394-307
Картридж	E 16/A 15 для PC-310, -330/PC-2	-	-	120	ВКЛ	395-289, 394-082
Картридж	A-30, для PC-2	-	-	145	ВКЛ	395-289, 394-082
Картридж	E 16	-	MBE	126	Электросервис и К	660-215, 665-645
Картридж	A-30, CANON FC-2	-	3927	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Картридж	A-15, оп/розница	-	MBE	90/105	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барбан	SHARP 730 (30 т.к.)	-	3885	145	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Барбан	SF780 (30 т.к.)	-	3885	145	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Барбан	CANON FC/PC, Германия	-	MBE	54	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барбан	CANON NP 1530, 1550, 2020, 6020, Германия	-	MBE	78	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барбан	HP HP/HP/HP	-	MBE	35	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барбан	CANON NP 1010/6010	-	-	153	ИНТЕК	451-239, 459-103
Барбан	CANON NP 1215/1520	-	-	140	ИНТЕК	451-239, 459-103
Барбан	CANON NP 2120/1550	-	-	254	ИНТЕК	451-239, 459-103
Барбан в сборе	CANON NP 1215, 1520, Япония, опт 10/розница	-	MBE	99/115	Электросервис и К	660-215, 665-645
Бумага	для к/з, принтеры А4 500л, Финляндия	-	-	4	ОСВЕН	567-789
Бумага	для копирования, «UMISTAR», «BATESCOPY», А4, 500л	-	-	5,3	ИНТЕК	451-239, 459-103
Бумага писчая	A3, А4 Германия, 80 г/м. кв.	-	-	9/4,5	ИНКОС	293-554, 293-591
Термобумага	-	-	67	-	БОФФ	457-283
Термобумага	CANON, 30м, 210мм	-	-	3	ИНТЕК	451-239, 459-103

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

SAFETRONICS	Сейфы огнестойкие, микропроцессорные	12	-	555-655	РУССА	621-279
ULTRA VIOLET	у/ф, ручной фен	-	-	35	КИРС	262-652
ПНН	Детектор валют, у/ф, настольный	12	?	105	ОФИАЛ	364-019, 369-813
REGULA 4001L	Детектор валют, профессиональный	24	MBE	250	РЕГУЛА	327-145, 399-237
СББ-1-2M	Счетчик баннот	12	-	420	ЮБИТА	(0232)553-017
DBC R2	Детектор валюты (USD)	6	?	2800	ОФИАЛ	364-019, 369-813
DBC RS	Детектор USD, расп. номеров, машин, и сумм	6	?	4500	ОФИАЛ	364-019, 369-813
CASHSCAN	Детектор валют	-	5741	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
CASHSCAN 1500	Детектор валют	-	-	175	ЗОЛОТАЯ МЕЛНИЦА	686-914, 516-758
CASHSCAN 1800	Детектор валюты (USD)	6	?	175	ОФИАЛ	364-019, 369-813
CASHSCAN	Детектор USD, опт 10 шт/розница	-	MBE	169/179	Электросервис и К	660-215, 665-645
HU 201	Детектор валют	6	?	230	ОФИАЛ	364-019, 369-813
KHIMO MO-401	Детектор валюты, у/ф, настольный	6	?	55	ОФИАЛ	364-019, 369-813
МКС-1, МКС-2	Счетчик баннот	-	4360	-	ПОЛИОНТЕХ	395-518
УДСБ-1	Счетчик баннот	12	5 500	-	ЦТИ	394-307
МКС-3	Счетчик баннот многофунц.	12	6200	-	ЦТИ	394-307
БАННОТА-1	Счетчик баннот	12	-	580	МАП	768-440
УРАЛ-1	Счетчик баннот	12	-	350	МАП	768-440
УРАЛ-1	Счетчик баннот (Россия)	12	MBE	350	Электросервис и К	660-215, 665-645
TECHNITROL 170	Счетчик баннот, (USA) 220В	12	MBE	695	Электросервис и К	660-215, 665-645
SUPERSCAN	Детектор USD, опр. номинала, опт 5 шт/розница	-	MBE	419/479	Электросервис и К	660-215, 665-645

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

HEUKAMA HPK 150 L01	Мор-железняк, -18...-26, 160л, дост. по Минску	24	MBE	775	SALBI	384-036, 494-006
HEUKAMA HPK 410 L01	Мор-железняк, -18...-26, 405л, дост. по Минску	24	MBE	990	SALBI	384-036, 494-006
HEUKAMA HPK 410 L02	Хол-железняк, 0-15, 450л, дост. по Минску	24	MBE	935	SALBI	384-036, 494-006
HEUKAMA CS6 22 display	Гориз. мороз., -18...-26, 220л, дост. по Минску	24	MBE	620	SALBI	384-036, 494-006
HEUKAMA HPK 410 Coca-Cola	Хол-железняк, 11-15, 405л, с рефриж. Coca-Cola	24	MBE	890	SALBI	384-036, 494-006
HEUKAMA HPK 310 L01	Вертик. прилевок, 0-15, 610л, дост. по Минску	24	MBE	1650	SALBI	384-036, 494-006
HEUKAMA CS 35 display	Принд.-мороз., -18...-26, 350л, стекл., глюк	24	MBE	665	SALBI	384-036, 494-006
GRAM IG 330	Гориз. мороз., -18...-26, 330л, дост. по Минску	12	MBE	710	SALBI	384-036, 494-006
KRUPS CafePress 10	Кофе-самовар, дост. по Минску	12	MBE	235	SALBI	384-036, 494-006
ВИТРИНЫ	Универсальные, стекл. кубы	-	-	51	КОМАНДОР	656-168, 645-909
ПРИДАВКИ	Универсальные, стекл. кубы	-	-	90	КОМАНДОР	656-168, 645-909
ПРОСТЕЖНЫЕ ГОРКИ	Универс. наст. металл, стекл.	-	-	80	КОМАНДОР	656-168, 645-909
РВМ	Касс. апл., 10 отг. 4 валюты	6	9900	-	ИНФОРМАТЕСТ	649-532, 648-338
HUXIN 4200/A	Касс. апл., 9 отг. 2-х валют	6	4500	-	ИНФОРМАТЕСТ	649-532, 648-338
3KP-3101	Кассовый аппарат	-	11500	-	ЦТИ	394-307
ROYAL CWS 120	Кассовый аппарат	6	-	187	ЛИКО	768-213, 768-163
ROYAL CWS 6200	Кассовый аппарат	6	-	575	ЛИКО	768-213, 768-163
CASIO 117 ER	Кассовый аппарат	6	-	238	ЛИКО	768-213, 768-163
CASIO 230 ER	Кассовый аппарат	6	-	376	ЛИКО	768-213, 768-163
CASIO CE 2300	Кассовый аппарат	6	-	532	ЛИКО	768-213, 768-163
SAMSUNG EP220	Кассовый аппарат	-	5880	299	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122

АУДИОТЕХНИКА

Музыкальный центр	AWA NSX-360	12	15220	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Диктофон	PANASONIC RX-840, автореверс	12	9738	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Мини аудиосистема	PHILIPS FM 31/34	12	-	379-450	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиосистема	PHILIPS FM 70/21X	12	-	796-945	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиосистема	PHILIPS AS 135/24	12	-	176-210	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиосистема	PHILIPS AS 235/21	12	-	264-314	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиосистема	PHILIPS AS 445/21	12	-	428-510	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиосистема	PHILIPS AS 540/21	12	-	428-510	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Магнитофон с CD	PHILIPS AZ 8030/21	12	-	169-200	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Магнитофон	PHILIPS AW 7730/01	12	-	139-165	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Магнитофон	PHILIPS AQ 5040/14	12	-	53-63	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Магнитофон	PHILIPS AQ 5130/14	12	-	43-51	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Магнитофон	PHILIPS AQ 4420/14	12	-	35-42	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AJ 3015/00	12	-	23-28	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AE 1490/00	12	-	17-20	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AE 3205/00	12	-	40-48	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AE 3625/00	12	-	95-110	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Автоматический	PHILIPS DC 731/00	12	-	328-350	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Автоматический	PHILIPS DC 501/00	12	-	227-270	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Автоматический	PHILIPS DC 520/12R	12	-	165-195	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Автоматический	PHILIPS DC 410/12R	12	-	130-155	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Автоматический	PHILIPS EF 1325/00	12	-	53-62	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Автоматический	PHILIPS EF 1524/00	12	-	44-52	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Автоматический	PHILIPS GTP 414/00	12	-	21-25	ДАИНОВА	217-903, 308-926

ВИДЕОТЕХНИКА

Видеокамера	PHILIPS CAMCORDER VHS-CM821/21	12	-	1014-1200	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Видеокамера	PHILIPS VCR/VSS	12	-	531-393	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Видеокассеты	SHIVAKI E 200	-	-	2-35	ДИМАЗОН	(01561) 296-55, 295-23
Телевизор	SAMSUNG CK 6230 W 25"	-	-	600	ИНТЕРМАКРО	363-247, 363-410
Телевизор	SAMSUNG CK 7226 W 29"	-	-	950	ИНТЕРМАКРО	363-247, 363-410
Телевизор	SAMSUNG CK 7630 2P 33"	-	-	2040	ИНТЕРМАКРО	363-247, 363-410
Телевизор	SHIVAKI T 208	-	-	315	ДИМАЗОН	(01561) 296-55, 295-23
Телевизор	SHIVAKI T 214	-	-	355	ДИМАЗОН	(01561) 296-55, 295-23
Телевизор	PHILIPS 14 AA 3337/42B	12	-	296-352	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 21 PT 1349/42	12	-	431-512	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 21 GX 1560/SBR	12	-	472-562	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 21 PT 1648/42	12	-	472-562	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 25 PT 4004/42	12	-	614-730	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 25 PT 4504/42	12	-	659-830	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 PT 4004/42	12	-	665-815	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 PT 4504/42	12	-	801-930	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 PT 9104/42	12	-	1528-1810	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 SX 8771/42	12	-	1268-1510	ДАИНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	SONY 2100K, отпеч. экран	12	-	515	ПОЛИОРТЕХ	395-518

СИСТЕМЫ СПУТНИКОВОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ

VERO M	С установкой	12	-	360	ЛСА	232-737
PROTEC	С установкой	12	-	545	ЛСА	232-737
PROTEC PLUS	С установкой	12	-	789	ЛСА	232-737
PAGE PLUS	С установкой	12	-	910	ЛСА	232-737

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА И ДРУГИЕ ТОВАРЫ

Стиральная машина	CANDY ALISE 105, 5 кг, дост. установка	12	MBE	735	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	CANDY AQUAMATIC 3, 3 кг, дост. установка	12	MBE	465	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	CANDY C 241, 5 кг, дост. установка	12	MBE	460	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	CANDY IS 12, 5 кг, дост. установка	12	MBE	520	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	ASKO 7000, 4,3 кг, Финляндия	-	-	500	БЕЛФИН	589-405
Печь СВЧ	MOULINEX 945 GS, дост. механ. гриль, 17л	12	MBE	290	SALBI	384-036, 494-006
Печь СВЧ	MOULINEX 2995 GS, дост. механ. гриль, 24л	12	MBE	350	SALBI	384-036, 494-006
Печь СВЧ	SHIVAKI SMW101	-	-	265	ДИМАЗОН	(01561) 296-55, 295-23
Кухонный комбайн	MOULINEX G 2000	12	MBE	280	SALBI	384-036, 494-006
Кресла для офиса (Италия)	20 наименований	-	-	?	ИТА	204-323
Мебель, офисная (Россия)	бюрок, 30 наименований	-	-	?	ИТА	204-323
Мебель для дома (Италия)	кровать, кресла-кровати, мягкие углы	-	-	?	ИТА	204-323
Вентилятор	WB-111X	-	1780	89	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Пылесос	D-20	-	1780	89	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Пылесос	V-80	-	2960	143	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	C-15 1500Вт	-	940	47	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	C-20 2000Вт	-	1040	52	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	C-25 2500Вт	-	1180	59	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	P1-20 2000Вт	-	1380	69	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Перчатки хирургические	латексные	-	-	0,12	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Аспирин N100	100 шт. в упаковке	-	-	1,2	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Мультиамперный ТРОЦ	100 шт. в упаковке	-	-	2	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Крем для рук	производство фирмы «Бел Айл» (Швейцария)	-	-	2	ЭЛИНГ	548-374
Линейка	производство фирмы «Бел Айл» (Швейцария)	-	-	-	ЭЛИНГ	548-374

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА И ДРУГИЕ ТОВАРЫ

Газовый котел ал.	Пр-во фирмы «АЛ-КО» (Германия)	2100	86	СПИНОБИТ	10214/599-99
SHARE LEAVES	Смарты	-	0,20	БЕЛПРАСЕР	295-292 295-53
Школад	100г. Италия, Германия	-	0,32 0,35	ООО ПОРТ САЙД	205-423 209-779
Световое табло	Белаяя стойка	12	4000	150	394,291
Краскораспылитель КРП-11	-	-	150	ООО ЛАКУС	522-013

ВЫСТАВКИ. ЯРМАРКИ

8 ЛЕЙПЦИГСКАЯ ЯРМАРКА МОДЫ

13-15 августа 1994г.

Участвуют около 800 фирм-производителей из Германии, Австрии, Дании, Италии, Голландии, Бельгии, Чехии, Швейцарии, Польши, Латвии. Будут показаны коллекции женской, мужской и детской, молодежной, спортивной одежды, а также трикотаж, нижнее белье, кожаные изделия и меха, аксессуары.

Контактный Центр Восток-Запад, работающий в рамках ярмарки, поможет наладить деловые связи с заинтересованными фирмами или получить необходимую информацию по сотрудничеству.

Для представителей РБ (предприятий легкой промышленности разных форм собственности), располагающих возможностью кооперации с зарубежными фирмами, Лейпцигская ярмарка предлагает организовать информационный стенд предприятий Республики. Необходимые площади и оборудование будут предоставлены на стенде бесплатно.

Справки по тел. (0172) 23-74-73

РАДИОВЕЩАНИЕ-94

Лейпцигская ярмарка средств массовой информации. Снимки и выставка «Радиовещание в Центральной Европе»

8-9 сентября 1994г.

Ярмарка технических средств и современных технологий (know how) «Радиовещание-94» соберет в Лейпциге более 600 специалистов из Центральной и Восточной Европы. Направленность ярмарки — конгресс-выставка. Специализированные семинары пройдут по трем основным темам:

менеджмент, маркетинг, право; содержание программ, реклама; техника, инновации, логистика.

Проводятся специальные семинары по восточно-европейской тематике, организованные NAB (National Association of Broadcasters, USA) и DAB (Digital Audio Broadcasting, BRD) Platform e.V.

Для 12 восточно-европейских государств предусмотрены программы финансовой поддержки участников (участники ярмарки оплачивают 30% от полной стоимости, т.е. 250 DEM).

От Беларуси приглашаются 10-15 участников из государственных и частных организаций СМИ. Справки по тел. (0172) 23-74-73

Фирма "САИТЕ"

ищет партнеров

ПО ЭКСПОРТУ, ИМПОРТУ
ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ
ТОВАРОВ.

Тел. в Риге: (8-0132)

363650, 363782.

ФИРМА покупает

мясные изделия, кур.

Ищет партнеров,

предлагает

сотрудничество.

Тел. в Риге: (0132) 336988

ТОВАРИНЫЕ РЫНКИ

РЫНОК ПРЯНОСТЕЙ. III

В знаменитом семействе перечных насчитывается около 600 видов перца, многие из которых очень известны. Однако, в этой «многолетней семье» есть не менее знаменитые «приемные дети». Речь идет о целой группе пряных растений, которые встречаются в торговле и применяются в кулинарии под общим названием «душистый перец», хотя ни одно из них не имеет ничего общего с настоящим перцем. Доминирующим свойством всех «душистых перцев» является их повышенная и чрезвычайно стойкая ароматичность самых разных оттенков. В этом обзоре мы расскажем о трех наиболее знаменитых представителях «душистых перцев».

ЯПОНСКИЙ ПЕРЕЦ — кустарник семейства рутовых с полным ботаническим названием *Zanthoxylum piperitum* D.C., а в народе по-простому чуань-цзяо и все тут. Родина этого растения Северный Китай, Корея, Япония. Собирают и сушат зрелые плоды кустарника, растущего в диком виде. Готовая пряность представляет собой плодики-капсулы по внешнему виду напоминающие полураскрытый кошелек из крокодиловой кожи, но только очень маленький. Японский перец обладает чрезвычайно тонким и вместе с тем сильным запахом, в котором присутствует цитрусовый аромат. Употребляется он главным образом на Дальнем Востоке и Тихоокеанском побережье США и очень редко в «европейских» китайских ресторанах. Основные блюда — специальные соусы для рыбы и моллюсков.

ГВИНЕЙСКИЙ ПЕРЕЦ (*Atropium Melanocarpum* Jacq.) — растение семейства пасленовых. Встречается под названием малагетта или райское зерно, или мангитветский перец, или... да впрочем еще с десятком подобных названий, которые можно услышать только на базаре в странах тропической Африки. Родина «райского зерна» — побережье Сьерра-Леоне и Либерии (Перцовый берег). В качестве пряности используются зрелые сухие семена. Окрутлые, буроватые горошины с шагреновой поверхностью. Отличается крайне жгучим вкусом, который в сочетании с острым ароматом вполне оправдывает название «райское зерно». Как пряность его начали использовать в Африке с XII века, а несколько позже в Англии, Канаде и США. Однако, с конца XIX века применение «райских зерен» стало сокращаться и ныне они используются в английской ликеро-водочной и пивоваренной промышленности, для ароматизации крепких алкогольных напитков — виски и бренди, а также ангийского эля. Оказывается, традиционный эль в консервативной Англии не может обойтись без редкой африканской пряности, которая является в нем главным отличительным и обязательным компонентом.

ЯМАЙСКИЙ или МЕКСИКАНСКИЙ ПЕРЕЦ, но чаще всего «душистый перец». Пожалуй, это самый известный вклад цивилизации ацтеков в мировую культуру. Еще задолго до Колумба они применяли душистый перец как пряность и как лекарство. Перец душистый, несмотря на укрепившееся за ним «перечное» название, на самом деле вовсе не «перец», а «пимента». Его правильное ботаническое название *Pimenta officinalis* и классифицируется ботаниками как род вечнозеленых тропических деревьев семейства Миртовых. Однако, как пимента его знают, пожалуй, только в Мексике, да на Ямайке где расположены основные промышленные плантации по его производству. А в Европе ему принадлежит целая серия названий — английский перец, ямайский перец, ормул, катрипис и конечно привычное нам душистый перец. Происхождение каждого названия имеет целую историю. Например, «пимента» — от испанского слова *pimenta* (пряность); «английский перец» — потому что англичане просто помещались на его использовании и потребляли больше половины всего мирового урожая; «ямайский перец» — благодаря крупнейшим плантациям; ну а «душистый перец» — это название за необыкновенный аромат. Как пряность душистый перец сочетает в себе ароматы гвоздики, корицы, мускатного ореха и черного перца. Из этого букета и родилось французское название «катрипис» — четверопрятность. Впрочем, дело не в особом чутье француз. В составе ароматических соединений душистого перца главную роль играют эвгенол, карнофилен и фелландрен, которые являются основными носителями аромата в вышеперечисленных пряностях. Своеобразие каждой пряности создается дополнительными ком-

понентами. Для душистого перца — это цинеол, аносин в запахе пряности примесь эвкалиптового аромата.

Душистый перец — это плоды вечнозеленого тропического дерева. У дерева длинные ароматные листья и даже кора, которая ежегодно отслаивается, имеет сильно выраженный аромат. Цветы мелкие и невзрачные, собраны в «зонтики». Плоды — ягоды сначала сине-зеленого цвета, а при созревании — красные. В зрелом виде ягоды практически полностью утрачивают свой аромат и не представляют ценности как пряность. Поэтому ложные зонтики с плодами обламывают, когда ягоды еще зеленые, и сушат на солнце или в специальных печах. Высушенные плоды приобретают округлую форму и зернистую поверхность. С одного дерева собирают 40-70 кг плодов. Диаметр плодов 5-8 мм, что гораздо больше горошин черного перца, окраска от темно-бурой до розоватой. Однако, несмотря на столь сильное различие по внешнему виду, периодически появляются «народные уловки», которые пытаются под видом остродефицитного у нас душистого перца продавать самый обычный черный перец.

Перец душистый — необыкновенно ароматная пряность благодаря чрезвычайно высокому содержанию эфирного масла (в хороших сортах — не менее 5%). Аромат выражен очень резко, а вкус жгучий. Поэтому главное — не переборщить с этой пряностью и пользоваться ей очень осторожно. Иначе можно получить вместо желаемого совершенно непредсказуемое блюдо. Опытные кулинары таким образом готовят фруктовые компоты, состав которых не может определить даже профессиональный дегустатор.

С применением душистого перца готовят многочисленные смеси пряностей, самая знаменитая из которых — индийская «карри». Наиболее удачное использование душистого перца в соусе, где он имеет «неизменно превосходный результат», а также в деликатесных рыбных продуктах.

Лучшие сорта душистого перца поставляют Ямайка, и котировка ямайских сортов душистого перца традиционно выше мексиканских на 25-30%. У мексиканских сортов плоды более крупные, но менее ароматные. На долю Мексики и Ямайки приходится 4/5 всего мирового сбора и только 1/5 на Гватемалу, Гондурас и Бразилию, где к тому же качество этой пряности оставляет желать лучшего.

Именно по причине слабых торговых связей с основными центрами производства душистого перца, на рынке СНГ он стал довольно дефицитным видом специй. Несколько лет потратила наша отечественная наука на разработку рецептур смесей из пряностей (для колбас, соусов и пр.) с обязательным включением душистого перца и целое десятилетие в попытках найти ему замену. После тщательного химического анализа составились многочисленные композиции из 7-12 пряных растений в различных сочетаниях, которые, несмотря на то, лишь напоминали ароматом настоящего душистого перца (точно также, как вкус напитка «Летний» напоминает аромат настоящего кофе).

Но не стоит расстраиваться. Аналитический отдел СП «Альбанто Сома», рассчитав потребности Беларуси в душистом перце, гарантирует его постоянное присутствие на складе в Минске. На сегодняшний день по оценкам специалистов рынок душистого перца наиболее сбалансированный по сравнению с другими видами пряностей. Тем более, что по предварительным прогнозам, поступившим в центральный офис в Вене, урожай душистого перца 1994г. будет на уровне последних 3-х лет. Это позволит импортерам сдержать возможное сезонное повышение цен и гарантирует стабильность поставок с оптовых складов в течение всего периода до нового урожая.

Что касается японского, гвинейского и прочих видов перца, да и вообще всех известных пряностей, а также экзотических и самых обычных орехов, какао, какао-продуктов и максимально возможного количества сортов кофе, как зеленого, так и жареного, то вполне возможно... Но не будем забегать вперед, скажем только, что будет такой магазин на нашей улице. А насчет кофе — ожидайте сообщений о нем в наших ближайших обзорах.

Обзор подготовлен аналитическим отделом СП «Альбанто Сома»
Тел.: (0172) 683-0606, факс: (0172) 683-050

АВТОМОБИЛЬ

РИСКОВАННЫЕ МАНЕВРЫ НА СКОРОСТНОЙ МАГИСТРАЛИ

Автомобилестроители из Северной Америки, Европы и Японии наблюдают в зеркалах заднего обзора, как с угрожающей скоростью появляются в них конкуренты из Кореи.

С поразительным пренебрежением к предостережениям западных автопроизводителей относительно перепроизводства в мировой автомобильной промышленности ведущие корейские компании расширяют возможности сборки до отметки, которая напоминает об удивительном росте японской индустрии в недавние десятилетия.

Киа, второй среди крупнейших корейских производителей, сообщает о том, что планирует начать сборку спортивно-повседневных автомобилей с приводом на четыре колеса в Германии группой *Katman*.

Hyundai, *Kia* и *Daewoo* обеспечены протекцией на отечественном рынке, что, вместе с быстрым ростом компаний дает им возможность выдвинуться на первые позиции в отрасли. Экспорт как в развивающиеся страны, так и в развитые регионы Северной Америки и Европы растет в соответствии с планами, разработанными для размещения за пределами Кореи сборочных заводов.

По словам г-на Си Юнг Чунга (*Se Yung Chung*), руководителя группы *Hyundai Motor*, этот лидер южно-корейского автомобилестроения намерен увеличить производство на 60% — до 2 млн. единиц к 2000 году по сравнению с нынешними 1,25 млн. Он отмечает, что для закрепления своего присутствия на зарубежных рынках компания планирует строительство большего числа предприятий на чужих территориях, в частности, в Северной Америке, Европе, Юго-Восточной Азии и на Ближнем Востоке.

Каждая из трех компаний — *Kia*, *Hyundai* и *Daewoo* — объявила, что ставит перед собой задачу попасть в первую десятку мировых производителей, цель, которая означает потеснение таких концернов как *Subaru*, *Mazda*, *Chrysler* или *Fiat*.

Угроза растущего потока корейского экспорта, связанная с мощными барьерами автоимпорту на отечественный рынок (менее 1% в прошлом году), ставит вопрос корейской экспансии в число первоочередных для европейских автопроизводителей.

Европейская Ассоциация автомобильных производителей предостерегает: «Южная Корея, один из южно-азиатских «тигров», проводит агрессивную экспортную политику, которая выглядит как направленная на подрыв рынков не только для европейцев и американцев, но и для японцев, у которых корейцы многому научились».

Kia впервые запустила в Соединенные Штаты свои автомобили под собственной маркой. Вице-президент *Kia Motors America* Грег Уорнер (*Greg Warner*) открыто заявляет, что ключом стратегии компании будет «поддержка» конкурентов посредством значительно более низкой цены.

«Самый сильный удар мы нанесем по японской продукции», отмечает г-н Уорнер. Первая в Соединенных Штатах рекламная кампания *Kia* показала клипы из фантастического фильма 1960-х годов *Gogro*, в котором гигантское чудовище, сопровождаемое воплями с грохотом топчет дома в центре города. «Лишь одна вещь может больше устроить Японию — хорошо сделанный автомобиль за \$8500», говорится в тексте рекламы.

Корейское правительство играет ключевую роль в экспансии автомобильной индустрии. На блестящей церемонии *Hyundai Motor* торжественно расчехлила модель *Assent*, преемника самого популярного небольшого семейного автомобиля *Excel*. *Assent*, первый корейский автомобиль основанный полностью на отечественной технологии, олицетворяет блестящий успех программы X-5, субсидированной правительством. Начатая в 1991г., она ставит целью ввести Корею в число пяти крупнейших мировых автомобильных производителей после Японии, США, Германии и Франции к 2000 году. По оценкам правительства, для достижения цели требуется \$36 млрд. льготных государственных кредитов 60% этих средств пойдет на удвоение производственных мощностей до 4,65 млн. машин к концу десятилетия. Остальное предназначено для НИОКР, например, на разработку электромобилей.

Корея идет с опережением графика: она может занять пятое место, если обойдет в этом году Канаду. По прогнозам Института автомобильных исследований *Hyundai*, в стране будет выпущено 2,4 млн. легковых и грузовых автомобилей против 2,35 млн. канадских. По этим же оценкам, к концу тысячелетия автомобильное производство в Корее превзойдет аналогичное во Франции.

Этот рост является отражением бурного экспорта, достигшего 640.000 автомобилей в прошлом году благодаря полученному корейскими про-

изводителями преимуществу в цене из-за 20%-го снижения курса вон к доллару. Слабость валюты означает, что экспорт может достигнуть 800.000 автомобилей уже к концу т.г.

Тревога среди западных автомобилестроителей очевидна, однако, некоторые наблюдатели в отрасли полагают, что опасения преувеличены. По их прогнозу, корейская автомобильная индустрия столкнется с проблемами собственного перепроизводства. Уже сейчас растет жесткая конкуренция на местном рынке, на который приходится 70% всех продаж корейских автомобилестроителей.

Ожидается, что конкуренция внутри страны усилится в ближайшие несколько лет. В 1996г. выйдет на рынок пассажирского автотранспорта *Ssangyong*, производитель коммерческих автомобилей и машин с четырехколесным приводом, с различными моделями, созданными совместно с германской *Mercedes-Benz*. Одна из крупнейших национальных промышленных групп *Samsung* также ищет возможности включиться в производство автомобилей. Ведутся переговоры с японскими *Toyota* и *Nissan* о технической поддержке проекта стоимостью, по оценкам, не менее \$6 млрд.

Оптимистичные корейцы утверждают, что есть еще большие возможности для роста. Только 35% корейских семей имеют автомобиль, и некоторые компании надеются на то, что могут удвоить эту цифру. Однако имеются и признаки слабости отечественного спроса. Темпы роста продаж в Корею замедлились с 40% в год в конце 80-х до 18% в прошлом году. В дополнение к напряженности на внутреннем рынке растут требования корейских торговых партнеров снять барьеры на импорт.

В то же время экспорт быстро завоевывает плацдарм в развивающемся мире. Половина корейского автоэкспорта приходится на страны третьего мира, а еще пять лет назад он охватывал лишь 7%. Все три лидирующие компании строят сборочные заводы в Азии, на Ближнем Востоке, в Африке и Восточной Европе.

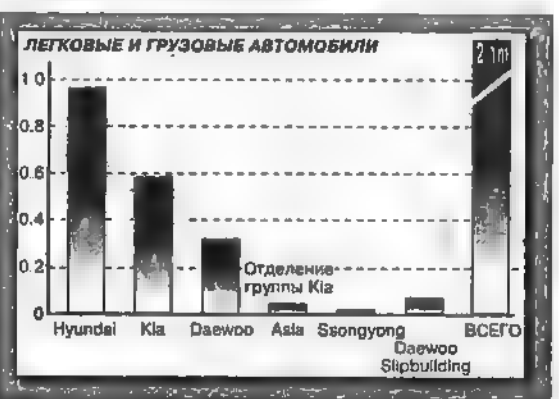
Корейские автомобили более конкурентны в развивающихся странах, где цены важнее, чем качество. Рекламации по качеству корейских автомобилей в США обили экспортный бум в конце 80-х годов.

Однако «большая тройка» не пренебрегает Соединенными Штатами и Западной Европой, наращивает продажи и маркетинговые операции на этих рынках. *Hyundai* закреплялась несколько лет в этих регионах, но теперь к ней примкнула *Kia*. *Daewoo* планирует выйти в Западную Европу в 1995г. и в США годом позже.

По словам одного из аналитиков отрасли, стратегия корейцев ясна. Они надеются использовать страны третьего мира в качестве своего главного рынка в следующие десятилетия, что даст им время улучшить качество автомобилей и закончить подготовку для большего присутствия на рынках США и Европы.

Корея и прежде сильно рисковала, быстро расширяя такие отрасли, как судостроение и производство полупроводников, хотя ее и предостерегали о том, что это создает переизбыток товаров. Мрачные прогнозы оказались несостоятельными, и теперь эти индустрии процветают. Корейские автомобилестроители бьются об заклад, что их игра принесет успех.

Производство автомобилей в Кореи



Источник: Korean Automotive Manufacturers' Association

Мировое производство автомобилей

	Произведено					Прогноз		
	1989	90	91	92	93	95	97	99
Япония	9052	9947	9753	9378	3497	8824	9235	8391
США	6967	6294	5887	5937	6135	6981	6927	7142
Германия	4563	4660	4659	4863	3753	3850	4412	4939
Франция	3408	3294	3187	3325	2854	2987	3268	3337
Южная Корея	808	984	1128	1255	1498	1962	2389	2638
Великобритания	1299	1295	1236	1291	1375	1551	1883	2186

Источник: World Automotive Forecast Report, фев. 1994, DRI и McGraw-Hill.

(По материалам Financial Times)

ОПТОВЫЙ СКЛАД ТКАНИ ИЗ ИМПОРТА
88-432 РОЗНАЧ (Смоленск), ул. Миллиарда 54
Склад — работает с 10.00 — 18.00
Тел. (0-61) 48-51-57, 41-18-10, 48-31-58, факс 48-51-55
Тел. дом. 23-65-07 открыт с 8.00-9.30 и 17.00-21.30

ПРЕДЛАГАЕТ ПО КОНКУРЕНТНЫМ ЦЕНАМ
MIKROFAZA — для подшивки курток, пальто, брюк
LYCRA — гипотез, рубашечная, гипотезовый бельевая
JEANS — 14,5 oz
WIKOZY — для платьев и блузок
ALASKA — имитация замши (юбки, блузки, тренировочные костюмы)
MEKA — искусственные каракули, норки, лисы
ПОДЛАПОЧНЫЕ ТКАНИ

Приглашаем!

ПО МАТЕРИАЛАМ ГЛАВНОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЛОГОВОЙ ИНСПЕКЦИИ

В письме Министерства финансов РБ и Национального банка РБ от 13 июня 1994 года № 06-02/96 и № 341 «Об обязательном указании в платежных документах учетного номера налогоплательщика» сообщается, что в целях обеспечения более полного контроля за уплатой налогов юридическими лицами и гражданами-предпринимателями в Республике Беларусь и в связи с завершением работ по созданию Государственного реестра налогоплательщиков Республики Беларусь, в дополнение к письму Министерства финансов и Национального банка РБ от 27 января 1994 года № 20 и № 265 «О порядке исполнения республиканского бюджета по доходам», с 1 июля 1994 года во всех платежных документах (платежных поручениях при безналичных расчетах, извещениях и квитанциях при уплате наличными через сберегательные банки), представляемых юридическими лицами и гражданами-предпринимателями в банковские учреждения, обязательными для заполнения становятся следующие реквизиты:

- учетный номер налогоплательщика (УНН), осуществляющего платеж через банковские учреждения;
- учетный номер налогоплательщика за которого уплачивается платеж в бюджет другим юридическим или физическим лицом.

При уплате наличными через сберегательные банки УНН ставится в первом верхнем углу «Извещения» и «Квитанции» (форма ПД-4) над реквизитом «Получатель платежа».

При отсутствии какого-либо из этих реквизитов с 1 июля 1994 года платежные документы не принимаются учреждениями банков к исполнению и подлежат возврату плательщику.

В целях обеспечения регистрации всех юридических лиц и граждан-предпринимателей в государственных налоговых инспекциях в качестве налогоплательщиков, предлагается государственным налоговым инспекциям совместно с учреждениями банков в срок до 1 августа 1994 года провести инвентаризацию всех клиентов учреждений банков на наличие извещения о присвоении УНН.

После 1 августа 1994 года к юридическим лицам и гражданам-предпринимателям, нарушившим порядок постановки на налоговый учет в государственных налоговых инспекциях, в полной мере должны применяться санкции, предусмотренные п.12 статьи 9 Закона РБ «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь» и п.10 статьи 8 Закона РБ «О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь».

Министерство финансов и Национальный банк Республики Беларусь в письме от 15 июня 1994 года № 06/99 и № 344 сообщают, что с целью осуществления своевременного и более полного контроля за поступлениями дочисленных по результатам документальных проверок государственных налоговых инспекциями сумм налоговых платежей, финансовых санкций и административных штрафов за нарушение налогового законодательства для каждой налоговой инспекции в обслуживающем ее учреждении банка открывается депозитный счет № XXX145k00, где XXX — номер налоговой инспекции (первый знак «X» — номер области, последующие два знака «XX» — номер района, города), на которые и будут зачисляться дочисленные в результате документальных проверок государственных налоговых инспекциями суммы налогов, финансовых санкций и административных штрафов.

Распределение средств со счета № XXX145k00 по направлениям в соответствии с законодательно утвержденными нормативами ежедневно производится документом «Платежное поручение», выписанным налоговой инспекцией.

Зачисления средств в бюджет производится в соответствии с требованиями письма Министерства финансов и Национального банка РБ от 27.01.1994г. № 20, 265.

С 1 июля дочисленные государственной налоговой инспекцией суммы платежей финансовых санкций и административных штрафов зачисляются на депозитный счет налоговых инспекций № XXX145k00.

Платежи на счет XXX145k00 от юридических и физических лиц принимаются всеми учреждениями банков. При уплате санкций применяются существующие ныне платежные документы с обязательным заполнением реквизитов: «код платежа в бюджет», «учетный номер налогоплательщика».

В платежных документах в реквизите «назначение платежа» налогоплательщик обязательно указывает вид платежа, его наименование, срок оплаты платежа по результатам проверки.

Код платежа в бюджет представляет собой пятизначное число ХРРПП, в котором: «Х» обозначает вид платежа (2 — финансовая санкция, штраф, 9 — распределение средств со счета XXX145k00 по различным уровням бюджета, 4 — возврат платежа). При заполнении платежных документов значения 4 и 9 указываются налоговыми инспекциями. «РР» — код раздела бюджетной классификации, «ПП» — код параграфа бюджетной классификации.

При отсутствии какого-либо из перечисленных реквизитов платежные документы учреждениями банков к исполнению не принимаются и подлежат возврату плательщику. Ответственность за правильное заполнение платежных документов возлагается на плательщика.

Платежи, подлежащие зачислению на счет XXX145k00, не уплаченные в установленные сроки в добровольном порядке, взыскиваются с налогоплательщиков в беспорядном порядке распоряжением налоговой инспекции, которое представляется в учреждение банка по месту ее обслуживания. В случае отсутствия счета налогоплательщика в данном банке, учреждение банка направляет распоряжение для исполнения в банк по месту обслуживания налогоплательщика.

Если на момент представления плательщиком в банк платежных документов на уплату платежей на счет XXX145k00 (или распоряжение государственной налоговой инспекции) на его расчетном счете средств недостаточно, учреждение банка выписывает мемориальный ордер на частичную оплату в пределах средств, имеющихся на расчетном счете плательщика.

Представленные платежные документы на уплату платежей на счет XXX145k00, либо их возврату подлежат обработке в учреждениях банков в течение одного операционного дня.

Учет доходов счета XXX145k00 осуществляется налоговыми органами на основании выписок из лицевых счетов банков с приложением к ним вторых экземпляров платежных документов.

Структура и порядок передачи учреждениями банков информации о принятых к исполнению платежных документов на уплату финансовых санкций и административных штрафов бюджетного депозитного счета налоговой инспекции осуществляется в обычном порядке, т.е. при передаче не используются реквизиты: «код платежа» и «учетный номер налогоплательщика».

В письме от 16 июня 1994г. № 04-03/102 Главная государственная налоговая инспекция при Министерстве финансов Республики Беларусь доводит до сведения и руководства в практической работе, что Совет Министров РБ постановлением от 6 июня 1994г. № 420 утвердил Правила определения страны происхождения вещей, перемещаемых через таможенную границу Республики Беларусь (прилагаются к письму).

Совет Министров предоставил Государственному таможенному комитету право давать разъяснения по применению Правил определения страны происхождения вещей, перемещаемых через таможенную границу Республики Беларусь. Нужно принять к сведению, что происхождение вещей из Республики Беларусь удостоверяется сертификатом, выдаваемым Торгово-промышленной палатой.

Министерству внешних экономических связей и государственному таможенному комитету при участии Торгово-промышленной палаты поручено утвердить порядок выдачи сертификатов о происхождении вещей, происходящих из Республики Беларусь.

Главная государственная налоговая инспекция при Министерстве финансов Республики Беларусь в письме от 14 июня 1994 года № 02-02/1949 «О порядке уплаты налога на прибыль подразделением объединения «Охрана» при МВД Республики Беларусь» разъясняет, что подразделения объединения «Охрана» при МВД республики уплачивают налог на прибыль исходя из фактических результатов работы за год в десятидневный срок со дня, установленного для представления бухгалтерского отчета и баланса за год. При этом, налог исчисляется с сумм превышения фактически полученных доходов над расходами, фактически произведенными в течение отчетного периода, учет которых осуществляется в соответствии с Перечнем расходов по смете органов, войск и прочих подразделений Министерства внутренних дел РБ, утвержденным по согласованию с Министерством финансов РБ 17.04.92г.

Светлана ЗМИТРАЧОНАК, АГЕНТСТВО ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ (т/ф 36 55 17)

OFFICIAL

Утверждено Положение об отставке служащих государственного аппарата, которая определена как прекращение службы (увольнение) по инициативе служащего.

Служащий, с которым заключен контракт, говорится в Положении, вправе уволиться в связи с выходом в отставку в день истечения срока контракта, в порядке и на условиях, предусмотренных контрактом или соглашением сторон, а также в случаях, предусмотренных статьей 32 Кодекса законов о труде РБ.

Отставка служащего принимается при наличии одного из следующих условий: если стаж его работы в качестве служащего составляет не менее 15 лет и общий трудовой стаж для мужчин — 25 лет для женщин — 20 лет;

если стаж его работы в качестве служащего составляет не менее 8 лет при достижении 55-летнего возраста мужчинами и 50-летнего женщинами и наличие общего трудового стажа у мужчин — 35 лет, у женщин — 30 лет.

Служащим, прекратившим службу в госаппарате в связи с выходом в отставку, выплачивается выходное пособие в размере 6 месячных должностных окладов и назначается пенсия в размере 70 процентов полной пенсии по возрасту. После выхода в отставку за служащими сохраняется право на медицинское и социальное обслуживание по прежнему месту работы. Они вправе работать по найму (трудовому договору), получать пенсию и заработную плату в полном размере (ПСМ РБ от 13.06.94г. № 438).

С 1 июля до 31 декабря с.г. продлен срок действия заграничного паспорта гражданина СССР при наличии отметки о принадлежности к гражданству РБ и разрешительной записи о временном выезде за границу, произведенной до введения в действие закона от 2 июля 1993г. «О порядке выезда из Республики Беларусь и въезда в Республику Беларусь граждан Республики Беларусь», для временного выезда из РБ во все страны мира (ПСМ РБ от 15.06.94г. № 446).

Правительство приняло предложение Госкомпрома о передаче в его ведение более 230 объединений, предприятий и организаций республики, а также об определении его в качестве арендодателя к 20 арендным предприятиям, имущество которых было принято им из союзной в республиканскую собственность.

Комитету предоставлено право создавать объединения подведомственных ему предприятий, которым могут быть делегированы права по управлению (в пределах установленных действующим законодательством) указанными предприятиями в части утверждения их уставов, найма руководителей, контроля за эффективностью использования и охранностью государственного имущества (ПСМ РБ от 15.06.94г. № 447).

ПСМ РБ от 15.06.94г. № 449 внесены изменения в постановление СМ РБ от 30.10.92г. № 657 «О государственном регулировании цен на отдельные виды энергоресурсов». Абзац первый пункта 2 этого документа изложен в следующей редакции:

«Установить, что цена на нефть, добываемую в республике и реализуемую на внутреннем рынке, определяется производственным объединением «Белоруснефть» на уровне устанавливаемых в республике цен на нефть, поставляемую Федеральной контрактной корпорацией «Росконтракт» по взаимовыгодным поставкам на эквивалентной основе, за исключением случаев, предусмотренных действующим законодательством».

Принято постановление СМ РБ от 15.06.94г. № 451 «О предоставлении банковским учреждениям права на приобретение огнестрельного оружия и боевых припасов к нему для охраны инкассируемых и перевозимых ими ценностей». Правительством до принятия соответствующего законодательного акта разрешено учреждениям Национального банка и другим банковским учреждениям приобретать огнестрельное оружие и боеприпасы к нему для обеспечения охраны инкассируемых и перевозимых ими денежных средств и ценностей, безопасности работников, совершающих указанные операции, при наличии у этих учреждений соответствующих служб, действующих на основании утвержденного НББ положения о службе инкассации и перевозке де-

нежных средств и ценностей, и разрешения, выдаваемого МВД в установленном порядке.

ПСМ РБ от 15.06.94г. № 448 членами коллегии Минэкономки РБ утверждены С.С.Линг (председатель), В.Ф.Кондратенко, Б.А.Макейченко, А.Ф.Шалабадинский, С.С.Полоник, М.В.Король, П.М.Кучерин, Л.М.Крюков, С.С.Лагуа, В.А.Найдунов, Н.Г.Скутов.

ПСМ РБ от 15.06.94г. № 452 освобожден от должности министра ресурсов РБ В.М.Шепель «в связи с ликвидацией Министерства».

ПСМ РБ от 16.06.94г. № 454 на Аудиторскую палату РБ возложены функции государственного регулирования аудиторской деятельности и контроля за ней.

Установлено, что расходы аудиторов и аудиторских организаций по уплате взносов, имеющих целевой характер и направляемых только на содержание Аудиторской палаты, и расходы по оказанию ею услуг по утвержденным советом Палаты тарифам относятся на себестоимость аудиторских работ и приравниваются к материальным затратам.

Принято решение выделить из республиканского бюджета для пополнения уставного фонда Аудиторской палаты 700 млн. рублей. Решено также, что из денежных средств, полученных Палатой за выдачу аудиторами и аудиторским организациям лицензий и их перерегистрацию, 50 процентов остаются в ее распоряжении.

Постановлением утверждено Положение о порядке государственного регулирования аудиторской деятельности и контроля за ней.

Признано утратившим силу ПСМ РБ от 17.08.92г. № 506 «Об образовании Аудиторской палаты при Совете Министров Республики Беларусь».

Во исполнение статьи 12 Соглашения между РБ и Швейцарской Конфедерацией о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций, подписанного 23.05.93г. в Минске, правительство поручило МНД уведомить Швейцарский Федеральный Совет о выполнении со стороны РБ всех необходимых условий для вступления Соглашения в силу (ПСМ РБ от 21.06.94г. № 455).

Совмин согласился с предложением Сбербанка о введении нового вида сбережений — целевого вклада на детей для строительства или приобретения жилья с выплатой дохода по нему в размере 300 процентов годовых.

Целевой вклад открывается на имя гражданина РБ, родившегося после 1 января 1995г., на сумму 500 тыс. рублей за счет средств Сбербанка и хранится до достижения им 18-летнего возраста. Досрочная и частичная выдача вклада и дохода по нему не производится. По окончании срока хранения вклад используется строго по целевому назначению путем безлимитного перечисления его вкладчику на строительство или приобретение жилья на территории РБ (ПСМ РБ от 21.06.94г. № 467).

Для Академии управления при СМ РБ с 1994/95 учебного года установлен набор слушателей в количестве 275 человек по специальностям «Государственное управление», «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью», «Международное право», «Экономика и управление производством», а том числе на дневную форму обучения — 75, на заочную — 200 человек.

Финансирование подготовки кадров по перечисленным специальностям решено осуществлять за счет республиканского бюджета (ПСМ РБ от 14.06.94г. № 582р).

Утверждена рабочая группа по подготовке и материально-техническому обеспечению Третьего совместного заседания Белорусско-Германского совета экономического сотрудничества во главе с заместителем министра внешних экономических связей В.Ярошом. Заседание состоится с 12 по 14 июля с.г. (ПСМ РБ от 14.06.94г. № 583р).

В целях улучшения в т.г. финансового состояния радиотелевизионных предприятий связи правительство разрешило отражать в бухгалтерском учете и отчетности этих предприятий доходы от аренды технических средств телеаудиокомпаниями России по мере их поступления (ПСМ РБ от 14.06.94г. № 584р).

Baltijas Starptautiskā Banka Baltic International Bank

ЗОЛОТОЙ ДЕПОЗИТНЫЙ СЕРТИФИКАТ
80%-в-СКВ
СРОК ВКЛАДА ДО 31 ДЕКАБРЯ 1996 г.
1-кг. ЗОЛОТА
В РОЗЫГРЫШАХ
ПО ДЕПОЗИТНЫМ ВКЛАДАМ

ГАРАНТИЯ: Уставной капитал банка, хранящийся в виде золотых слитков в Швейцарский банк.

КОНВЕРТАЦИЯ: российских, белорусских рублей, казахстанских тенге, украинских карбованцев, литовских литов, латвийских латов — в любую валюту.

ПОЛНАЯ ТАЙНА ВКЛАДОВ — КОДИРОВАННЫЕ СЧЕТА.

По всем вопросам обращаться в
Baltic International Bank по адресу:
Латвия, Рига, ул. Кр. Вальдемира, 63
тел./факс 8-0132-331979, тел. 8-0132-331348

ВЫСТАВКИ

С 29 июня по 2 июля ВК «Экспосервис» проведет в Выставочном центре РБ две Международные выставки: «Белхимия-94» и «Все для дома».

Выставка «Белхимия-94» проводится в Беларуси впервые. На ней будет представлено оборудование для нефтехимических производств, нефтегазопроводов, продукция нефтепереработки, различные реактивы для всех областей биологических и медицинских исследований и анализов, лакокрасочные материалы и др.

Большая группа экспонатов будет отражать возможности белорусских предприятий в области разработки и производства компонентов для парфюмерно-косметической, текстильной промышленности, антикоррозийных средств, смазочно-охлаждающих жидкостей, промышленных химикатов, полимерных материалов.

Среди участников — предприятия из Австрии, Италии, Польши, Латвии, России, Украины, Беларуси.

Выставка будет сопровождаться научными семинарами, которые проведут специалисты соответствующих институтов и производств.

В рамках Международной ярмарки «Все для дома» предусмотрены три специализированные выставки: «Все для дома», «Терракота», «Осветительное оборудование».

Среди участников — более 60 предприятий, представляющих продукцию из Франции, Чехии, Швейцарии, Польши, Бельгии, Латвии, Литвы, Эстонии. Более половины — прямые производители продукции.

Посетителей выставки «Терракота» ожидает интереснейшая экспозиция художественных изделий из стекла и керамики производства белорусских, российских и прибалтийских мастеров.

Основной акцент выставки «Осветительное оборудование» сделан на представлении энергосберегающих систем и современного осветительного оборудования.

П. ОУОВОИИ

ЛЕЙПЦИГСКИЕ ЯРМАРКИ

Второе полугодие 1994 года

13.08-15.08. 8-ая Лейпцигская Ярмарка Моды.

31.08-02.09 Бик-94. Лейпцигская ярмарка средств компьютерной обработки данных и средств телекоммуникаций.

31.08-02.09. Компьютерная графика — Лейпциг. Специализированная ярмарка по применению компьютерной техники в управлении и производстве.

03.09-05.09. Часы — украшения — серебро.

08.09-09.09. Радиовещание-94. Симпозиум и выставка «Радиовещание в Центральной Европе».

14.09-17.09. ТГА-94. Международная специализированная ярмарка по техническому оборудованию зданий.

15.09-18.09. Холщук. Специализированная ярмарка по переработке древесины и искусственных материалов.

17.09-19.09. Кадо-Лейпциг. Специализированная ярмарка подарков и сувениров.

01.10-03.10. Меба. Специализированная ярмарка текстильных изделий для оформления интерьеров.

01.10-03.10. Модная обувь. Международная специализированная ярмарка обуви.

11.10-15.10. Меба. Специализированная ярмарка металлообрабатывающей промышленности.

26.10-29.10. Памятник-94. Строительная ярмарка и конгресс по охране и уходу за памятниками и реконструкции зданий.

01.12-06.12. Туристик & караванинг.

Представительство ТПН Лейпцига в РБ
Тел: (0172) 23-74-73

БИЗНЕСМЫ ГOTOVЯТ ПРОЕКТЫ

С 19 по 29 августа в Вашингтоне с деловым визитом побывает группа белорусских бизнесменов, которым будет предоставлена широкая возможность ознакомиться с практической работой финансистов, страховщиков и представителей других видов бизнеса в Соединенных Штатах. Организаторами этого визита являются Белорусская ассоциация страховщиков и Институт Крибла Фонда Независимого Конгресса (США).

Белорусские бизнесмены, готовящиеся к поездке, с большим интересом ожидают встреч с американскими коллегами, которым они представят свои бизнес-планы и деловые предложения по привлечению в республику иностранных инвестиций. Они также будут иметь встречи с представителями администрации США и ряда международных фондов, осуществляющих широкую сеть программ помощи странам Восточной Европы и СНГ. Запланированы также встречи с представителями белорусской диаспоры, прессой.

Справки по тел.: (0172) 321-711

ТЕХНОЛОГИЯ БИЗНЕСА

АНАЛИЗ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В УСЛОВИЯХ СНГ

Рассматривая тот или иной проект, мы часто спрашиваем себя «А что произойдет, если?». Именно этот вопрос и составляет основу того, что принято называть анализом чувствительности проекта. Целью анализа чувствительности является определение степени влияния варьируемых факторов на финансовый результат проекта. Наиболее распространенный метод, используемый для проведения анализа чувствительности — имитационное моделирование.

Факторы, варьируемые в процессе анализа чувствительности можно разделить на две основные группы:

1. Факторы, влияющие на объем поступлений;
2. Факторы, влияющие на объем затрат.

ФАКТОРЫ ПРЯМОГО ДЕЙСТВИЯ

В классическом случае в качестве варьируемых факторов принимаются следующие:

- показатели инфляции;
- физические объемы продаж как следствие емкости рынка, доли предприятия на рынке, потенциала роста рыночного спроса;
- торговая цена и тенденции ее изменений;
- прямые (переменные) издержки и тенденции их изменений;
- постоянные издержки и тенденции их изменений;
- требуемый объем инвестиций;
- стоимость привлекаемого капитала в зависимости от условий и источников его формирования.

Эти факторы можно отнести к разряду непосредственно влияющих на объемы поступлений и затрат. Однако кроме факторов прямого действия имеются факторы, которые можно условно назвать косвенными.

КОСВЕННЫЕ ФАКТОРЫ

Прежде чем приступить к их рассмотрению, имеет смысл вспомнить классическую формулу «Деньги-Товар-Деньги». Попытаемся осмыслить ее значение с точки зрения финансового анализа.

Полный цикл денежного оборота во времени состоит из двух основных периодов: производства и сбыта продукции. Каждый из этих периодов включает множество других событий, которые определяют условия формирования денежных потоков. Высокая инфляция делает влияние временных факторов более значимым, чем в стабильных условиях. Т.е. они имеют разнонаправленное действие на финансовый результат проекта.

В качестве факторов времени, оказывающих негативное влияние, следует отметить следующие:

- длительность технологического цикла изготовления продукта или услуги;
- время, затрачиваемое на реализацию готовой продукции;
- время задержки платежей.

Чистая прибыль предприятия является источником, обеспечивающим: потребность в оборотных средствах последующих периодов, выплаты по долговым обязательствам, выплаты дивидендов акционерам (владельцам) предприятия. Таким образом, влияние длительности технологического цикла и времени задержки платежей, в условиях все возрастающей потребности в покрытии дефицита денежной массы, выводит эти временные факторы в число наиболее значимых, а следовательно, необходимо учитывать их при составлении сценария для проведения анализа чувствительности в качестве варьируемых.

Среди позитивных факторов времени можно назвать такие как: задержка оплаты за поставленное сырье, материалы и комплектующие изделия, а также период времени поставки продукции с момента получения авансового платежа при реализации продукции или услуг на условиях предоплаты. И действительно, если предприятие имеет возможность оплачивать поставки материалов и комплектующих с некоторой задержкой, это может значительно улучшить финансовый результат. Однако, этот фактор имеет положительное значение только в том случае, если цена материалов и комплектующих определяется на дату поставки и соответствует текущему уровню цен. Обычно, поставщики материалов и комплектующих изделий в кредит предусматривают надбавки к цене, которые предназначены для компенсации потерь на инфляцию. Условия реализации продукции в аванс (с предоплатой) оказывают также положительное влияние на финансовый результат, так как фактически являются кредитом потребителя продукции поставщику. Однако, необходимо учитывать и отрицательное значение этого фактора: поставка должна быть осуществлена по ценам оговоренным в соглашении на дату получения авансового платежа, а следовательно, при высоких темпах инфляции данный фактор может иметь отрицательное воздействие на финансовый результат.

В следующей группе факторов, оказывающих значительное влияние на финансовый результат проекта и используемых в качестве варьируемых параметров в анализе чувствительности инвестиционных проектов, можно выделить

формирование и управление запасами.

Запасы можно условно разделить на три вида.

Первый — страховой запас готовой продукции на складе, предназначенный для компенсации колебаний спроса на рынке. В условиях рыночной экономики большинство производителей пользуются услугами дилеров, доход которых зависит от того, удастся ли им найти потребителя продукции и в кратчайшие сроки поставить ему продукцию. Учитывая, что рынок Беларуси находится в стадии становления и характеризуется существенными и трудно прогнозируемыми колебаниями спроса, предприятия будут вынуждены формировать запасы готовой продукции для компенсации этих колебаний. Запасы положительно влияют на стимулирование спроса, так как дилеры гарантированы в том, что в любой момент времени они смогут быстро получить необходимое количество требуемого товара. Однако, необходимо учитывать и отрицательное влияние запаса на финансовое состояние предприятия, так как посредством запасов предприятие фактически «замораживает» часть средств, исключая их из оборота.

Второй — страховой производственный запас сырья, материалов и комплектующих изделий. Под страховым производственным запасом понимается запас, который предназначен для предотвращения внезапной остановки производства вследствие несвоевременной поставки сырья, материалов и комплектующих изделий.

Учитывая, что в наших условиях на снабжение «с колес» рассчитывать не приходится, формирование страховых производственных запасов является неизбежным. При этом, страховой запас является постоянно присутствующим негативным фактором, величина которого зависит только от того, насколько гарантировано стабильное обеспечение предприятия.

Третий — динамически формируемый производственный запас, который представляет собой запас материалов и комплектующих изделий, формируемый с определенной периодичностью и в определенных объемах. Главной целью создания динамически формируемых запасов является снижение прямых производственных затрат при стабильном обеспечении производства необходимым объемом сырья, материалов и комплектующих изделий. На эффективность формирования запаса оказывают влияние два разнонаправленных фактора: рост стоимости материалов и комплектующих изделий (инфляция на прямые издержки) с одной стороны, и, стоимость капитала, а точнее оборотных средств, с другой. Интуитивно чувствуя, что было бы выгоднее приобрести материалы и комплектующие в запас на всю производственную программу в начале года и использовать их в производстве продукции по «старым» ценам, руководители зачастую допускают ошибки, забывая о том, что в сформированном запасе будут «заморожены» и рояльные средства, потребность в которых приведет руководителя предприятия к необходимости получения кредита в банке под высокий процент. Необходимость обслуживания долга соответственно значительно увеличит общие (постоянные) издержки, которые не только сведут на нет преимущество использования материалов и комплектующих по «старым» ценам из запаса, но и могут привести проект к финансовому краху.

Таким образом, в современных условиях важно оценивать стратегию формирования запасов на этапе планирования инвестиций, используя объемы и периодичность формирования запасов в качестве варьируемых факторов в процессе анализа чувствительности проекта.

Следующей важной группой варьируемых факторов являются факторы, характеризующие условия формирования капитала.

В условиях Беларуси проблема формирования капитала проекта имеет очень серьезное значение. Сегодня действуют два ограничения: первое — дефицит акционерного капитала, как следствие низкого уровня доходов населения и низкой привлекательности долгосрочных инвестиций, второе — высокая стоимость заемного капитала, включая проценты по кредитам и затраты на обеспечение гарантий. Для того, чтобы корректно определить основные показатели эффективности, необходимо достаточно точно определить потребность в капитале и его структуру. В процессе анализа чувствительности проекта варьируется соотношение собственного и заемного капитала и определяются граничные значения, за которыми процесс формирования капитала посредством банковских кредитов неэффективен. Таким образом определяется реальная потребность в акционерном капитале и разрабатывается стратегия его привлечения, включая издержки на подписку компании.

Анализ чувствительности начинают с описания среды, уровня инфляции (как минимум по основным группам затрат и поступлений), прогноза изменения курса национальной валюты, а также налогового окружения. Эти факторы не могут быть изменены посредством управленческих решений, например увеличением сумм инвестиций и т.п. То есть описание окружающей среды представляется в виде альтернативного прогноза для различных сценариев.

Очевидно, что влияние всех указанных выше факторов для разных проектов будет различным. В каждом конкретном случае варьирование значений того или иного фактора подразумевает под собой конкретное управленческое ре-

шение, которое в свою очередь приводит к изменениям в инвестиционном плане или объемах планируемых затрат и поступлений.

Прежде чем приступить к анализу чувствительности, необходимо разработать план анализа, определив по отношению к каждому варьируемому параметру перечень действий и условий, при выполнении которых может быть достигнуто желаемое значение параметра, а также последствий, к которым может привести его изменение.

Также необходимо задать граничные значения варьируемым факторам, в соответствии с вариантами сценария развития проекта с пессимистической и оптимистической точек зрения.

Анализ чувствительности начинают с наиболее значимых факторов. Однако, анализ проекта включает как количественные методы, так и качественные. Причем, в результате проведения качественного анализа могут быть открыты новые точки приложения затрат. Пример: обеспечение экологической безопасности проекта влечет за собой дополнительные затраты по сооружению очистных сооружений. Это пример, когда результаты проведения качественного, многокритериального анализа риска интерпретируются в дополнительные статьи затрат, косвенным образом влияющие на финансовый результат проекта.

В качестве интегральных показателей эффективности инвестиций, используются следующие общепринятые в мировой практике критерии:

- **внутренняя норма доходности (Internal Rate of Return)** является одним из наиболее распространенных показателей оценки инвестиционных проектов и представляет собой величину процента дисконтирования, при которой чистая приведенная величина дохода будет равна нулю.

При использовании статических методов в оценке инвестиционных проектов предпочтение следует отдавать проектам, у которых чистая приведенная величина доходности больше нуля, внутренняя норма доходности больше процентной ставки по кредитам и срок окупаемости проекта минимален.

- **срок окупаемости проекта (Payback Period)** — время, за которое поступления от операционной деятельности предприятия покроют затраты на инвестиции.

- **отношение суммарной задолженности к суммарным активам (Debt Ratio)** — показывает насколько активы компании финансируются посредством заемного капитала.

- **отношение суммарной задолженности к инвестированному капиталу (Debt Ratio)**.

- **отношение текущих активов к текущим пассивам (Current Ratio)** — оценивает способность предприятия платить по краткосрочным обязательствам.

- **отношение текущих активов за исключением запасов к текущим пассивам (Quick Ratio)** — оценивает способность предприятия платить по краткосрочным обязательствам без учета стоимости запасов (материалов, комплектующих, а также нерезализованной готовой продукции).

- **коэффициент оборота запасов (раз в год) (Inventory Turnover)** — отношение себестоимости продукции (прямых производственных затрат) к стоимости запасов, включая себестоимость готовой продукции на складе. Этот показатель указывает, насколько эффективно осуществляется управление запасами и зависит от вида продукции, стабильности поставок материалов и комплектующих изделий и эффективности их использования в производстве.

- **индекс прибыльности (Profitability Index)** — чистая приведенная сумма поступлений, отнесенная к приведенной сумме выплат (инвестиций).

- **доход на активы (Return on Total Assets)** — отношение чистой прибыли (включая сумму выплаченных процентов по кредитам, уменьшенную на величину налога на прибыль) к сумме активов компании. Это отношение показывает насколько эффективно предприниматель инвестирует доверенные ему средства независимо от источника этих средств, включая собственные средства (акционерный капитал), краткосрочные и долгосрочные банковские кредиты, кредиторские задолженности.

- **доход на собственный (акционерный) капитал (Return on Owner's Equity)** — отношение чистой прибыли к собственному капиталу компании. Это отношение показывает эффективность использования акционерного капитала компании.

- **доход на долгосрочный капитал (Return on Permanent Capital)** — отношение чистой прибыли (включая сумму выплаченных процентов по кредитам, уменьшенную на величину налога на прибыль) к сумме собственного капитала и долгосрочных займов.

Оценивая эффективность инвестиций, принимается во внимание то, что активы компании финансируются не только за счет собственного капитала, но и за счет инвесторов-кредиторов, предоставивших займы. В связи с этим, чистая прибыль включает в себя сумму выплат процентов по кредитам.

В результате проведенного анализа чувствительности будут получены данные на основе которых можно оценить финансовый риск проекта, а также разработана стратегия наиболее безопасного и эффективного пути его реализации.

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Для проведения экспертизы чувствительности проекта используются программные средства, построенные на базе имитационных моделей. Одной из таких систем является система **Project Expert**, созданная на базе динамической имитационной модели денежных потоков, построенной с учетом особенностей экономических условий страны переходного периода (высокая инфляция, задержки платежей, непропорциональные изменения в ценообразовании). Использование имитационной модели с временным периодом расчетов, не превышающим одного месяца, позволило значительно повысить достоверность расчетов в условиях высокой инфляции, учесть влияние множества факторов, а также использовать сценарный подход для проведения альтернативных расчетов, задавая различные значения трудно прогнозируемых факторов, соответствующих пессимистическим и оптимистическим вариантам развития проекта.

Система **PROJECT EXPERT** может быть использована для:

- разработки бизнес-плана инвестиционного проекта как на базе действующего предприятия, так и вновь образуемого;
- определения текущего и перспективного финансового состояния действующего предприятия при различных вариантах развития экономической ситуации;
- анализа эффективности процесса приватизации предприятия, включая моделирование подписной компании на акции, прогноз и оценка эффективности текущей и перспективной деятельности предприятия;
- разработки стратегии деятельности предприятия на рынке;
- выбора наиболее эффективных проектов из множества альтернативных предложений.

Система **Project Expert** обладает следующими возможностями:

1. Ввод данных в параллельных валютах, поступления и выплаты на внутреннем рынке в рублях, импорт и экспорт в долларах США.

2. Учет влияния инфляции по шести индексам и двум

3. Значения исходных данных соответствуют текущему периоду времени, в процессе расчетов происходит их автоматическая коррекция.

4. Максимальный срок действия рассчитываемых проектов 30 лет (до 15 лет инвестиционный период и до 15 лет производственный период) с расчетным периодом (перерасчет всех показателей) — один месяц, что позволяет корректно производить расчеты сезонных проектов и учитывать влияние временных факторов, измеряемых в днях.

5. Учет стратегии реализации продукции и услуг на рынке:

- объемы продаж по месяцам;
- условия и объемы экспорта продукции или услуг;
- условия и объемы реализации продукции и услуг в кредит, с предоплатой, а также по факту.

6. Учет влияния и выработки стратегии управления производственными запасами:

- периодичность создания и объемы запасов материалов и комплектующих;
- объемы страховых запасов материалов и комплектующих, создаваемых с целью компенсации нестабильности поставок;
- объемы запасов готовой продукции на складе, создаваемых с целью компенсации колебаний спроса.

7. Определение потребности, учет условий, объемов и сроков формирования капитала:

- акционерный (собственный), моделирование процесса акционирования с привлечением внутреннего и иностранного капитала;
- заемный капитал (долгосрочные и краткосрочные банковские кредиты в рублях и долларах США, объемы, даты получения и выплаты, затраты на обслуживание долга).

8. Размещение свободных денежных средств на депозиты под проценты.

9. Планирование и анализ выплат дивидендов.

10. Расчет в рублях и представлении в двух валютах (рублях и эквиваленте в долларах США) основных финансовых документов:

- Отчет о прибылях и убытках — Income Statement.
- Движение денежных потоков — Cash-Flow.
- Балансовая ведомость — Balance-Sheet.

11. Расчет в рублях или в долларах США всех вышеуказанных интегральных показателей эффективности инвестиционного проекта.

12. Автоматическая переоценка стоимости основных фондов, с периодичностью, задаваемой пользователем.

13. Многокритериальный анализ риска.

14. Генерация окончательных документов, таблиц, графиков на принтере для предоставления в банк, инвестиционную компанию или другому инвестору, которые полностью соответствуют требованиям последних с методологической точки зрения.

15. Версия на английском языке для представления проекта иностранному инвестору.

Распространением системы **Project Expert** на территории Беларуси занимается ТПК «Без границ» (тел. /0172/ 49-88-14).

ИНСТРУМЕНТ
МЕТАЛЛОРЕЗУЩИЙ, АБРАЗИВНЫЙ, АЛМАЗНЫЙ,
МЕРИТЕЛЬНЫЙ, СЛЕСАРНЫЙ...ОСНАСТКА.

(0222) 44 10 74
44 41 57
44 51 01
21 70 66
ФАКС
44 62 34

МОГИЛЕВСКИЙ
ЭЛЕКТРОМЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД

СЭЗЛОМ
Зал Электронной Техники

РАСПРОДАЖА:
ТЕЛЕФАКСЫ, ТЕЛЕФОНЫ,
АВТОУСЛЕТЧИКИ, РАДИО,
ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС,
КОМПАКТ-ДИСКИ

в радиотехнике: карманная,
авто- и компьютерная техника

ОПЕРАЦИИ С СКВ

-перевод наличной
СКВ в любой банк
мира;
- выдача наличной СКВ
Минске при переводе ее на наш
счет в зарубежном банке.

Тел.: (0172) 39-18-77

КАЗАХСТАН. СУДЬБА ГОСУДАРСТВА

Кризисные явления в Казахстане и на всем пространстве бывшего СССР не являются для мировой практики чем-то неизвестным и неожиданным. Подобное происходило неоднократно и во многих странах. Уникальны в нашем случае лишь продолжительность и масштабы катаклизмов и потрясений.

В любой из бывших республик Союза сейчас происходят события очень похожие, особенно в развитии экономики. В равной степени это относится и к Беларуси, и к другим государствам Содружества. Передовая казахстанская общественность, наученная собственными ошибками, вплотную подошла к пониманию того, как лечить экономику и общество. Однако оздоровление экономики начнется не раньше оздоровления властных структур.

Материалы статьи подобраны в соответствии с Программой антикризисных действий, разработанной коллективом под общим руководством П.В.СВОИКА — председателя Государственного комитета по антимонопольной политике Республики Казахстан.

НА КРАЮ ПРОПАСТИ

Более восьми лет Казахстан переживает период политико-экономического реформирования, последние три года — в условиях реального суверенитета.

Однако наряду с укреплением формальной стороны национального суверенитета происходит фактическое разрушение основ государственности. Деградируют системы финансов, промышленности, транспорта, образования, науки и культуры. Казахстан встал на путь превращения в ресурсную и духовную колонию развитых государств Востока и Запада.

Это — отнюдь не обязательная плата за построение нового государства с рыночной экономикой, а проявление глубочайшего системного кризиса власти. Он порожден неверной оценкой исходной социально-экономической ситуации, неадекватностью применяемых политических средств, ошибками в определении стратегии и тактики экономических реформ. Лечение оказалось намного вреднее самой болезни. Состояние большого государства достигло стадии, когда актуален только один вопрос — «как выжить?»

1. Кризис экономики

Масштабы экономического кризиса потрясают. Многолетнее падение национального продукта на 15-25% с выходом к настоящему времени на 30% — это путь к национальной катастрофе. В промышленности прекратилось не только расширенное воспроизводство, но даже элементарное восстановление основных фондов. При всей опасности сегодняшней экономической деградации еще опаснее ее долговременные последствия. В сельском хозяйстве разрушаются базовые структуры улучшения плодородия почв и защиты растений, повышения продуктивности животноводства, биологической ценности и экологической безопасности продуктов питания. В экономике не возникают «точки роста». Бурно развиваются только «засасывающие воронки» спекулятивных структур.

Начинается необратимое разрушение единой живой социально-экономической ткани промышленных городов и даже целых регионов. В числе первых — уникальный Мангышлакский территориально-производственный комплекс, перспективный «валютный центр» республики, превращающийся ныне в экологически и демографически опасную зону.

Главное зло экономического кризиса — инфляция. Она лишает граждан накоплений, а предприятия — оборотных средств, делает невыгодными производственные инвестиции, провоцирует спекуляцию. Инфляция — это налог, который бедные платят богатым, товаропроизводителям — перекупщикам, отечественная промышленность — иностранной.

В основе нынешней инфляции лежит угнетение собственного товарного производства. Поразительно, но почти вся приватизационная, налоговая, амортизационная, кредитная, инвестиционная, внешнеэкономическая и т.д. политика правительства, подавляемая как антиинфляционная, объективно ведет к еще большему падению производства.

Большого лечат именно тем, что для него смертельно. Рыночные отношения внедряются в экономику, оставшуюся глубоко государственной и монополизированной. Сама структура экономических отношений, система органов государственного хозяйственного управления провоцирует теневую экономику и порождает прогрессирующую инфляцию независимо от степени личной компетенции и добросовестности руководящих должностных лиц.

Ошибки в преобразовании собственности

Для разрешения проблем необходимо перевести эволюцию отношений собственности в нормальное для современной цивилизации русло. Не умаляя значения государственной и коллективной форм собственности, следует признать, что поддержка и развитие индивидуальных форм собственности, частной производственной деятельности являются приоритетными.

Что же происходит в действительности?

Типики холдингизации

В соответствии с действующей нормативно-правовой базой реорганизации и приватизации, законные полномочия собственника госпредприятий имеет Госкомимущество. Он же наделен всеми формальными и фактическими правами влияния на хозяйственную деятельность предприятий по всем главным параметрам.

Рабочие, ИТР и администрация предприятий превращены во временщиков. Трудовые коллективы не имеют юридического статуса, прав по управлению или выкупу собственности. Акционирование и холдингизация — это отказ от

приватизации имущества госпредприятий и переход к приватизации прав управления ими, т.е. прав контролировать расстановку кадров, распределять прибыль, дивиденды и кредиты. Эти права через акции делит между собой бюрократия Госкомимущества, министерства, холдингов, местных администраций и самих госпредприятий.

Холдинги консервируют совмещение функций государственной власти и хозяйственной деятельности, многоступенчатые схемы управления, отраслевой и региональный монополизм.

Экономическая сущность акционирования — это, прежде всего, способ увеличения оборотных и инвестиционных ресурсов предприятия путем привлечения средств от продажи акций. Это важнейшее обстоятельство программой приватизации не учитывается. Всякий приватизационный тенге, направленный в бюджет, грозит обернуться несколькими тенге кредитной эмиссии.

Создаваемые «сверху» холдинги неустойчивы. Временный «консенсус» между руководством холдинга и дочерних предприятий основывается на том, чтобы взаимно не препятствовать продолжению отсасывания финансовых и материальных ресурсов предприятий в собственных интересах. Такая ситуация только провоцирует банкротства, поскольку они объективно необходимы бюрократии министерств, холдингов и самих предприятий, чтобы прямо или через подставных лиц легализовать свои права на собственность.

Мифы создания массового собственника

Серьезные дополнительные экономические и политические проблемы начнут накапливаться у правительства по мере проведения программы купонной приватизации, если не будут изменены ее принципы. Купонная приватизация не является, по существу, приватизацией, поскольку распределяет бесплатно не государственность, а права на дивиденды приватизированных предприятий и создает не массового собственника, а ограниченное число крупных первичных рантье — инвестиционно-приватизационные фонды (ИПФ) и огромную массу мелких вторичных рантье-граждан.

Официально провозглашенная цель — создание массового частного собственника — попросту невыполнима. Раздел крупных технологий на частные доли приведет к дальнейшей дезорганизации производства на стройках, заводах и в совхозах. Псевдофермерские хозяйства на селе и псевдомалые предприятия в городе в основной массе вынуждены будут начать процессы реколонизации с дополнительными потерями времени и ресурсов либо станут индивидуальной собственностью немногих крупных частных собственников. Для массового частного — товаропроизводителя в Казахстане просто нет и в ближайшие годы не будет материальной базы.

В непроизводительной сфере республика также не имеет достаточных ресурсов для создания массового и устойчивого среднего класса частных собственников.

Что же касается конкретно запущенного механизма купонной приватизации, то он вообще не нацелен на распределение среди граждан какой-либо материальной собственности в товаропроизводящей или потребительской сфере, а предполагает создать массового собственника ценных бумаг. Т.е. гражданам предстоит стать не собственниками, а рантье, причем в таких количествах, которых еще не знала мировая экономика.

Эта весьма спорная идея дополнительно ухудшена тем, что институт пенсионных рантье планируется создать не на базе ценных бумаг самих акционерных предприятий, а сделать производным от института крупных частных рантье-посредников в лице ИПФ. На первом этапе государство выпускает приватизационные инвестиционные купоны (ПИКи), не обладающие практически ни одним из необходимых качеств ценной бумаги.

На втором этапе ИПФ станут собственниками мелких пакетов акций большого числа предприятий. Высокие дивиденды эти акции заведомо приносить не будут. Их текущий биржевой курс на начальном рынке ценных бумаг окажется чисто спекулятивным и станет определяться соревнованием и/или сговором между собой отдельными ИПФ, финансовыми группами и госчиновниками, стоящими за руководителями холдингов и самих предприятий.

Сами ИПФ выпускают собственные акции только на третьем этапе своего функционирования. Причем эти акции не будут приносить большие дивиденды, во-первых, потому, что акционированные предприятия, проданные на купонных аукционах, потеряют стимулы для эффективной деятельности, во-вторых, оттого, что политика минимальных дивидендов есть единственная разумная стратегия учредителей ИПФ, поскольку их конечная цель состоит в максимальной концентрации акций ИПФ в собственных руках.

Т.е., за создание рынка ценных бумаг будет заплачено

появлением огромной массы необеспеченных псевдоакций, используемых ИПФ для спекуляций в собственных целях. Основная масса граждан Казахстана будет иметь на свои акции символические дивиденды (исключая рекламные случаи) и, в конце концов, продаст их за весьма небольшие суммы.

Отсутствие определенной финансовой политики

Правительство не располагает методологией и механизмами для проведения определенной финансово-кредитной политики. В частности:

- не используется методика современного индикативного планирования;
- практически полностью отсутствует методология планирования и стабилизации финансов в совокупности со стабилизацией материального производства;
- бюджет составляется на длительный срок и рассчитывается в тенге, что в условиях инфляции сводит к нулю его практическую ценность как инструмента реального планирования и контроля;
- валютная часть государственного финансов существует отдельно, полный платежный государственный баланс и баланс кредитных ресурсов также не входят в число рабочих инструментов;
- не применяются методики и механизмы отслеживания текущей финансовой ситуации и оперативного реагирования на нее;
- нет банковских механизмов, позволяющих осуществлять целевую кредитную поддержку товаропроизводителей.

Поэтому декларации о жесткой бюджетной и кредитной политике на практике не выполняются. Правительством проводится политика спонтанных кредитных эмиссий «в последний раз» для решения очередных проблем взаимозадолженностей, списания долгов, финансирования отопительных, посевных, уборочных и иных кампаний.

Монетаристской политику правительства с полным основанием можно назвать только в отношении социальных сфер, финансируемых по остаточному принципу.

В результате деньги сейчас не выполняют роль главного регулятора воспроизводственного процесса.

Антирыночные механизмы ценообразования

Ценовая политика последних лет с очевидностью становится все более мощным дестабилизирующим фактором. Между тем, в условиях высочайшей степени монополизации экономики первоочередное значение приобретает именно ценовая политика. Ее рациональное осуществление может облегчить реформирование экономики. Напротив, ценовой беспредел замедляет реформы, увеличивает спад производства, усиливает экономические диспропорции, все тяготы которых ложатся на плечи народа.

Консервация государственно-хозяйственного монополизма

Система госхолдингов и НАК законсервировала прежние совмещение функций государственной и хозяйственной власти, однако уже без прежней ответственности государства за сбалансированное ценообразование. В первую очередь, это относится к топливно-энергетическому, транспортному, горно-добывающему, металлургическому и другим базовым комплексам, определяющим общий ценовой фон внутри республики и ее экспортный потенциал.

Отраслевые министерства в своем нынешнем виде не являются, собственно, органами государственной власти и управления, а представляют собой слуг органов госвласти с предельно монополизированными и централизованными хозяйственными предпринимательскими структурами. Например, Минэнергопол интегрировал в себя государственную монополию энергокомпании и монополия угле, нефтяные, газовые и «ГС-ные» холдинги.

Такой структуре в целом, а также большинству должностных лиц, объективно выгодно неограниченное повышение внутренних цен на топливо и энергию, увеличение экспорта сырья, а не готовой продукции, и при этом крайне выгодно понижение курса национальной валюты по отношению к СКВ. Столь же кроиво Минэнергопол заинтересован в эмиссионном кредитовании как собственных предприятий, так и отраслей-потребителей его продукции. Система Минэнергопол, в отличие от западных топливно-энергетических монополий, построенных по технологическим цепочкам «от скважины до бензозаправки», содержит монополия комплексы, разделенные «попарно» технологий. Так, помимо монополий в области угледобычи, существуют монополия структуры в системе углеобработки. В нефтяной промышленности отдельно существуют монополия по добыче, переработке и распределению ГСМ. В газовой отрасли добыча, транспорт и снабжение потребителей также разделены по разным монополиям комплексам. Каждая такая монополия заинтересована в «накручивании» цен и кредитов только на своем участке, а объединение их в одном министерстве способствует умножению негативных тенденций.

Система МВЭС также представляет собой одновременно и орган государственной власти, и конгломерат коммерческих экспортных компаний, имеющих собственные ведомственные, частные и групповые интересы. Такая структура ВЭС также объективно работает на инфляцию национальной валюты, коррупцию, нерациональное использование, растраты и утечку финансовых и сырьевых ресурсов.

Монополизм ценообразования

Внутренняя структура базовых цен, в первую очередь, в топливно-энергетическом и транспортном комплексах, по

всем своим основным составляющим: доля затрат на заработную плату, на восстановление и развитие основных фондов, на содержание коммунальных и социально-бытовых объектов — на соответствует основным пропорциям мирового рынка. То же самое характерно и для структуры цен всех основных экспортных и внутренних товаров республики.

Министерства и госхолдинги не имеют объективных стимулов к снятию со своих балансов социальных и коммунальных объектов промышленных и железнодорожных городов и поселков, поскольку имеют возможность компенсировать все затраты через цены основной продукции.

Несовершенство политики государственного воздействия на процессы ценообразования ведет к раскручиванию ценовых спиралей.

Цены и тарифы на ж/д транспорт, электрическую и тепловую энергию, связь и др. до сих пор назначаются Комитетом по ценам совместно с соответствующим отраслевым министерством в виде фиксированных величин (или повышающих коэффициентов, что одно и то же).

В условиях инфляции фиксирование цен и тарифов ведет к бесконечным пересчетам. Кроме того, монополия производители «накручивают» к фиксированным ценам и тарифам дополнительные нерегулируемые платежи, превращая суммарные цены в монополия свободные.

Дублирование функций в Комитете по ценам и отраслевым министерствам приводит к размыванию государственного регулирования цен и ответственности за этот процесс.

Комитет по ценам не имеет ведомственных интересов и формально отвечает за расчет сбалансированных с т.зр. макроэкономической устойчивости цен. Однако он не располагает материальной, кадровой, организационной и методической базой для такого расчета. Поэтому фактическая роль Комитета по ценам сводится к согласованию того, что предлагают отраслевые министерства.

В отношении цен и тарифов на энергоносители, сырьевые ресурсы и другие основополагающие монополия производимые товары и услуги применяется метод ограничений по предельному уровню рентабельности.

Такой метод является не только оправданным в существующих условиях, но и единственно возможным. Однако ограничение рентабельности страдает рядом принципиальных недостатков, сводящих его эффект к отрицательной величине:

- нет четкости в функциях госорганов, ответственных за регулирование свободных цен;
- нормы предельной рентабельности не имеют ни практического, ни теоретического обоснования в условиях рынка;
- санкции за превышение предельной нормы рентабельности жесток настолько, что утратили экономический смысл;
- неудачный метод расчета рентабельности как отношения прибыли к себестоимости.

В сочетании это провоцирует монополий решать свои проблемы, в т.ч. групповые и личные, за счет сознательного завышения себестоимости, а также прибегать к услугам искусственных посредников, переходить на неучитываемый товарный и налично-денежный оборот и другие методы теневой экономики.

Суммируя, можно утверждать, что окончательное освобождение базовых цен, лоббируемое министерствами и монополиями холдингами, вызовет широкие и многоспиральные ценовые всплески, повторные волны кризиса неплатежей и нехватки зарплат. Это породит мощнейший лоббистский фронт народных депутатов, министерств, холдингов и профсоюзов с требованием новых кредитов, противостоять которому в правительстве и парламенте будет некому. В этих условиях либерализация цен сыграет роль не финансового стабилизатора, а фактора, провоцирующего гиперинфляцию.

Изъяны политики банкротств

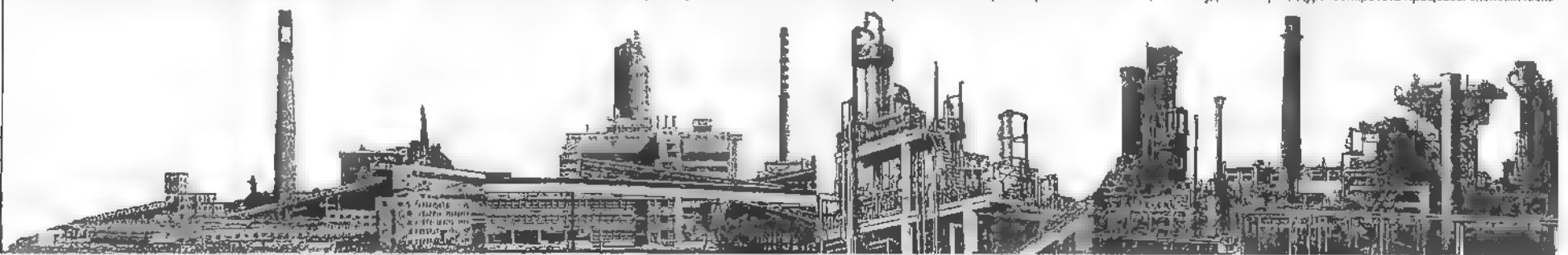
Обсуждаемые сомнения вызывают ожидания оздоровляющего эффекта от заявленного правительством намерения проводить твердую линию на применение закона о банкротствах. Подавляющая часть причин массовых банкротств лежит вне самих предприятий.

Так, отсутствие политико-экономического решения по устройству общего производственного и торгового пространства СНГ делает невозможным как самовыживание многих важнейших производств, ориентированных на общий рынок, так и осуществление сколько-нибудь определенной государственной структурной политики.

Денежно-кредитная политика превращает в убыточные любые долгосрочные или сезонные производственные циклы, делает невозможными производственные инвестиции. Налоговая политика делает невыгодным легальное предпринимательство.

В республике сейчас отсутствуют механизмы и ресурсы для проведения подлинной санации предприятий-банкротов. Массовые банкротства предприятий будут еще больше дестабилизировать товарный рынок и вызовут целую реакцию банкротств обслуживающих их банков, что приведет к развалу и без того неустойчивой кредитно-денежной системы.

В результате правительство опять окажется в тупике. Ему придется либо продолжать твердую линию на банкротства, упираться в экономические и социальные проблемы и не имея при этом реальных перспектив добиться оздоровляющей структурной перестройки, либо свернуть через судебные процедуры банкротств процессы экономическо-



го освобождения предприятий и возвратиться, без всяких шансов на успех, к роли государства-инициатора».

Тупики фискальных механизмов ограничения фондов потребления

Что касается жесткой политики правительства в ограничении фондов потребления, то в Казахстане, напротив, есть острая проблема недостаточности средств, направляемых на потребление.

Низкие доходы основной массы населения не дают возможности развиваться потребительскому рынку, превращают граждан в неудовлетворенных зрителей приватизации, лишают шансов на успех новую государственную жилищную политику.

Кроме того, не учитывается, во-первых, что удельный вес фондов потребления в структуре доходов у нас был традиционно занижен; во-вторых, быстрое приближение цен на товары массового спроса к мировым неизбежно увеличивает долю фондов потребления; в-третьих, фонды потребления могут иметь различное происхождение: в одном случае они зарабатываются (и, следовательно, регламентировать их противоестественно), в другом — формируются за счет кредитов, дотаций, субсидий.

На самом деле в республике есть проблема непропорционально высоких незаработанных доходов малой части граждан при заниженных доходах остального населения, а у правительства есть острая проблема нехватки средств, особенно наличных, для выплаты зарплат. Это — следствие еще более глубокой проблемы существования теневого товарно-денежного оборота. Но одна из немаловажных причин — крайне несовершенная система налогообложения, буквально провоцирующая теневое предпринимательство. Фискальные механизмы ограничения фондов потребления применялись за последние годы уже неоднократно и неизменно давали обратный эффект, поскольку дополнительно «выдавливали» еще большую часть денег в теневой оборот.

Оборотная сторона международной кредитной помощи

Принципиально новым и, возможно, положительным фактором, на который правительство сделало стратегическую ставку в антикризисной кампании 1994 года, является обещание широкой международной кредитной поддержки.

Однако однозначно положительным этот фактор назвать нельзя, поскольку он имеет несколько очевидных негативных моментов.

Сейчас Казахстан уже должен более полутора миллиардов долларов и собирается взять столько же. При этом необходимо учитывать, что если кредиты и будут выделены вовремя и полностью, то даже столь значительная помощь — меньше одного только запланированного дефицита бюджета. Кроме того, прогнозируются огромные дополнительные затраты на преодоление кризиса неплатежей, последствий заставок, на посевную, уборку, отопительный сезон и др. нужды, которые невозможно будет отменить. Т.е., даже полномасштабная внешняя поддержка не предотвращает крупной кредитной эмиссии Нацбанка. Сам же факт такой эмиссии, в свою очередь, может привести к замораживанию валютной помощи.

Дорогие и краткосрочные кредиты будут недоступны товаропроизводителям и пойдут, в основном, на завоз произведенного за границей. На таких условиях основная масса валютных кредитов послужит развитию промышленности стран-доноров и укреплению их позиций в Казахстане. В результате насыщения потребительского рынка и поддержания относительной стабильности национальной валюты будут носить искусственный характер и все более зависеть от валютной подпитки.

Суммируя, можно сказать, что сама по себе внешняя финансовая помощь не дает гарантий предотвращения нарастающего кризиса, но создает реальную опасность повторить путь многих стран третьего мира, утративших способность к эффективному развитию именно вследствие накопления критической массы внешнего долга.

2. Политический кризис

Кризис программ и обещаний

Все экономические реформы проводились в Казахстане, как и в СССР, на базе официальных правительственных программ, число которых к настоящему времени перевалило за десяток. Из них три осуществлялись уже в период государственного суверенитета республики.

Фактически в Казахстане начата реализация еще одной очередной правительственной программы, старт которой дали оформление реабилитационного займа, официальные обязательства Кабинета Министров и Нацбанка перед МВФ и Заявление об экономической политике правительства на 1994 год. Распоряжением Президента создана республиканская комиссия, имеющая своей задачей оформить принципы указанных документов с учетом предложений партий, организаций и граждан в официальную антикризисную программу правительства — четвертую по счету.

Во всех прежних программах неизменно происходило все большее смещение акцентов с проблем собственно реформ на проблемы преодоления их негативных последствий. В частности, закончившаяся третья и начавшаяся четвертая программы имеют уже прямую антикризисную направленность, хотя и декларируют еще традиционные намерения обеспечить перелом и начало положительных процессов.

Однако характерно, что сам «негатив» ни одной программой заранее не предусматривался. То есть не было не только количественных, но и качественных оценок того, в каких отраслях и регионах и насколько необходимо сократить или остановить те или иные производства, насколько должны понизиться уровень жизни и качество функционирования социальных институтов. Все «достижения» в этой

области относятся к сверхплановым. В то же время регулярно не выполняются позитивные цели программ в области стабилизации и развития.

Сейчас речь приходится вести не о недовыполнении намеченного, а о получении прямо противоположных результатов. Наблюдается регресс в области строительства гражданского общества и правового демократического государства. Увеличивается отход от принципов социальной ориентации экономики. Стелень монополизации сфер производства и торговли не снижается, а возрастает. Вместо кризиса неуживных и вредных производств нарастает структурный кризис экономики в целом. На фоне тотального спада материального производства по всем отраслям и регионам укрепляется паразитирующая инфраструктура товарных, кредитных и валютных спекуляций. Причем наибольшую трудность переживают отрасли, составляющие основу экспортного и внутреннего экономического потенциала Казахстана. Увеличивается сфера теневого производства и товарно-денежного обращения, растут ее связи с институтами государственной власти и общей криминализацией экономики.

Мировая история не знает случаев столь длительной, комплексной и масштабной деградации всех основных параметров жизни общества и государства. Для мирного времени это явление совершенно уникальное. Единственный соизмеримый аналог — Великая депрессия в США 20-30-х гг. — уже превзойден по всем показателям спада, и движение по нисходящей продолжается.

Кризис представительной власти

Важнейшим фактором политической ситуации в Республике Казахстан стало появление нового Верховного Совета и маслихатов. Однако заведомо можно сказать, что Верховный Совет окажется не в состоянии разрешить стоящие перед ним проблемы, поскольку он сохранил свой прежний органический изъян, заключающийся в несоответствии формального статуса парламента как самостоятельного законодателя его фактической роли встроеного в систему исполнительной власти органа.

Именно парламент должен выделить приспешенный пакет законов, который смог бы привести к формированию их внутренне согласованной системы, состоящей из необходимых конституционных поправок, гражданского кодекса, обновленного налогового и пенсионного законодательства и закона о выборах.

К этому нынешний Верховный Совет принципиально не готов. Он не располагает собственной научной, информационной, организационной и материальной базой. А главное — созданный таким образом парламент представляет не различные слои казахстанского общества, но, в основном, саму исполнительную власть.

Дело в том, что действующая избирательная система построена не на конкуренции различных общественных сил, а на соперничестве отдельных личностей и групп.

Такая ситуация неизбежно выливается в скорое противостояние правительства и Верховного Совета.

Кризис исполнительной власти

С другой стороны, исполнительная власть не способна на реальную подотчетность выборным органам и, следовательно, принципиально не в силах составить конструктивную пару с представительной властью.

Прежде всего, исполнительная власть не является целостной, системной. В ней сохранились все элементы прежней однопартийной власти, но с разрушенной внутренней логикой.

На высшем уровне современной исполнительной власти, представленном аппаратом Президента и Кабинета Министров, произошло механическое замещение бывшей системы совминовских отраслевых министерств и отраслевых отделов и секретариата ЦК. При этом старая логика прежнего сосуществования и взаимодействия партийной и исполнительной власти сменилась на внутреннюю эклектику, дублирование, размывание функций и ответственности. Фактически Кабинет Министров разделен на несколько автономных центров по числу курируемых вице-премьеров.

Правительство не имеет общей целостной программы действий, поскольку в нем отсутствуют как органы, так и должностные лица, ответственные именно за выработку и осуществление единой стратегии. Основная масса актов высшей исполнительной власти готовится и принимается аппаратно-индивидуальным путем. Совместные собрания членов правительства практикуются редко, а в основном, для формальной легитимизации уже принятых решений.

Такое построение высшей исполнительной власти привело к тому, что осуществление системных политико- и технологико-экономических преобразований попало в полную зависимость от правительственной текучки, аппаратных, ведомственных, групповых и личных интересов.

Госкомимущество, оформленный в самостоятельную пирамиду власти, превратил разгосударствление и приватизацию из средства достижения цели в саму цель, стратегия принесена в жертву тактике, целостные интересы социально ориентированной конкурентной рыночной экономики подчинены монопольным интересам ведомств, отдельных групп бюрократии и частных лиц.

Антимонопольный комитет, без решающего влияния которого невозможны процессы разделения функций государственной и хозяйственной власти, монополизации экономики и создания рыночных структур, находится на периферии правительства, лишен реальной власти и служит ширмой, прикрывающей усиление позиций государственной и негосударственной монополии.

Аналогично разделение высшей исполнительной власти на несколько автономных пирамид, произошло рассечение исполнительной вертикали глав администраций. Сам институт глав не интегрирован в структуру Кабинета Министров и представляет собой еще одну пирамиду исполнительной власти. Причем вертикальное строение этой пирамиды

сохранилось исключительно по институту назначения на должность. Во всем остальном каждый глава не только избавился от подконтрольности и зависимости от вышестоящей инстанции, но и поставлен в условия, объективно толкающие его на автономизацию подвластной территории, усиление авторитарных методов управления, создание собственного законодательства, послушного масличата, параллельных республиканским финансовым, налоговым, хозяйственным и судебным структурам.

Механизмы для координации и взаимосвязи отдельных центров высшей исполнительной власти каждого вице-премьера, как и глав администраций отсутствуют, поскольку все они формально «закмываются» на премьер-министра, а фактически — на Президента.

Попытки создать ответственные за общую стратегию органы на основе совместительства безуспешны. Национальный совет экономических преобразований, республиканские комиссии по разработке антикризисной программы, межведомственные рабочие группы, различные консультативные советы при Президенте неработоспособны по определению, т.е. по статусу, по способу их формирования и по персональному составу. Поэтому все подобные структуры, которых к настоящему времени было создано достаточно много, переживают недолгий период попыток наладить работу, а затем тихо прекращают существование.

Кризис ответственности и подотчетности власти

В отличие от подлинно демократических систем, где соперничество представительных и исполнительных органов оплодотворяет общественный прогресс, эти процессы в Казахстане разрушительны: для обеих ветвей власти и в целом для общественной стабильности.

Президент, возглавляющий аппарат исполнительной власти и находящийся слишком близко от текущих забот правительства и глав администраций, лишен реальной возможности играть роль арбитра в противоречиях между законодательной и исполнительной властью.

Президент как глава государства, глава исполнительной власти и глава глав администраций поставлен перед необходимостью одновременно служить гарантом как конституционных норм разделения власти, так и гарантом фактического полновластия исполнительных пирамид. Он вынужден выбирать между гарантиями конституционных прав граждан, общественных объединений и хозяйствующих субъектов и гарантиями внепарламентских действий подчиненных ему структур и должностных лиц.

Правительство не способно на неформальный отчет перед парламентом, поскольку оно принципиально не может не нарушать законы. В силу раздробленности на несколько автономных центров власти, отсутствия целостной долгосрочной программы, органов и должностных лиц, отвечающих за комплексную стратегию, оно действует спонтанно и противоречиво, в режиме текущего реагирования.

Другая причина неспособности правительства на неформальную подотчетность Верховному Совету заключается в том, что оно не располагает целым рядом методологий и механизмов, необходимых для реального выполнения собственных намерений.

В первую очередь, это относится к финансовой политике. При этом инфляция, рост цен, дебетовые сальдо банков, проблемы взаимозадолженностей предприятий являются не издержками реализации определенного плана, а следствием общей неопределенности, совокупности несистемных действий и случайных факторов.

Кризис политики полного суверенитета Казахстана

Полный государственный суверенитет в том виде, в каком он сейчас закреплён в Конституции Казахстана, объективно неосуществим. Абсолютно нереально построение автономной самодостаточной экономики с полным оформлением государственных границ. Даже само обустройство границ Казахстана, имеющего уникально низкое для мировой географии отношение количества населения к протяженности сухопутной границы, экономически неподъемно для республики.

Упоение на сверхинтенсивную эксплуатацию национальных природных ресурсов не подтверждаются серьезными технико-экономическими расчетами и маркетинговыми пробами. Огромные затраты, связанные с этим, вынудят республику все больше раскручивать ресурсную спираль, усугубляя технологический застой и, тем самым, превратят Казахстан в сырьевую колонию развитых стран.

Экономическое пространство республики представляет собой часть общего производственного и потребительского пространства других государств СНГ, прежде всего — России. Оно, в отличие от экономического пространства объединенной Европы, может существовать только при условии, что по нему способны беспрепятственно, безлицензионно и беззависимо перемещаться не только люди и готовые товары, но и сырье, полуфабрикаты и комплектующие изделия. Это пространство не может функционировать без общей банковской системы взаиморасчетов.

Однако все эти абсолютно необходимые условия существования общего экономического пространства СНГ в действительности недостижимы при отсутствии его общего политического пространства, устроенного на конфедеративно-федеративной основе.

Очевидно, что появление барьеров, связанных с суверенизацией, увеличивает внутреннее гражданское напряжение и может довести миграционные процессы до критических величин.

Т.е., государственная бюрократия, трансформированная в сущности, идею национального возрождения и государственной самостоятельности в идею собственной кланово-этнической власти, на самом деле превращает Казахстан в экономического и духовного сателлита России и других сильных государств, ставит под угрозу внутреннее единство и гражданское самосо-

хранение населения республики.

Напротив, союз Казахстана и России есть прочная основа создания на новых экономических, политических и этно-психологических принципах мощного единого полигосударственного образования на Евразийском континенте.

3. Кризис управления

Имитация политического прогресса

Историческая вина за социально-экономический и культурно-демографический развал страны все больше падает на государственную бюрократию — единственный организованный класс, правивший все годы существования Советского Союза и сохранивший в Казахстане свою власть до настоящего времени.

Политическая и государственная власть бюрократического аппарата СССР отличалась строгой организацией и логикой. Все ветви и ступени власти были хорошо сбалансированы и не имели внутренних неразрешимых противоречий.

В 1985 году административно-командная система по известным причинам начала политику «перестройки», продолжающуюся и по настоящее время.

Наделение прежних декоративных Советов некоторыми реальными властными полномочиями при отсутствии элементарно необходимых базовых элементов формирования представительных органов не привело к подлинной демократизации власти, однако резко нарушило внутреннюю стройность административной системы.

В политической власти не появилась основа для полноценной конкуренции партий и движений. Борьба за представительство в органах центральной и местной власти осталась под решающим контролем бюрократии, утратившей, однако, способность предотвратить острую внутреннюю конкуренцию между региональными, ведомственными, клановыми и иными своими группировками, а также незапланированные «прорывы» оппозиционных кандидатов.

В результате прежняя монолитность госбюрократии сменилась фактическим распадом ее на многочисленные фракции, имеющие различные политические и экономические интересы.

Центростремительный консолидирующий интерес правящего класса сменился на центробежный. Это привело вначале к разложению командно-административной системы СССР на суверенные республиканские бюрократии и в настоящее время подпитывает аналогичные процессы в республиках.

Имитация конкурентного рынка

Построение разгосударственной, конкурентной и социально ориентированной рыночной экономики под руководством госбюрократии невозможно, поскольку это полностью противоречит ее интересам.

В данный момент сформировались условия, при которых различные группы государственной, региональной, административной и хозяйственной бюрократии освободились от подчиненности одному центру и получили возможность вести самостоятельную борьбу за контроль над кредитными, бюджетными, валютными ресурсами, оптовыми и экспортными торговыми каналами, имуществом и хозяйственной деятельностью предприятий. Причем решающее значение в борьбе за экономические привилегии той или иной бюрократической группировки приобретает ее прямая или косвенная принадлежность к высшим структурам власти.

Консервация архаичной многоступенчатой административной структуры промышленных и аграрных комплексов подвывает создание и запуск внутрипроизводственных рыночных механизмов.

Создаваемые для новой экономики инфраструктуры являются, по сути, псевдорынками. Основные стимулы, рождаемые таким псевдорынком, имеют антирыночную направленность: выгодно торговать не товарами, а деньгами, лицензиями, льготами и должностями; не вкладывать ресурсы в производство, а выкачивать их оттуда; не ввозить, а вывозить капиталы; не платить налоги, а давать взятки. К этому остается добавить, что сама теневая экономика порождена, в первую очередь, симбиозом государственной и производственной бюрократии и является для нее питательной средой.

Саморазрушение бюрократии

Естественно, что все новые структуры, создаваемые для передачи и принятия политической и хозяйственной власти, госбюрократия формирует, прежде всего, из самой себя, а также из приближенных и доверенных лиц.

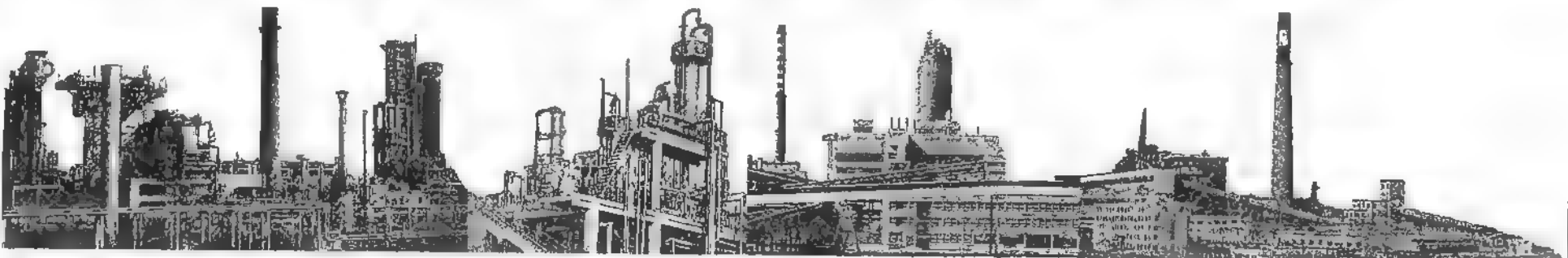
Этот процесс не получил адекватного законодательного и организационного оформления. Своим реформированием в новые классы госбюрократия вынуждена проводить, в основном, нелегально, применяя отработанные в СССР методы двойных стандартов.

Это резко обедняет нравственный, профессиональный и творческо-конструктивный потенциал власти. Поэтому строящаяся правящей бюрократией политико-экономическая система неэффективна экономически и нестабильна с социальной и мажоритарной точек зрения.

Флирт бюрократической политической надстройки со свободой и демократией привел лишь к разводу с политической социализмом без зачатия живой альтернативы. Ее «перестройка» заключается лишь в попытках ввести ползучие элементы демократического устройства власти и либеральной экономики под «чужими» руководством и жестким контролем государственного аппарата и местного чиновничества. Такая перестройка в принципе не может быть радикальной, поскольку выжидает на совмещении в одном и том же аппарате функций государственной, политической и хозяйственной власти.

(Продолжение в следующем номере).

Александр РЯБЧЕНКО



УПРАВЛЕНИЕ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ

(Окончание. Начало в номерах 18/116, 20/118, 21/119, 22/120, 23/121)

Глава 2. ПРИБЫЛЬ И КРЕДИТ

«Есть только одна непоправимая ошибка в бизнесе — остаться без денег». Р.Донелли «Физаско корпорации Эксон».

Самое сложное в этой жизни — это отвечать на простые вопросы. На что должен быть ориентирован финансист: на максимизацию прибыли как средство решения финансовых проблем? На облегчение доступа к кредитным ресурсам? Или на оптимизацию финансовых потоков — задачу несравненно более сложную, основные подходы к которой мы постарались изложить в первой главе.

Попробуем взглянуть на категории прибыли и кредита — эти традиционные палочки-выручалочки управляющих с максималистской точки зрения. Попробуем отказаться от использования как прибыли так и кредитов для финансирования простого воспроизводства, хотя бы и в гипотетическом виде на бумаге.

Начнем с цитаты: «Я с давних пор настаивал на выделении только мелких дивидендов. Я считаю всякую превосходящую известную процент прибыль принадлежащей более Обществу, чем акционерам. Я считаю неправильным извлекать из наших автомобилей чрезмерные прибыли. С давних пор моим принципом было понижать цены так быстро, как только позволяет производство, и предоставлять выгоду от этого потребителям и рабочим — правда, с прямо поразительно огромными выгодами для предприятия как такового. Такая политика, конечно, не гармонирует с общим мнением, будто дело необходимо вести так, чтобы акционеры могли извлекать из него по возможности больше наличных денег. Если бы я был принужден выбирать между сокращением заработной платы и уничтожением дивидендов, я, не колеблясь, уничтожил бы дивиденды. К руководству финансами относится не только учет прибылей и состоятельности предприятия, но также забота о том, чтобы общество в виде заработной платы удерживало то, что ему по праву принадлежит. Дурная плата просто признак ненадежности предприятия, потому что всякое, хорошо руководимое предприятие в состоянии в избытке доставить каждому сотруднику возможность трудиться и этим самым в избытке оплатить его. Прибыль принадлежит трем группам: во-первых, предприятию, чтобы поддерживать его в состоянии устойчивости; во-вторых, рабочим, при помощи которых создается прибыль, а третьих, до известной степени также и обществу. Цветущее предприятие доставляет прибыль всем трем участникам — организатору, производителям и покупателям».

Данная цитата принадлежит одному из самых проникательных и, кстати говоря, консервативных людей 20 века — Генри Форду, к услугам которого мы еще будем обращаться.

Степень эффективности работы организации, прошедшей начальную стадию своего развития, то есть работающую в постоянном, а не форсированном режиме можно оценить потому, насколько долго она смогла бы работать при условии полного изымания у нее прибыли. В принципе, для осуществления простого воспроизводства прибыль не нужна, если, разумеется, у вас достаточное количество оборотных средств на каждом его этапе.

Предприятие может считаться работающим эффективно в случае, если оно может сколь угодно долго находиться в области финансового равновесия без привлечения не только внешних источников финансирования, но и собственной прибыли. Мы утверждаем, что не можем жить без прибыли во многом потому, что затыкаем ей прорехи, возникшие вследствие своего неумелого руководства простым воспроизводством. Например, берем кредит при нехватке денег и расплачиваемся за него, естественно, из прибыли.

ПРЕЖДЕ ЧЕМ ЗВОНИТЬ СВОЕМУ БАНКИРУ ПО ПОВОДУ КРЕДИТА ПОКУРИТЕ ЯЗЫКОМ ВО РТУ НЕ МЕНЕЕ 40 РАЗ.

Возможно в процессе вы сможете найти другой способ решения проблемы. Вот мнение Генри Форда по этому вопросу. «Предприятие, которое дурно пользуется своими средствами, дурно пользуется и займами. Заем денег легко превращается в уловку для того, чтобы не глядеть в глаза убытку. Чужие деньги зачастую поддерживают лень. Занять деньги для основания дела совсем иное, чем занимать для того, чтобы исправить дурное ведение дела и расточительность. Деньги для этого не годятся — по той простой причине, что деньги ничему помочь не могут. Занимающий при подобных условиях деньги похож на пьяницу, делающего второй глоток, чтобы усилить действие первого. Внутренние болезни предприятия заслуживают самого пристального, но совсем другого рода внимания. Машины изнашиваются и должны быть обновлены. Рабочие заносятся, становятся ленивыми и небрежными. Люди, стоящие на высоте, требуют освежения, если даже они сами замечают это в последнюю очередь. Попало ли предприятие в затруднительное положение из-за дурного ведения дел, заболело ли оно из-за недостатка надзора, развалилось ли правление с удобством на лакированном кресле, словно намеченные планы некоторое время должны проводиться сами собой — одним словом, если производство стало просто доходной статьей, на которую живут, вместо того, чтобы быть крупным живым организмом, для которого нужно работать — значит гроза неминуемо готова разразиться. В один прекрасный день наступит пробуждение — придется довольствоваться ничтожнейшими доходами. День становится в образ. Но нет ничего легче занять деньги. Это самое утонченное искушение, которому только можно подвергнуть молодого дельца. На займ только увеличивают убыток. Обычно такие деньги не повышают сообразительность данного лица. Единственный момент, когда деловой человек может занять деньги с некоторой уверенностью — это когда он в них не нуждается. То есть когда он в них не нуждается, как в замене средств, которые он по праву мог заработать сам собой. Если же предприятие находится в превосходном состоянии, если оно нуждается только в расширении, то заем соответственно бесполезен. Но если, наоборот, предприятие нуждается в деньгах вследствие дурного руководства, тогда единственное средство — добраться до самой

сущности дела, излечить недуги изнутри, а не накладывать пластырь снаружи».

Глава 3. ИСТОЧНИКИ ТЕКУЩЕГО ФИНАНСИРОВАНИЯ

«Тихая сволочь» — прозвище банкиров на Диком Западе. «Источником денег в конечном итоге всегда является предприятие, а не банк» Генри Форд.

Источником денег для осуществления простого воспроизводства является, в первую очередь, величина и скорость обращения оборотного капитала. Желание иметь свободные деньги для финансирования следующего оборота заставляет предпринимателя все время продавать готовую продукцию, избавляясь от сверхнормативных остатков, иметь минимум запасов на складах. Желание вести производство как непрерывный процесс, а также инфляция заставляют постоянно избавляться от денег превращая их в менее ликвидные оборотные средства. сырье, материалы, заработную плату и т.д., необходимые для следующего круга производства. В этом положении заключен одновременно и источник прогресса: производство остановить нельзя, и ловушка для предпринимателя: невозможно без потерь выйти из бизнеса, отсюда суровая необходимость заниматься делом даже в периоды для него неблагоприятные.

Прибыль также в какой-то степени можно рассматривать в качестве источника финансирования простого воспроизводства. Однако на нее имеется слишком много претендентов, начиная от государства и заканчивая акционерами. Умный хозяйственник постарается жить с минимальной прибылью, но большими запасами денежных ресурсов. Поскольку для него все выплаты из прибыли, включая дивиденды, являются затратной и непроизводительной статьей, постольку он постарается их минимизировать. Легче всего это сделать сознательным удушением баланса, не выходящим по возможности за рамки закона. Необходимые предпосылки для этого всегда есть, поскольку прибыль бухгалтерская всегда будет отличаться от реальной как за счет того, что она «снимается» для отчета раз в квартал, так и вследствие субъективного характера самого ведения бухгалтерского учета, устранить который не в состоянии какой бы то ни было обширный инструкторный материал.

Сама постановка вопроса, рассматривающего прибыль в качестве источника финансирования не совсем корректна и основана на системе ведения бухгалтерского учета. Будучи правомерной при проведении анализа финансового состояния, в повседневной хозяйственной практике данное обстоятельство дезориентирует управляющего, считающего наличие балансовой прибыли поводом для закупки, например, основных фондов или увеличения запасов или инвестиций вообще в области не связанные с основным производством.

Прибыль следует рассматривать в 1 очередь не столько в качестве источника финансирования, (в конце концов глядя на рубль, лежащий в кассе сложно сказать — из прибыли он или из другого источника) сколько как категорию страхования риска от проведения хозяйственных операций. Суммарный риск от операций в отчетном периоде не должен быть больше, чем объем ранее накопленной прибыли. В противном случае он распространяется на основной капитал или привлеченные средства, что значительно увеличивает хозяйственные риски, грозя вызвать эффект снежной лавины, когда все контрагенты фирмы начинают играть против нее.

Заемный капитал выступает в качестве источника финансирования либо когда исчерпаны возможности предыдущих источников, либо когда выгоды от его использования возникают автоматически либо превышают затраты на его приобретение (процент). К заемному капиталу возможно отнести заем денег не только у банка, но и:

- у государства планированием и минимизацией налогов;
- у населения (используя более высокую процентную ставку, чем в Сбербанке) напрямую или посредством распространения краткосрочный или среднесрочных обязательств;
- у своего персонала через гибкую систему заработной платы;
- у поставщиков, добившись своими аккуратными платежами приоритета поставок перед их оплатой и т.д.

О подходе к использованию заемного капитала при финансировании текущего оборота мы уже говорили ранее.

Глава 4. ФИНАНСИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ

«Инвестор — это разочаровавшийся спекулянт» Говард брокеров Нью-Йоркской фондовой биржи.

Для финансирования капитальных вложений с длительным периодом окупаемости требуется нахождение внешних источников финансирования. Ни прибыль, ни банковские кратко и среднесрочные кредиты, ни скорость обращения капитала к таковым отнесены быть не могут, несмотря на внешний характер их появления в руках управляющего.

Отдельно следует остановиться на вопросе использования амортизационного фонда в качестве источника финансирования. Данная категория имеет склону природу с категорией прибыли и заработной платы в том смысле, что все они суть составляющие стоимости произведенного продукта. Однако в системе бухгалтерского учета категории заработной платы отведена функция элемента затрат, амортизации же и прибыли приданы помимо стоимостной функции дополнительно функции источника финансирования, хотя на практике все статьи пассива баланса являются источниками всех активных статей. А упорядочение по разделам баланса и, следовательно, ограничения по использованию того или иного источника необходимы для проведения анализа, что в свою очередь является основанием для принятия управленческого решения, но не навязывает данное решение заранее.

Таким образом, говорить об использовании амортизации в качестве источника финансирования традиционно, но не совсем корректно, тем более в устах практика финансиста и практика управляющего, задача которых найти действительно денежный, а не учетный источник. Другое дело, что

формирование амортизационного фонда является элементом налоговой политики, но именно с этой точки зрения его и следует рассматривать. Источниками финансирования капитальных вложений могут служить:

Заказчики (особенно это относится к строительству), авансирующие производство необходимой им продукции; Покупатели облигаций и других долговых обязательств со сроком погашения не менее года;

Покупатели акций.

ПРОДАВАЙТЕ АКЦИИ, если хотите получить самый дешевый сейчас и самый дорогой в будущем источник финансирования. Продажа акций — способ финансирования проектов с долгосрочным инвестиционным циклом. Корпорация в обмен на предоставляемые ему практически навсегда финансовые ресурсы обязуется также навсегда предоставить инвестору долю в прибыли, ограничить его риск по долгам предприятия (принцип ограничения ответственности) и предоставить ему возможность участия в управлении. Это, с одной стороны, самый дешевый способ финансирования и единственный, носящий взрывной характер, то есть позволяющий сконцентрировать в одном месте максимальное количество ресурсов, встать наравне с «акулами Уолл-стрит». С другой стороны этот способ наиболее опасен, так как ставит предприятие в наиболее глубокую зависимость от внешних инвесторов, ограничивая финансовую маневренность и ухудшая текущее финансовое положение, вследствие необходимости постоянно откладывать на непроизводительное потребление аса увеличивающиеся вместе с ростом числа инвесторов доли прибыли.

ПОЙМИТЕ ПСИХОЛОГИЮ ПОКУПАТЕЛЕЙ ВАШИХ АКЦИЙ.

На что обычно рассчитывают инвесторы-покупатели, приобретая данные виды ценных бумаг:

1. на процент выплат по ним, т.е. на дивиденд, который представляет собой часть чистой прибыли общества;
2. на прирост курсовой стоимости акции, дающий возможность ее перепродажи по цене, превышающей стоимость ее покупки.

Отметим, что западный инвестор более рассчитывает на прирост курсовой стоимости. При этом он исходит из сложившейся арифметической пропорции. Если, допустим, средняя доходность акции составляет 15% в год от номинала, то доля дивиденда в ней будет составлять не более 3%, оставшаяся часть придется на прирост стоимости самой акции. Данная ситуация выгодна и для компаний, выпускающих акции, и для инвесторов. Компания не тратит деньги на дивиденды, используя прибыль на собственное развитие. Инвестору же достаточно знать, что сумма доходов по акциям опережает ставку банковского процента и уровень инфляции. Условием для подобного «классового мира» являются стабильная экономическая и политическая ситуация в стране, дающая возможность сдерживать инфляцию на низком уровне (4-6% в год) и стабильная работа, а также хороший имидж компании, позволяющий ее акциям иметь небольшой, но постоянный — в длительной перспективе — рост своей стоимости. Высокие же дивиденды выплачивают, как правило, компании венчурного типа. Они не имеют доступа на фондовые биржи, не сумели организовать самостоятельный внебиржевой рынок своих акций, зато имеют устойчивый имидж структуры, за которой не стоит реальных активов. Дивиденд в данном случае выступает компенсацией риска вложений в венчурное предприятие и отсутствия прироста курсовой стоимости акций.

Следует сказать, что и в быстром, спекулятивном росте стоимости акций также существует опасность для потенциальных вкладчиков. Как правило, за таким ростом стоят два основных фактора:

- мощная рекламная кампания, так называемая рекламная интервенция, когда первые деньги, поступившие от продажи акций, снова вкладываются в рекламу. И так до тех пор, пока не закончатся акютаж;
- инфляционные ожидания инвесторов, убегающих от денег, ищающих с выгодой перепродать акции следующему кругу покупателей.

Основную выгоду от таких компаний получают те, кто стоит в самом начале, центре, из которого разбегаются волны ценных бумаг. Чем дальше от центра, тем больше риск не приобрести на перепродаже, но потерять деньги. Достигнув своего пика, стоимость акций катится вниз с такой же стремительностью, как и росла, нередко опускалась ниже номинала.

Надо сказать откровенно, что акции в их классическом понимании ценных бумаг, дающих право на получение части чистой прибыли и на управление обществом — не самый гибкий инструмент в общении с мелкими вкладчиками. Западные компании предпочитают выпускать акции чаще всего в двух случаях:

- при создании, с тем, чтобы достичь взрывного эффекта, максимально быстро привлечь капитал и выйти в соответствующую весовую категорию «китов бизнеса»;
- в случае нехватки финансовых средств, когда собственной прибыли или займов не хватает для реализации конкретной программы.

За все в этом мире приходится платить. Ведь предприниматель, выпуская и продавая акции, берет деньги у инвестора навсегда. Также навсегда, как берет деньги, предприниматель расплачивается из прибыли со своими вкладчиками все время своего существования, попадая в прямую финансовую зависимость от них. Следствием этого является меньшее количество денег, выделяемое на производственное развитие, что ухудшает ее положение на рынке. Если обладатель, скажем, контрольного пакета акций, это, по крайней мере в теории, понимает и сознательно не берет много денег в качестве дивиденда, кто же будет убивать курицу, несущую золотые яйца, из-за мяса, — то мелкий вкладчик обеспокоен возвратностью и доходностью своих капиталов в краткосрочной перспективе. Он любит требовать максимизации выплат на дивиденд. Вопли о сложном финансовом положении компании оставят его равнодушным. В удачный же в финансовом отношении год высокие дивиденды, разумеется, удовлетворят вкладчиков, но ухудшат финансовое положение компании. Выплачивать из прибыли в удачные годы компании не выгодно: исчезает финан-

совый амортизатор возможных будущих неблагоприятных перемен на рынке. С другой стороны, и самому вкладчику невыгодно получать доходы из чистой прибыли. Год на год не приходится, изменяется конъюнктура рынка. Упадёт в какой-то год объем продаж, и дивиденд окажется мизерным. Крупный вкладчик переживет это, если он знает потенциал и ресурсы своей компании. Мелкому же вкладчику нужна в первую очередь стабильность. Доходы от акции он соизмеряет с другими видами вложений. И если положить деньги на сберкнижку, которая хороша тем, что худо-бедно, но в любой момент их можно получить обратно, или купить надежные продукты, которые можно хотя бы съесть, если не перепродать, окажется хотя бы на один пункт выгоднее вложений денег в акции, мелкий вкладчик не задумываясь избежит от акции.

Акции, скажем, современных российских компаний, даже если за ними стоят реальные активы, достаточно рискованный способ помещения капитала, поскольку:

- они не дают гарантии возврата вложенных средств. С точки зрения классического понимания акций это необходимо. Ведь привлеченный денежный капитал должен быть превращен в основные оборотные фонды и прочие активы и вкладчик должен быть лишен возможности растащить с таким трудом созданное предприятие. В реальной же ситуации на российском рынке ценных бумаг с его практически нулевой ликвидностью вкладчики будут стараться избегать таких акций;

- они обещают вкладчикам сверхдивиденды, сами себе при этом роя яму, так как смутно представляют, откуда их будут брать. Это основа будущих конфликтных ситуаций с акционерами;

- они не занимаются организацией вторичного рынка своих акций.

ПОПЫТАЙТЕСЬ ВЗГЛЯНУТЬ НА СЕБЯ СО СТОРОНЫ. Точка зрения управляющего.

Управляющий получил доступ к данному источнику финансирования вступая в конфликтные отношения с собственником поскольку его и их цели диаметрально противоположны. Видимой стороной этого конфликта и его результатом является проблема выплаты дивиденда, установления рыночной цены акции и существования вторичного рынка ценных бумаг. Отвлечение большой доли прибыли на дивиденд (при условии понимания прибыли как амортизатора хозяйственного риска) будет означать чрезмерную возможность такого риска в будущем. С другой стороны слишком маленький дивиденд может подорвать курс акций компании и затруднит их вторичную эмиссию. Поэтому волно-наволно складывается своеобразный рынок дивидендов, аналогичный рынку рабочей силы и построенный по принципу «не хуже чем у соседа, но и не лучше».

Вторичный рынок ц/б должен служить отвлечению инвестора от грустных мыслей по поводу недостаточности дивиденда и утвердить его в мысли, что принадлежащая ему акция имеет абсолютную ликвидность и цену ни в чем не уступающую той, которая напечатана в биржевой сводке.

Для поддержания ликвидности своих ценных бумаг необходимо уже после первичной эмиссии акций первого выпуска, поступивших в свободную продажу организовывать постоянную котировку акций с ежедневными курсами купли-продажи, на которые ориентировались бы брокерские конторы, спекулирующие вашими ценными бумагами. С этой целью необходимо наличие хотя бы одного, принадлежащего предприятию котировального пункта, не имеющего, впрочем, видимых связей с «оюзником».

Предприятие добившееся равномерного роста курса своих акций на вторичном рынке и убедившее акционеров в полной надежности своих ценных бумаг может не только не выплачивать дивиденды, но и эмитировать новые акции, получая вдобавок, при продаже по рыночным ценам, так называемую учредительскую прибыль.

ТИПОВЫЕ СИТУАЦИИ:

2.1. Категории «прибыль» придают самодовлеющее значение, считая ее универсальным синтетическим показателем, отражающим финансовое состояние предприятия. Прибыль лишь один из источников активов предприятия. К выплате дивидендов и налогов она имеет достаточно косвенное отношение, основанное на традиции.

2.2. Журналино-ордерная система бухгалтерского учета приводит к противоречию с необходимостью облегчить путь продвижения информации от первичного документа к балансу и далее к его анализу и принятию управленческого решения.

2.3. Отсутствует система текущего слежения за поступлением денежных средств на предприятие и их расходованием. Отсутствует система нормативов оборотных средств. Отсутствует система контроля за оформлением первичных документов и порядком их учета. Отсутствует плановая работа на предприятии с переносом акцента с планирования производственной программы и себестоимости на планирование денежного оборота (расчет потребности в деньгах, оптимизация их использования и поиск источников финансирования).

2.4. Не применяются показатели, отражающие финансовое состояние предприятия, напр., показатель ликвидности, текущей ликвидности, автономности и т.д., в частности для оценки работы финансовых служб.

2.5. Не применяются финансовые инструменты, позволяющие повысить ликвидность дебиторской задолженности и, тем самым, увеличить степень финансовой самостоятельности предприятия.

2.6. Не действует система привлечения денежных средств персонала предприятия через открытие лицевых счетов.

2.7. Не задействованы каналы оказания коммерческого кредита между предприятиями, совместной финансовой деятельности, залога в виде акций предприятия, не выполненных условий договора поставки и другие финансовые инструменты, позволяющие оптимизировать отношения между предприятиями-контрагентами.

2.8. Нет целенаправленной учетной, а, следовательно, и налоговой политики предприятия.

2.9. Не применяются меры по реализации излишних оборотных активов с целью повышения ликвидности.

2.10. Отсутствует система расчетов своими долговыми обязательствами.

Андрей ЗОТКОВ, Финансовая Компания «Народный Капитал»

НАЛОГИ: ФИСКАЛЬНЫЙ И СТИМУЛИРУЮЩИЙ ФАКТОРЫ

СТИМУЛЫ ДЛЯ БОЛЕЕ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Соглашения об избежании двойного налогообложения стали своего рода нитью, связывающей налоговые системы отдельных стран. Согласно этим договорам между странами-участницами операций, назначаются соответствующие налоговые административные органы и естественным образом вносятся ясность в системы налогообложения при международных сделках.

Общепринято, что наличие или отсутствие соглашений по налогообложению зачастую является определяющим фактором в международном бизнесе и в решении вопросов инвестирования. Однако мотивы подписания подобных договоров весьма и весьма различны. Большинство стран ОЭСР (Организация экономического сотрудничества и развития) видят в подобных договорах механизм правильного установления налоговых юрисдикций во всех странах.

Соединенные Штаты уверены, что налоговые соглашения, в первую очередь, могут возыметь действие механизма по получению информации, направленной на снижение размера налога, а также механизма, касающегося двойного налогообложения в сферах особого рода торговой деятельности и инвестирования. Для развивающихся стран подобные соглашения являются показателем фискальной стабильности.

Наиболее разветвленная сеть двусторонних соглашений существует в странах — членах ОЭСР. Естественно, что подобная сеть между развитыми странами уже давно налажена, и теперь вся работа в данной области сводится к внесению поправок, соответствующих текущим изменениям в законодательствах стран, а также касающихся новых позиций той или иной страны по различным вопросам.

Быстро растет сеть подобных договоров между развивающимися странами. Так, Индия, Мек-

сика, Южная Африка по мере модернизации экономики и получения инвестиций заключают все больше новых и изменяют уже имеющиеся соглашения по налогообложению, что само по себе есть способ убедить иностранных инвесторов в своей экономической стабильности. Да и большинство подобных соглашений заключается развивающимися странами с ведущими экономическими странами.

Основные положения таких документов утверждались на раз и ОЭСР в договоре о единой модели, однако ряд ключевых аспектов появился недавно. Для привлечения инвесторов многие развивающиеся страны ввели т.н. «налогосберегающие кредиты», так что в случае перевода прибыли в свои страны иностранными инвесторами эти налоговые стимулы не исчезают, а благодаря такому «стимулам» развивающиеся страны получают прибыль, не облагаемую налогом.

Эта политика вызывает и вопросы во многих странах. Например, Великобритания только готовится предоставить налогосберегающую помощь развивающимся странам и по очень специфическим проектам.

Естественно и конкуренция между предпринимателями в развивающихся странах и теми, кто получает налогосберегающую помощь, особенно в регионах, где промышленность ориентирована на экспорт, а помощь оказывается именно таким регионам. США никогда не подписывали подобных соглашений и утверждают, что не намерены этого делать и в будущем.

Очень часто налоговые положения в соглашениях по двойному налогообложению устанавливаются на налог на прибыль с двух участвующих в операции стран. Получается, что налогоплательщик платит уже в процессе выполнения сделки, а потому в некоторых случаях не заинтересован в ее результате.

Заключения арбитража становятся популярным

способом решать проблему. Возможность участия арбитражного суда содержится в новых соглашениях, заключенных США с Германией, Мексикой и Нидерландами, и в договорах Германии со Швецией и Францией.

Одним из главных положений переговоров по новым налоговым соглашениям и по вопросам использования уже существующих, стало положение «покупке договоров». В то же время большая часть налоговых административных органов согласна, что «покупка договоров» — дело не из лучших.

Соединенные Штаты волнуют и проблемы различного рода злоупотреблений. США добиваются детального соглашения, направленного на пресечение и запрещение различного рода злоупотреблений. Так, помощник секретаря Лесли Сэмюэл утверждал, что до созыва комиссии Сената США по вопросу международных отношений договор США с Нидерландами использовался инвесторами всего мира, осуществляющими инвестиции в Штаты для получения прибыли, на которую они, собственно говоря, не имеют права. Новый американско-голландский договор содержит детально разработанное, строгое, направленное на борьбу со злоупотреблениями соглашение.

Зато английский департамент налогов и сборов предпочитает конкретные, узконаправленные действия, а именно — специальные положения, затрагивающие такие понятия, как процент и гонорар.

Нидерланды подшли к этому вопросу более прагматично. Например, их концепция бенефициарного владения и места принадлежности прибыли обеспечивает разумную основу для борьбы с неправомерным ее использованием, особенно, когда помогает тому соответствующий обмен информацией.

(Источник: Financial Times)

ДЛИННЫЕ РУКИ СБОРЩИКОВ НАЛОГОВ

Национальные границы становятся все меньшим препятствием между налогоплательщиками и сборщиками налогов.

Никогда еще налоги не имели такого международного статуса, а национальные финансовые операции отдельных лиц и компаний не становились настолько зависимыми от событий в других странах.

Сейчас как никогда становится очевидным расширение корпораций, распространение новых комплексных операций и — агрессивная роль правительств и их налоговых ведомств. Безусловно, во многом повлияло на это появление региональных политических и экономических блоков — Северо-американской зоны свободной торговли (NAFTA), Европейского Союза, Европейской экономической зоны.

Надо отметить, что интернационализация налогов нигде в мире не сыграла такой роли, как в ЕС. Именно формальное создание единого европейского рынка повлекло за собой начало гармонизации системы косвенного налогообложения. Последовали многочисленные жалобы и предложения, касающиеся введения «трехсторонней торговли» между компаниями, осуществляющими операции в различных государствах — членах ЕС. Но большая часть возмущений трудностей уже преодолены: ослаблен приграничный контроль, действуют новые административные процедуры, появились первые признаки, что рынок снижает различия по налогу на добавленную стоимость (НДС) в разных странах. В настоящее время ЕС стоит перед важным вопросом: удастся ли перейти от действующей системы НДС в стране-получателе к положению, когда налог на услуги и товары, идущие за рубеж, будет взиматься в стране-производителе.

Что касается большей гармонизации прямого налогообложения в ЕС, то этот вопрос является все еще спорным. Специально созданной комиссией (the Ruling Commission) пришлось большей частью заниматься наведением порядка в условиях политической неразберихи и проблемами субсидирования.

Однако ЕС продолжает работу. Одобрены ряд положений по вопросам слияния и реконструкции предприятий, взимания налогов с материнских и дочерних компаний, по вопросам арбитража калькуляций перевода средств.

Зато «пустышкой» оказалось заявление президента Клинтона в начале его президентского срока в 1992г. о применении жестких мер к иностранным компаниям, подозреваемым в неоплате налогов. И это при том, что национальная налоговая служба США давно служит примером — которому следуют коллеги во всем мире — особой враждебности к разного рода уклонениям от уплаты налогов.

Великобритания поразила мир гигантским финансовым трактатом объемом до 463 печатных страниц, набранных мелким шрифтом. Большая его часть посвящена общим положениям, цель которых — предупредить и выeliminировать уклонений от платежей, а также специальным мерам, уменьшающим образованный финансовый де-

фицит.

Имевшая место некоторая натянутость в японо-американских отношениях по вопросу налогов превратилась в своего рода поле брани в большой торговой войне двух стран. Ответственность отменяет, что предъявляемый налог к Coca Cola японской стороны в размере \$145 млн. практически соответствует налогу, что уплачен фирмой Nissan в прошлом году.

Не меньшее внимание приковано к в большой степени политизированному суженому разбирательству между Barclays и штатом Калифорния, который пытается взыскать налог с общей прибыли банка, полученной им во всем мире. И, похоже, дело может обернуться против Barclays.

«Среди клиентов нашей компании нет тех, кто не хочет платить налоги с помощью калькуляции перевода, главное, чтобы все было оформлено по правилам», отмечает Роджер Уайт из лондонского отделения KPMG Peat Marwick.

Получившее широкое одобрение, недавно принятое соглашение по калькуляции, похоже, станет новым положением о калькуляции перевода, по сути своей напоминающим уже имеющийся договор между компьютерной компанией Apple и США и Австралией.

Расположенные вне больших торговых блоков офисные центры (налоговые гавани, они же зоны с низким уровнем налогообложения) из всех сил стараются уменьшить финансовый дефицит и усовершенствовать законодательство по образованию компаний.

Такие центры, пытающиеся любыми способами привлечь потенциальных воротил большого бизнеса, во многом способствуют укреплению собственной экономики. Но их конкуренция усилилась как раз в период экономического спада во многих регионах мира, что уже само по себе уменьшило количество возможных потенциальных предпринимателей.

Важно, что налоговые управления занимают неодобрительную позицию по ряду положений, способствующих уклонению от налогов.

В мире наметилась еще одна интересная тенденция: с одной стороны, резко возросло количество соглашений между бывшими союзниками и странами Южной Америки по двойному налогообложению, а с другой — после десятилетий, затраченных на разработку массы международных налоговых договоров, все эти документы рискуют быть просто порванными на мелкие клочки.

Более значительным является американско-голландский договор по налогообложению, дамокловым мечом нависший над многими компаниями Нидерландов, структура построения которых способствует получению ряда преимуществ при налогообложении.

Официальные круги США уже указывали на то, что необходимы жесткие ревидизы таких соглашений и с Данией, Люксембургом, Швейцарией. Вот что отмечает Питер Кузонс из Price Waterhouse: «Мы беседовали с огромным количеством клиентов в последние 12-18 месяцев об организации компаний на европейском региональном уровне.

Исторически сложившиеся структуры компаний устарели». Он видит подвижки в сторону единых холдинговых компаний, способных противопоставить высокому налогообложению прибыли некоторые льготы.

Начиная с 1980г. наметилась четкая тенденция снижения уровня налогов, что само по себе, конечно, не означает реального уменьшения объемов изъятий.

Изменения были достигнуты в большой степени благодаря переходу к системе косвенного налогообложения; кроме того, в некоторых странах стали развитыми системы скидок, льгот и поощрений, как изменились и способы определения прибыли.

Огромное внимание уделяется и объектам налогообложения. Хотя Великобритания еще не забыла историю с подушным налогом, который способствовал отставке Маргарет Тэтчер, правительство, кажется, выиграло спор о налоге на добавленную стоимость на произведенное в стране топливо.

Администрация Клинтона установила налог на табачные изделия, который станет средством финансирования запланированных реформ системы здравоохранения. ЕС предложен распространить противоречивый налог на угольно-энергетические ресурсы еще и на нефть, и комиссия по окружающей среде доказывает необходимость постоянного перехода к налогам на загрязнение окружающей среды и природных ресурсов.

Большое внимание уделяется факту перехода во всем мире к самооценке плательщиками взимаемых с них налогов, что переносит ответственность и стоимость работы с налоговыми службами на отдельных физических лиц. Естественно, это позволяет уменьшить управлению финансов штат сотрудников и сосредоточить свое внимание на «аудитировании» налоговых поступлений. Джон Фэрли из Ernst & Young, указывает на расширение сотрудничества между службами доходов многих стран в области информации. Примером может служить небезызвестная четверка — Великобритания, Франция, Германия и США, имеющая собственный кодекс поведения, а также Тихоокеанская Ассоциация налоговых администраций, включающая Канаду, США, Японию и Австралию.

Органы власти ставят в известность друг друга о назначенной дате платежа, а также о времени начала совместного исследования состояния дел в налогообложении. По мнению Фэрли, все это часто происходит без ведома налогоплательщиков и особую тревогу вызывает возможность передачи информации, составляющей коммерческую тайну.

Изменение структуры финансового управления неизбежно создаст новые возможности для все увеличивающегося числа специалистов в налоговой области: юристов, бухгалтеров, лиц, способных предложить ряд финансовых услуг. Все это повлияет на то, как они будут работать и как долго смогут не попадаться в ныне относительно редкую сеть регулирующих положений

(Источник: Financial Times)



TOP Bank

здесь Ваше благосостояние!

- Бесплатное открытие счетов резидентам и нерезидентам
- Аккордированные депозитные счета
- Выплаты по депозитам на срок 1 год - 40%, свыше года - 45%
- Выплата процентов ежеквартально
- Проценты по средним остаткам счетов до 13% годовых
- Купля-продажа конвертация валют и твердых валют
- Диллинг - валютные операции на биржах Нью-Йорка, Лондона, Токио, Гонконга
- Взаиморасчеты в банках России, Белоруссии, Украины, Казахстана, государств Средней Азии, Великобритании, Швеции, Польши
- Клиринг в мягких валютах по экспортно-импортным операциям

LV-1011, Рига, ул. Персес, 2
 тел. (0132) 283655, 282910, 228639, 283972
 Факс (0132) 227289, 371-8-828318
 телекс 101346 TOP RU

Москва: факс (095) 928-6039
 тел. (095) 921-6137, 928-2140



Latin trade Bank

Бесплатное открытие расчетно-депозитных счетов для резидентов и нерезидентов с выплатой процентов за среднемесячные остатки на счете по договоренности.

Бесплатное открытие валютных депозитных счетов с начислением до 20% годовых. Проценты по желанию клиента выплачиваются ежемесячно.

Купля-продажа конвертация валют.

Корреспондентские счета в банках Беларуси, России, Австрии, Бельгии, Германии, Великобритании, Финляндии, Швеции, Швейцарии, США.

Будем рады сотрудничеству!

Латвийская Республика, Рига I, V-1018, ул. Тургенева, 19,
 тел. (0132) 225254, факс (0132) 227134, телекс 613305 LATIN SU

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ЭСТОНИИ В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 1994 ГОДА УХУДИЛОСЬ

По данным Банка Эстонии, платежный баланс за I квартал этого года свидетельствует об ухудшении внешнеэкономического положения Эстонии.

Образовавшийся в IV квартале прошлого года дефицит текущего счета в I квартале этого года удвоился, увеличившись с 518,5 млн. крон до 1,07 млрд. крон. Главной причиной дефицита текущего счета был все возрастающий внешнеторговый дефицит: в IV квартале 1993 года он составлял 989,3 млн. крон, а в I квартале т.г. — уже 1,288 млрд. крон.

Внешнеторговый дефицит в I квартале обусловлен в первую очередь такие группы товаров, как минеральная продукция, а также оборудование и машины. Быстрее всего (примерно в 4 раза) увеличился импорт продуктов питания. В структуре импорта доля продуктов питания возросла с 11,9% до 16,7%. Новым явлением в I квартале стал быстрый рост импорта мяса. По сравнению с I кварталом прошлого года, в I квартале этого года экспорт увеличился в 2 раза, в импорт в 2,7 раза.

Из всего эстонского экспорта 86% вывезено в 10 стран: в т.ч. 25% в Россию и 19% в Финляндию. Остальные восемь стран — это Швеция, Германия, Латвия, Литва, Голландия, Дания, Украина и Беларусь. Из тех же 10 стран в Эстонию ввезено 78% импорта, а т.ч. 27% из Финляндии и 19% из России.

Другой причиной большого дефицита текущего счета, по данным информационной службы Банка Эстонии, является уменьшение почти до нуля положительного сальдо услуг. Если в отдельные кварталы прошлого года положительное сальдо услуг составляло 165-397 млн. крон, то в I квартале этого года — всего 11 млн. крон. Сальдо доходов, хотя и осталось отрицательным, однако почти вдвое уменьшилось (-38,7 млн. крон).

Положительное сальдо баланса поступлений со второй половины прошлого года постоянно уменьшалось в связи с уменьшением иностранной помощи.

В качестве положительных моментов Банк Эстонии называет увеличение остатка на счете капитала и финансов (вместе с резервами), который составляет 868,6 млн. крон, что в несколько раз больше, чем в любой из кварталов прошлого года.

Прямые иностранные инвестиции в Эстонию составили 552,5 млн. крон, а прямые инвестиции Эстонии за рубеж только 1,7 млн. крон. Из иностранных инвестиций в Эстонию 65% сделаны в форме основного капитала (из них 75% путем создания новых предприятий), 16% составляет реинвестированный капитал и 19% — кредиты.

Для уменьшения дефицита платежного баланса, по мнению Банка Эстонии, следует разработать государственную экспортную программу, изыскать возможности для увеличения экспорта товаров на восточный рынок, ускорить «большую» приватизацию, повысить эффективность использования иностранных кредитов, снизить темпы инфляции, внедрить разработанную совместно с Всемирным банком инвестиционную программу, сдать в аренду железную дорогу и морской транспорт, уменьшить правительственные расходы и пр.

BALTIC NEWS SERVICE

ВАШ ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

Предложения продукции компаний США

Скоростные скутеры FORMULA.

Контакт: Richard Roegner, Dir. of International Sales, Thunderbird Products, 2200 West Monroe Street, P.O. Box 1003 Decatur, IN 46733-5003 USA Fax: (219) 724-1103

Приборы для измерения температуры и другие контрольно-измерительные приборы: цифровой мультиметр/термометр/измеритель относительной влажности (DMM/Thermometer/RH Meter), ручная инфракрасная термопара (handheld Infrared Thermocouple), микро-микро автоматический настраивающийся термоконтроллер (micro-mini temperature controller), тестер систем пайки (solder system tester), 8-канальный программируемый монитор процессов (8-channel programmable process monitor) и др.

Контакт: в Великобритании — OMEGA, PO Box 1, Broughton Astley, Leicestershire LE9 6XR England, Fax: (0455) 285-520; в США — OMEGA, One Omega Drive, Box 4047, Stamford, CT 06907 USA Fax: (203) 359-7700

Карtridge для лазерных принтеров. Приглашаются дистрибуторы, импортеры, торговые агенты.

Контакт: Bernie Bernstein, Intl. Sales Mgr., Laser Imaging International 21416 Chase Street, Canoga Park, California 91304 USA. Tel: (818) 886-8428 Fax: (818) 886-0420

Палатки, тенты, укрытия различных размеров, цветов, конфигурации и назначения на стальном каркасе. Собираются без применения инструментов и шурупов в течение одной минуты. Используются для загородных пикников, в качестве торговых палаток, для спорта и отдыха.

Контакт: International E-Z UP, Inc., 5525 East Gibraltar, Department I B, Ontario, California 91764 USA. Tel: (909) 466-8333 Fax: (909) 944-2884

Противоугонное задерживающее устройство — Club. Контакт: Winner Intl., 32 W. State St. Sharon PA 16146. Fax: (412) 981-1034

Фильтры и системы для очистки воды различного назначения. Контакт: Global Environmental, 11526 Sorrento Valley Road, San Diego, California 92121 USA. Tel: (619) 481-3001 Fax: (619) 481-3883

Переносная система для очистки и обеззараживания воды — Arcbic Clear 201. Очищает воду от вредных микробиологических и химических примесей, пестицидов при сохранении естественных минеральных веществ и элементов. Производительность — до 500 галлонов в сутки из неосоложенной воды.

Контакт: Nagao Berry Intl., 221 North Main Street, Suite 220, PO Box 136, Goshen, Indiana 46526 USA Tel: (219) 534-5822 Fax: (219) 5922

Передвижная станция — Rug Doctor — для чистки ковров, обивки, драпировки и т.п. в магазинах, учреждениях, организациях и т.д. с набором необходимых машин, механизмов, чистящих средств и экологически безопасных химических веществ.

Контакт: John T. Manderville, Rg Doctor L.P., 2788 N. Larkin, Fresno CA 93727 USA. Tel: (209) 291-5511 Fax: (209) 291-9963

Теплоизолирующее покрытие для трейлеров — Cargo Quilt. Накрывает весь груз целиком сверху и сзади.

Контакт: UniCargo Group Intl. Inc., 7000 West 111th Street, Suite 300, Worth, Illinois 60482 USA. Tel: (708) 448-1660 Fax: (708) 448-1681

Трехфункциональные чистящие машины — пылесосы.

Контакт: Bissell Inc., PO Box 1888, Grand Rapids, Michigan 49501 USA. Tel: (616) 453-4451 Fax: (616) 453-1383

Навесные, приставные лестницы, стремянки; приспособления для рыной ловли: весла, сачки, крючья, багры, универсальные держатели для удильниц и т.п. — Dotti.

Контакт: Mingo Industries, Inc., 4611 Green Bay Road Kenosha, WI 53144 USA Tel: (414) 652-3070 Fax: (414) 652-9910

Продукция биотехнологий для обработки сточных вод, отходов, контроля запахов, антисептической обработки цистерн и т.п.

Контакт: Bacteria Concepts Inc., 1400 Brook Drive, Downers Grove, IL 60515 USA. Tel: (708) 261-0061 Fax: (708) 261-0064

Устройство для очистки водопроводной воды посредством магнитов — Power Units.

Контакт: Aqua Magnetics Intl. Inc., 915-B Harbor Lake Drive, Safety Harbor, Florida 34695 USA Tel: (813) 447-2575 Fax: (813) 726-8888

Средства для ускорения роста растений, повышения плодородия почвы: Aggrand Natural Organic Fertilizer, Aggrand Organic Lawn Dethatcher, Aggrand Natural Lime Plus, Aggrand Natural Organic Compost Accelerator.

Контакт: Amsol Inc., Amsol Building, Superior, WI 54880 USA. Tel: (715) 392-7101

Водоочистители-нагреватели различных моделей, конфигурации, производительности и назначения.

Контакт: DuraStill Export, Inc., 112 Union Street, South Weymouth, MA 02190 USA Tel: (617) 337-7990 Fax: (617) 340-0364

Безалкогольные напитки (минеральная вода, газированная вода, соки и др.); комплектное и отдельное оборудование для производства, наполнения новой и б/у стеклянной, пластиковой, металлической тары для напитков.

Контакт: For-U International Inc., 4 Rubinstein Ct., New Hempstead, NY 10977 USA.

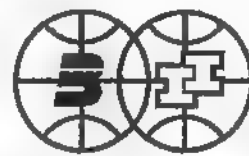
Провода, кабели, оптоволоконные кабели, коннекторы различной мощности и назначения. Приглашаются дистрибуторы, дилеры, представители.

Контакт: Remeo, 186 North Main Street, Florida, New York 10921 USA. Tel: (800) 431-3684, (914) 651-4431 Fax: (914) 651-4160

Более подробная информация — в редакции БДГ по тел. (0172) 23-61-05

(Источник: International Business Export Catalog. Материалы предоставлены коммерческим отделом Посольства США в РБ)

ПРЕЗЕНТАЦИИ



BESSER I&I BLOCK

Транснациональная инвестиционно-строительная компания BESSER — I&I BLOCK (B&I&B) в отличие от Архимеда нашла рычаг, которым можно «перевернуть мир» и преобразовать жизнь в лучшую сторону. В качестве «орудия» используется оригинальная концепция развития жилищного строительства по мировым стандартам. По мнению президента B&I&B, известного белорусского бизнесмена, живущего в Канаде, г-на ДЖОРДЖА ОСТРОВСКОГО, в настоящее время это — важнейшая отрасль экономики, эффективное развитие которой является залогом преодоления экономического и социально-политического кризиса в Республике Беларусь, других странах СНГ и Балтии.

Для справки: фирма BESSER, основанная в 1904г., первой изобрела и выпустила на рынок полностью автоматизированный завод для изготовления бетонных кирпичей и блоков. На современном этапе технологические линии для выпуска цементно-песчаных стройматериалов производятся различными зарубежными фирмами, однако лидерство, по-прежнему, удерживает BESSER. Технология производства кирпичей, стеновых блоков, элементов благоустройства территории и облицовочных плит из цементно-песчаных смесей методом вибропрессования позволяет получать сотни вариантов изделий, различных по форме, цвету и фактуре, при значительном снижении расхода энергии и цемента. В условиях многолетней жесткой конкуренции наиболее высокие технико-экономические показатели обеспечивают господствующее положение технологии и оборудования BESSER на мировом рынке. Только в США и Канаде работают более 1000 заводов, построенных этой компанией. Технологические линии B&I&B существуют в 104-х странах мира. Себестоимость производства вибропрессованных блоков составляет не более 25% себестоимости производства керамического кирпича, а использование этого прогрессивного материала ведет к

существенному снижению себестоимости самого строительства и высокому качеству отделки за счет применения декоративных изделий. Исключаются штукатурные работы, снижаются расходы материалов в несущей и фасадной частях стены. Этот стройматериал идеально подходит для малоэтажного и индивидуального домостроения.

B&I&B, занимающаяся не только строительством и производством современных стройматериалов, а также организацией и финансированием проектов, подготовила широкую программу привлечения иностранных инвесторов в экономику РБ. Приоритетное направление строительной системы B&I&B — современное малоэтажное домостроение. BESSER — I&I BLOCK является учредителем 47 СП в 9 бывших республиках Советского Союза. 5 совместных предприятий образованы на территории Беларуси. Их общий уставный капитал суммарно составляет около \$10 млн. Одна из ключевых программ компаний трансформирована через СП «Прогрессивные строительные технологии» совместно с Госстроем РБ и госкорпорацией «Белбуд» в республиканскую программу «Рациональный дом», которая будет осуществляться путем продвижения лучших современных технологий, оборудования и менеджмента в индустрию строительства на территории РБ. Совместно с Министерством обороны РБ разработана программа по обеспечению жильем военнослужащих. Через СП BESSER-Беларусь реализуются несколько других программ, в частности, создание градостроительных предпосылок для превращения Минска в финансовый и деловой центр Европы.

29 июня B&I&B начинает осуществление своих многочисленных планов в РБ — BESSER-Беларусь запускает в эксплуатацию завод по выпуску облицовочных блоков, мощностью 70 млн. штук условного кирпича в год, и элементов благоустройства. На торжества по случаю этого события приглашаются все предприниматели Республики.

Тел: (0172) 27-70-90, 27-87-52

МИРОВЫЕ ФИНАНСЫ. ФОНДОВЫЙ РЫНОК

Лондон. Курсы покупки/продажи ведущих мировых валют и золота на Лондонской валютной бирже. (Курсы обмена для туристов не совпадают с приведенными).

	20.06	21.06	22.06
\$1.00	1,3920/30	1,3880/90	1,3862/72 кан.дол.
	1,6052/62	1,6018/28	1,5998/08 нем.марка
	1,7990/00	1,7952/62	1,7928/38 голл. гульд.
	1,3480/90	1,3520/30	1,3472/82 шв.франк
	33,05/09	32,96/00	32,94/98 бельг.фр.
	5,4870/20	5,4710/60	5,4690/40 фр.франк
	1586,6/8,1	1580,8/2,3	1573,6/5,1 ит. лира
	102,22/27	101,92/97	100,64/69 яп. иена
	7,7600/00	7,7125/25	7,6975/75 швед.кр.
	6,9930/80	6,9600/50	6,9540/90 норв.кр.
	6,3080/30	6,2850/00	6,2780/30 дат. крона
Фунт стерл.	\$1,5354/64	1,5382/92	1,5336/46
Золото (за унц.)	\$369,80/390,30	369,80/390,30	369,05/393,45

Обменные курсы, золото (закрываете, Лондон)

	20.06	21.06
Доллар/марка	1,5995	1,6005
Доллар/иена	102,12	101,23
Фунт стерл./доллар	1,5383	1,5379
Золото (\$ за унцию)	390,85	390,35

Индексы на ведущих фондовых биржах на 16-00 GMT

	20.06	21.06
New York Dow Jones	3748,97	3721,60
London FTSE-100 Index	2971,1	2940,2
Nikkei average	21152,03	20813,18
Frankfurt DAX-30 Index	1958,82	1983,27
Paris CAC-40 general index	1903,04	1890,78
Sydney Australian All-Ordinaries Index	2024,4	1993,6
Hong Kong Hang Seng Index	8998,18	8857,78

(По сообщениям REUTERS)

ИНВЕСТИЦИИ

ЗАПАДНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ ПРИХОДЯТ В РОССИЮ

Москва, 17 июня. Западные аналитики отмечают повышение активности европейских и американских инвесторов в отношении российской экономики. Вслед за банками Salomon Brothers, Goldman Sachs, Morgan Stanley и Paine Webber, в ближайшее время в Россию придет Русский фонд «Флемингтон», базирующийся в Лондоне.

Русский фонд создан за счет капиталов ЕБРР (\$16,7 млн.) и Международной Финансовой корпорации (\$8 млн.). Еще \$41 млн. поступил от частных лиц, согласившихся сохранить свои инвестиции в российской экономике на протяжении ближайших семи лет. Известно, что первые \$4 млн. инвестиций фонда получат предприятия электронной, нефтедобывающей промышленности, а также сеть московских магазинов и радиостанция (инвесторы будут владеть 20% акций этих объектов). В целом же, по сообщению информированных источников, с начала 1994г. в Россию уже поступило до \$600 млн. К концу текущего года эта цифра может достигнуть \$4 млрд. Приток столь значительных сумм объясняется предпологаемым высоким процентом прибыли (до 200%) и низкой стоимостью акций. В настоящее время многие потенциальные инвесторы ожидают создания в России цивилизованного рынка ценных бумаг. Их не удовлетворяет сегодняшняя ситуация, когда еженедельный объем полунегативных сделок с акциями превышает \$20 млн.

ФИНАНСЫ. ХРОНИКА

ЕВРОПА НА ПУТИ К ЕДИНОЙ ВАЛЮТЕ

Брюссель, 21 июня. По сообщению Евростата, в 1993г. внешнеторговый дефицит стран ЕС с остальными странами мира сократился на \$59,9 млрд., составив на начало текущего года лишь \$1,7 млрд. Падение внешнеторгового дефицита ЕС объясняется 10,6-процентным увеличением экспорта и лишь 0,8-процентным увеличением импорта. Одновременно наблюдается снижение объемов торговли между странами ЕС (в течение 1993г. — на 5,5%). В докладе, подготовленном Евростатом по заданию комиссии ЕС по объединению валютных систем, сообщается о размерах национальных бюджетных дефицитов западноевропейских стран. Министры финансов, несмотря на требования Маастрихтского договора, отказываются обнародовать эту информацию, так как опасаются немедленной спекулятивной атаки на слабейшую национальную валюту ЕС.

ВОЗВРАЩЕНИЕ В БРЕТТОН-ВУД?

Лондон, 19 июня. В ближайшую неделю здесь будет проходить совещание экспертов по валютно-финансовым вопросам под руководством бывшего председателя Национального банка США Л.Волкера. Главной целью совещания является выработка основанной на принципах стабилизации кросс-курса твердых валют мира. В качестве своей стратегической задачи участники совещания называют достижение международного «валютно-финансового паритета», подобно тому, который был установлен в 1944г. в Бреттон-Вуд (там, по соглашению с представителями 45 стран, в качестве основной взаиморасчетной единицы был избран USD, с условием, что колебание остальных твердых валют по отношению к нему не будет превышать 1%). Идея «возвращения в Бреттон-Вуд» разделяется преимущественно экономистами-теоретиками. Практики отвергают такую возможность, считая, что послепосвоенный валютно-финансовый паритет был навсегда похоронен в ходе кризиса 70-х гг., связанного с вьетнамской войной.

(По сообщениям REUTERS. Перевод с англ. БДГ)

НОВОСТИ REUTERS. КОРОТКО

17 июня
Париж. Парламент Франции проголосовал за снятие ряда ограничений на рекламу алкогольных напитков, введенных социалистами в 1991г.

20 июня
Люксембург. Министры сельского хозяйства стран ЕС приняли решение о сроке годности для поступающих в продажу свежих яиц — 21 день. Предложение о контроле за соблюдением жесткого температурного режима (20°C) на протяжении этого периода министрами одобрено не было.

22 июня
Мельбурн. Четвертый по величине в мире пивоваренный концерн Foster's (Австралия) сообщил о своих планах открыть в ближайшие 5 лет в КНР четыре пивоваренных завода. Проект оценивается в \$298 млн.

Коала-Лумпур. Здесь приостановлена сделка между местной электрической корпорацией EPE Power и компанией Rolls-Royce в связи с отказом правительства Малайзии предоставить даже часть государственных заказов иностранным компаниям.

Москва. Центробанк России понизил основную процентную ставку со 185% до 170%, что является уже четвертым понижением за последние два месяца. В апреле с.г. процентная ставка Центробанка составляла 210%.

Чикаго. Руководство компании Harley-Davidson сообщило, что в текущем году «летние каникулы» на их заводах будут сокращены с двух до одной недели с целью ускорения изготовления заказных моделей (в настоящее время сроки выполнения отдельных заказов достигают одного года).

ТОВАРНЫЙ РЫНОК

ЛОНДОНСКАЯ БИРЖА МЕТАЛЛОВ

Алюминий	1482,0-1485,0 \$/т
Свинец	585,0-587,0 \$/т
Никель	6680,0-6690,0 \$/т
Олово	5710,0-5730,0 \$/т
Цинк	10230,5-1026,0 \$/т
Медь	2474,0-2478,0 \$/т

(Данные на 20 июня)

Лондон. Цены на нефть сырец (долл./баррель)

	17.06	20.06
Dated Brent	17,35	17,30
London IPE Brent (август)	17,41	17,30
New York Light Crude (июль)	20,71	20,40

(По сообщениям REUTERS)

ТРАНСПОРТ

НА КАТАМАРАНЕ ФИРМЫ «VIKING LINE» ИЗ ТАЛЛИННА В ХЕЛЬСИНКИ МОЖНО ДОБРАТЬСЯ СКОРЕЕ, ЧЕМ НА САМОЛЕТЕ

На новом большом катамаране «Викинг Экспресс» («Viking Express») фирмы «Викинг Лайн» («Viking Line») из Таллинна в Хельсинки можно добраться за четверть часа скорее, чем на самолете, если учитывать дорогу до аэропорта и обратно и время регистрации. Об этом сообщил в 22 июня на презентации нового судна исполнительный директор «Викинг Лайн» Борис Экман.

«Викинг Экспресс», вмещающий 450 пассажиров и развивающий скорость 35 узлов, будет делать между Таллинном и Хельсинки три рейса в сутки. Продолжительность рейса — полтора часа. Билет в один конец стоит 300 крон (в бизнес-классе 450 крон).

В этом году фирма планирует перевозить 1000 пассажиров в день (85% из Финляндии, 10% из Швеции).

Для справки. Катамаран «Викинг Экспресс» построен в 1990 году и принадлежит английской фирме «Condor Ferries Ltd.». Навигационная команда судна состоит из англичан, обслуживающая — из эстонцев. Фирма «Викинг Лайн» — дочернее предприятие финской судовой компании «SF-Line» — основана в 1966 году. В настоящее время в Балтийском море ходят восемь судов фирмы «SF-Line». В прошлом году фирма перевезла 5,4 миллиона пассажиров, 440 тысяч легковых и 78 тысяч грузовых автомобилей.

BALTIC NEWS SERVICE

Поднимись на высоту настоящего качества

JBL
TANNOY
Акустика

harman/kardon
Hi-Fi and High-End

YAMAHA
KENWOOD
TEAC
Hi-Fi

PARASOUND
High-End

SENNHEISER
Головные телефоны

MONSTER CABLE
Кабель для акустики

Новый магазин
Новые торговые марки

ELECTROSERVICE

МИНСК, УЛ. ЧЕРНЫШЕВСКОГО, 10А
ТЕЛ.: 66-24-93, 66-56-45

РЕЗОНАНС

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА: НЕ ЖЕСТКОСТЬ, А ГИБКОСТЬ

Вернуться к проблеме, изложенной в небольшой статье «О жесткости денежно-кредитной политики и ее эффективности», опубликованной в «Национальной экономической газете» от 15 июня 1994 г., заставил меня удивление агрессивный и не весьма корректный комментарий анонимных экспертов Управления экономических исследований Национального банка, опубликованный в «Белорусской деловой газете» 20 июня 1994 г.

Министерство экономики, в отличие от Минфина и Национального банка, не наделено функциями оперативного регулирования бюджетно-налогового процесса или кредитно-денежного и валютного регулирования.

Именно по этой причине мне, как работнику этого министерства, приходится защищать честь своего мундира, так как специфика аналитической и прогнозной работы сама по себе не наделает меня правом принимать конкретные решения, за которые потом возможно придется нести ответственность. Это присуще работникам финансовых и банковских органов.

С другой стороны как раз это и дает основания без предубежденности анализировать итоги работы всего народного хозяйства и в том числе влияния на экономику регулирующих мер, проводимых министерствами, ведомствами, Национальным банком. Дать объективную оценку тому, что получилось в прошлом году и предупредить о недопустимости повторения имевшихся ошибок в будущем. В этом и заключается цель обсуждения, которое мы попытались осуществить на страницах газеты.

В настоящее время вызывает тревогу тенденция некоторых показателей прошлого года:

- если на 1 рубль стоимости остатков товарно-материальных ценностей, в том числе запасов готовой продукции, принятый в начале прошлого года приходилось 0,3 руб. денежных средств предприятий, то к концу года эта величина снизилась до 0,2 руб.;

- если на начало прошлого года соотношение между ликвидными средствами населения (остатки наличных денег и вкладов до востребования) и товарными запасами в розничной торговле составляло 1:1, что свидетельствовало о сбалансированности между спросом и предложением, то к концу года оно составило 1:1,7, а это говорит о том, что цены уже «уперлись в покупательский спрос» и произошло это преимущественно в последнем квартале прошлого года, что не случайно.

К сожалению, как известно, граждане республики в настоящее время уже не могут позволить себе купить то, что покупали ранее.

Да, чрезмерное количество денег, обращающихся в народном хозяйстве, провоцирует искусственный рост спроса. Поэтому необходимо ограничивать эмиссию денег. Однако не до абсурда. Денежная эмиссия должна соответствовать стоимости наполняемости товарооборота и учитывать позитивное проведение структурной перестройки экономики, без развала производства и провоцирования массовой безработицы, что требует взвешенного подхода к регулированию экономических процессов.

Известное и применяемое обычно при рассмотрении многих важнейших экономических проблем уравнение обмена наглядно демонстрирует комплексность проблемы инфляции и ошибочность одностороннего подхода в борьбе с ней. Это и динамика денежной массы, скорости ее обращения, реального размера валового национального продукта. Это подтверждается опытом всех стран, осуществляющих переход к рыночной экономике.

Весьма аргументированные подтверждения этим выводам

можно найти у наиболее авторитетной фигуры монетаризма, лауреата Нобелевской премии Милтона Фридмана: «Постоянство темпов роста предложения денег не обеспечивает полной стабильности экономической системы, но избавляет от невероятных потрясений, знакомых нам по недалекому прошлому». «Чтобы избежать возможного недопонимания в этом вопросе, следует подчеркнуть, что указанные проблемы не являются прерогативой лишь денежно-кредитной политики». «Таким образом, я остаюсь убежденным сторонником основного принципа монетаризма: деньги слишком важны, чтобы позволять центральным банкам манипулировать ими по своему усмотрению».

Действительно, в реальной жизни денежные и неденежные факторы роста цен обычно переплетаются и взаимно влияют друг на друга. Различают инфляцию спроса и инфляцию издержек. Инфляция издержек — рост себестоимости, ведущий к росту цен, может вызываться, например, нехваткой или удорожанием сырья, материалов, топлива, удорожанием труда. Она имеет место в нашей экономике. Так, в прошлом году, по расчетам специалистов Министерства экономики, наиболее существенное влияние на общий рост цен в экономике республики оказывало удорожание импортированных энергоносителей и обвального курса белорусского рубля. На долю этих факторов в общем показателе инфляции приходится около 36 процентов. Влияние других факторов составляет: рост заработной платы и других доходов населения — 20 процентов, увеличение расходов Правительства — 20 процентов, рост доходов хозяйствующих субъектов — 10 процентов, падение объемов производства — около 11 процентов.

Как видно, кредитная экспансия не являлась определяющим фактором роста цен в 1993 году.

Если в 1992 году при увеличении денежной массы в 5,7 раза кредиты банка возросли в 8,5 раза (для влияния кредитной эмиссии в общей инфляции, по экспертным оценкам, составляла около 16 процентов), то в прошлом году росту денежной массы в 6,4 раза соответствовал рост кредитов в 6,1 раза.

По оценкам, доля кредитной эмиссии в общей инфляции прошлого года составила лишь 3 процента.

Другими словами, в борьбе с инфляцией Национальный банк, на первый взгляд, преуспел. Но какой ценой? Не лучше ли было смириться с инфляционным влиянием кредитной политики в размере не 3, а скажем 7 процентов, но при этом ограничить фактор падения производства с 11 до 7 процентов? От повышения объемов необходимого производства, возможно, выигрыш был бы и больше?

Очевидно, необходимо делать больший акцент и на качество кредитования. Дополнительная масса денег, созданная банками в процессе кредитования производственного сектора, может в одних случаях вовлечь ресурсы, ранее не использовавшиеся, или привести к их перекомбинированию и более эффективно использоваться. В других же случаях дополнительная кредитная эмиссия может такого эффекта не иметь и тогда ее результатом является рост цен, а дополнительно эмитированные деньги будут вовлечены в финансирование спекулятивных сделок. Так, например, «внутренним мотором» японского экономического чуда после второй мировой войны было постоянное опережающее по сравнению с накопленными финансовыми ресурсами кредитование производства и соответствующий рост денежной массы. При этом, если в других странах кредитно-денежная экспансия нередко приводила к спекулятивному росту цен, не способствовала росту производства, то в Японии этого сумели избежать благодаря обеспечению высокой прибыльности вложений в производство по сравнению с другими возможными направлениями использования денег.

При сравнении отдельных данных об изменении денежной

массы, скорости ее обращения с темпами роста инфляции становится очевидно, что наш уровень инфляции выше, чем в России, а скорость обращения денег наоборот значительно ниже. При имеющихся различиях в экономических наших страны и России необходимо сказать и о немаловажном общем моменте. Система денежного обращения, расчетов и платежей, которая сложилась в наших странах в 30-е годы и просуществовала до конца 80-ых годов, соответствовала административно управляемой экономике. Опыт показывает, что стихийного становления новой системы денежного обращения и расчетов не происходит, разрушение старой усиливает хаос и инфляцию. Создание платежно-расчетного механизма, необходимого для рыночной экономики, требует времени и усилий, автоматизма здесь нет. В настоящее время и Россия, и Беларусь находятся примерно на одной стадии процесса создания этого механизма. По данным Национального банка, платежно-расчетные операции, происходящие на территории Беларуси, осуществляются в настоящее время значительно быстрее, чем в России.

При определении объема платежных средств, необходимых для обслуживания товарного обращения, в будущем будет учитываться национальное богатство, принявшее товарную форму.

Задача денег — обслуживание имеющихся рынков товаров, услуг, ценных бумаг (финансовых активов). Финансовые активы — отражение материального национального богатства. Как правило, в странах, лишь приступающих к формированию рыночной экономики, материальное богатство (его денежная оценка) значительно больше суммы финансовых активов.

Образец быстрого становления финансовых рынков — послевоенная Япония, где этот процесс занял всего ничего три десятилетия. Формирование их шло под строгим государственным контролем и круг их участников был первоначально ограничен.

Появление новых рынков у нас будет, по всей вероятности, постепенным и сопровождаться некоторым расширением денежной массы при обеспечении приоритета интересов производства. Это позволит избежать последствий неуправляемости, которые приводят, как показывает опыт, к неоправданно быстрому переливу денег из сферы материального производства в сферу обращения, и как следствие этого разрушению производственного потенциала, а не его поэтапной модернизации.

Российские специалисты, по имеющимся данным, оценивают процесс включения в товарное обращение всего национального богатства в 20-30 лет.

На сегодняшний день достаточно широкому кругу экономистов нашей республики и за рубежом ясно, что для осуществления задачи по эффективной борьбе с инфляцией необходимо разумное сочетание бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики с мероприятиями, направленными на социальную поддержку населения и реструктуризацию производства.

Убеждены, что на этой позиции стоят и специалисты Национального банка.

Весь вопрос в том, что инструменты экономического регулирования должны использоваться комплексно, без попыток решить проблему инфляции, да и всех остальных проблем за счет одного фактора при многогранности экономики. Поняв это и договорившись о разумном совместном влиянии на все факторы проблемы, можно рассчитывать на успех всего дела.

С.КОМОРНЫЙ, заместитель начальника отдела финансовых и денежно-кредитных отношений Минэкономики

Тел.: (0172) 32-60-44, 32-61-54, 49-85-59.

Стиральные машины

«Candy» и «Cavatree Ariston»

Международный концерн «Германейский стиль» представляет лидер в производстве бытовой техники.

Безупречная стирка при минимальных затратах.

Эффективность машин «Плюс» с системой «Плюс» при традиционной стирке.

Температура и время.

Расширьте свои возможности!

Копировальные аппараты

7600, 2100, 2130, 385

CANON NP-6030
CANON NP-1215
CANON NP-1550
CANON FC-330

в фирме «МЯДЕЛКА»
Т. 39-40-68.
Расходные материалы катриджи: E-30/A-30, томер

Доставка по Беларуси.

ДЕФИЦИТ ГОСБЮДЖЕТА ЛАТВИИ НА 1 ИЮНЯ СОСТАВЛЯЛ 16 МЛН. ЛАТОВ

До 1 июня 1994 года дефицит госбюджета Латвии составлял 16,3 млн. латов, который был полностью покрыт государственными внутренними краткосрочными долговыми обязательствами, сообщил на пресс-конференции во 21 июня директор департамента бюджета министерства финансов Латвии Гатис Каминскис. Каминскис отметил, что доходы госбюджета Латвии в январе-мае в общей сложности составили 211,8 млн. латов, или 36,9% от общей суммы доходов, предусмотренной на год, а расходы бюджета — 219 млн. латов, или 35,6% от общей суммы, предусмотренной на год. Касааясь выполнения госбюджета за первые 5 месяцев т.г., Каминскис отметил, что в мае доходы бюджета превысили расходы на 2,8 млн. латов. Поэтому уменьшилось и превышение расходов над доходами — с 10,04 млн. латов в конце апреля до 7,19 млн. латов в конце мая.

В настоящее время в экономике Латвии наблюдается процесс стабилизации, так как в мае 1994 г. инфляция была самой низкой за эти пять месяцев и, по сравнению с апрелем, инфляция возросла только на 0,2%. Таким образом, всего с начала года инфляция возросла на 12,4%.

Каминскис считает, что Государственной службе доходов (ГСД) нужно улучшить систему администрирования доходов, так как возросли задолженности госбюджету как по налогу с оборота, так и по налогу с прибыли. Платежи по налогу с оборота в доходах госбюджета за 5 месяцев в этом году составили 66,2 млн. латов, но размер этих платежей, по сравнению с январем-маем 1993 г., в 1,8 раз меньше.

Платежи от акцизного налога в госбюджет также поступают неудовлетворительно, так как в январе-мае т.г. акцизный налог составил только 23,5% от запланированных платежей акцизного налога на год. Доходы от акцизного налога составляют платежи от производимых в Латвии алкогольных напитков, табачных изделий, парфюмерии, ювелирных изделий, ввозимого в страну бензина и дизельного горючего, легковых автомобилей, а также пограничные таможенные пошлины на импортируемые товары.

К тому же, привлекая внимание, что планируемые доходы от платежей акцизного налога за импортируемое горючее в 1994 г. составляют 56,4% от всех доходов от налогов, невыполнение по этому налогу оказывает существенное влияние на общие показатели выполнения акцизного налога.

BALTIC NEWS SERVICE

Вы не настолько богаты, чтобы покупать дешевые вещи?

В магазине «Мини-Маркет» (ул. Комсомольская, 13) производится распродажа престижной мужской одежды фирм

«Ungaro» и «Christian Dior»

Возможна оплата по безналичному расчету. Действует система скидок.

Контактный телефон: (0172) 23-12-07

&i486
pentium
PROCESSOR

ВАШ СЛЕДУЮЩИЙ КОМПЬЮТЕР

Официальный дистрибутор AMAX Engineering Corporation в Беларуси, Литве, Латвии и Эстонии — АО «Дигитайл Системс»

tel. 29-1617

РОСКОШНЫЙ ОТДЫХ
для богатых мужчин и красивых женщин

Организуем стандартную по любой тематике для работников Банка в Центральной Банковской Академии по Франкфурту на Майне

Визы в Германию, Голландию, Венгерию, Польшу, Восточную Европу, Болгарию.

Канарские о-ва, Италия, Кипр, Италия, Болгария, Франция (Французская ривьера), США (Флорида и др.), Бразилия, Голландия (шоп-тур и за авто), Германия (за покупками 20-30% скидки за товары)

Дейский адрес: Славянск, Болгария.

(0172) 277 931, (277) 36 794 «Сани Травел»

КОНТРОЛЛИНГ: НЕКОТОРЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

(Начало см. в БДГ N 20/118)

Самым мощным средством экономического возрождения страны после войны правительство Германии считало рост производительности труда, усовершенствование производственных процессов, снижение издержек производства. С этой целью был создан правительственный институт для поддержки предприятий в работе по рационализации.

ИНФОРМАЦИЯ — СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ КОНТРОЛЛИНГА

Хозяйственные процессы на предприятии сопровождаются информационными потоками, которые отражают и фиксируют эту деятельность в данных бухгалтерского и финансового учета. Руководитель принимает решение на основе этой информации, тщательно подготовленной и представленной в количественном виде. Задача контроллинга — подготовить необходимую и достоверную информацию. Проблема при этом состоит в «правильной мере» информации, которая должна быть представлена на разные уровни управления «в нужное время» и «правильной степени агрегированности». Такая информация поставляется не вместо данных бухгалтерского учета, а дополнительно. Подготовка информации базируется на механизме расчетов и согласованных инструментах. Это требует от контроллера специальных знаний. Его роль на предприятии может проявляться по-разному.

При исторически-бухгалтерской ориентации контроллер делает данные бухгалтерского и финансового учета полезными для принятия решения. Иначе говоря, классифицирует, агрегирует и упорядочивает фактические данные таким образом, чтобы они отражали экономическую характеристику производственного процесса. Образно говоря, контроллер выполняет роль регистратора.

Усложнение задач руководителя вызвало необходимость анализирующего, т.е. активно действующего контроллера. Основываясь на данных бухгалтерского и финансового учета, контроллер изучает процессы на предприятии, выявляет слабые места, проводит сравнение фактических показателей с запланированными и анализирует причины отклонений, а также предлагает меры по приспособлению. В таком понимании своей роли контроллер становится навигатором у руководителя предприятия. Он подготавливает принятие решения и инициирует улучшения.

На следующем этапе контроллер освобождает руководителя от ряда проблем по планированию, контролю и обеспечению информацией, и становится инноватором, разрабатывая концепции эффективного управления. Доминируют элементы планирования на основе знаний процессов на предприятии и его внешней среды (экономической, технологической, политической и социо-культурной), а также информационных технологий.

В работе по контроллингу можно выделить в этой связи два аспекта. Первый из них связан с обеспечением, подготовкой, анализом, оценкой и контролем экономической информации, необходимой для принятия решений; второй — с методами и техникой обработки данных (информационными технологиями).

ПОКАЗАТЕЛИ И СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ — ИНСТРУМЕНТ ПОДГОТОВКИ И ПЕРЕДАЧИ ИНФОРМАЦИИ

Для оценки деятельности предприятия, подготовки и передачи информации используют показатели. Они информируют о финансово-экономическом состоянии предприятия и используются для уяснения структур и процессов на предприятии, являясь при этом измерительными величинами. Они позволяют судить о состоянии и взаимосвязях. Поэтому показатели, и прежде всего системы показателей, используют как многогранный инструмент контроллинга для внешних и внутренних целей. Чем больше предприятие и сильнее его зависимость от положения на рынках сбыта и сырья, тем важнее иметь точную информацию о ситуации на предприятии и его положении на рынках.

Система показателей сокращает неопределенность для того, кто принимает решение, тем, что ориентирует его поведение на заданную цель, потому что сама система вытекает из целевых показателей. Система показателей особенно важна, если необходимо учесть несколько целей.

Среди показателей цели различают прибыль и ликвидность, которые могут быть представлены в различной форме, как, например, рентабельность, статическая и динамическая ликвидность и т.д. Относительно деятельности различают нормативные и описательные показатели. Нормативные показатели — это цели и нормы для выполнения. Описательные лишь описывают положение вещей и требуют объяснения и анализа.

Прибыль и ликвидность в качестве целей предприятия дают информацию о финансовом состоянии предприятия и поэтому подлежат особому наблюдению контроллера, чтобы заранее уловить негативные тенденции и изменения и привлечь к ним внимание руководителя.

Рациональное ведение хозяйства требует постоянной проверки и контроля выполнения намеченных плановых данных (целей). Сравнение запланированных и реализованных показателей дает информацию о результатах деятельности. В центре контроллинга, ориентированного на будущее, стоит анализ причин отклонений и предложение мероприятий по приспособлению. Необходимость координации внутреннего и внешнего анализа привела к построению системы показателей, основанной на рентабельности и ликвидности (РЛ), общая схема, которой приведена на рис. 1. Она охватывает основные отделы предприятия, где принимаются решения и позволяет выявлять основные взаимосвязи производственного процесса.

Система показателей РЛ выполняет поэтому не только информационную функцию, но и функцию координации структур предприятия, чтобы своевременно заметить отклонения фактических данных от запланированных и показать негативные влияния этих отклонений на другие отделы. Чем крупнее предприятие и прогрессивнее разделение труда на нем и чем сильнее оно подвержено влиянию внешних факторов, тем важнее становится согласование решений через систему контроллинга, который должен обеспечить необходимую для этого информацию.

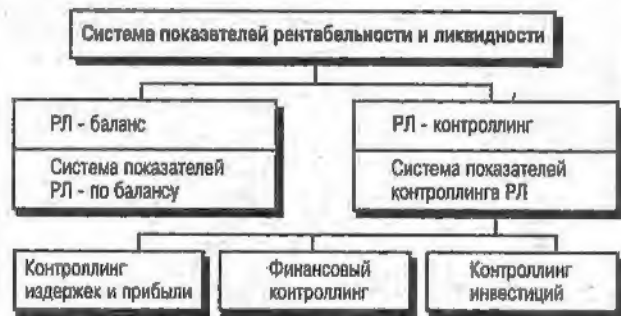


Рис. 1. Система показателей «рентабельность — ликвидность» (РЛ)

Построение этой системы показателей опирается на внутреннюю и внешнюю информационную базу. Внутренней базой информации являются данные бухгалтерского и финансового учета, или данные о количественном описании состояния потоков материальных и денежных благ на предприятии.

Регулирование этих потоков составляет главную задачу руководителя предприятия, а принцип его поведения остается получение максимально полезного результата при минимальных затратах ресурсов. Ориентация на ликвидность предполагает поддержание финансового равновесия.

КОНТРОЛЛИНГ ИЗДЕРЖЕК И ПРИБЫЛИ

С экономической точки зрения, все хозяйственные процессы на предприятии, выраженные в денежных единицах, можно свести к двум главным направлениям, а именно: к расходам или себестоимости производства продукта и поступлениям, т.е. к выручке от реализации данного продукта, или оборота. Поэтому одинаково важен текущий контроль (наблюдение) за развитием оборота и издержек для отдельного продукта, группы продуктов, рынков сбыта, клиентов, подразделений предприятия и, наконец, всего предприятия.

Задача контроллинга издержек и прибыли состоит в том, чтобы определить отклонения в издержках и прибыли, проанализировать их и найти финансово-экономические возможности приспособления к меняющимся условиям. Кроме того — выявить места неэффективного использования издержек внутри предприятия.

В качестве инструмента используется учет издержек и планирование прибыли. Цель учета издержек состоит, прежде всего, в том, чтобы экономически охарактеризовать процесс производства и на этой основе найти пути к снижению издержек. На данных такого учета основывается затем планирование прибыли для всего предприятия. Причем исходным является план оборота или сбыта, который определяет все другие планы предприятия.

С методов учета издержек и себестоимости продукта, собственно, и начинается контроллинг.

Традиционные методы определения себестоимости продукта на базе полных издержек позволяют установить только величину тех или иных допущенных затрат, возникших при изготовлении какого-то продукта для установления цены, или рассчитать все расходы, понесенные при изготовлении данного продукта, чтобы проверить, дает это прибыль или потери. В какой-то мере такой подход направлен на определение общих финансовых затрат, из которых можно оценить степень эффективности внутренней хозяйственной деятельности предприятия в целом. Но такой метод учета очень слабо отражает экономическую характеристику производственного процесса и часто даже затеняет его, поскольку дает суммарные данные.

Ориентация предприятий на конечный результат своей деятельности (прибыль) приводит к необходимости обращения к планированию, прогнозу и анализу источников прибыли. Поэтому прибыль и рентабельность должны определяться не только для предприятия в целом, но и для отдельных рынков и его сегментов (продуктов, групп продуктов, клиентов и регионов). При расчете прибыли и рентабельности контроллер должен учитывать изменения рынка и самое важное — он должен проводить эти расчеты предварительно, т.е. планировать и позволять выявлять влияние изменений цен и объема сбыта на прибыль раздельно, а также воздействие инструментов политики сбыта. Поэтому текущий контроль развития издержек должен быть основан на учете издержек не только всего предприятия, но и по отдельным продуктам, и на местах их возникновения в производственном процессе. При этом учет всех издержек не становится лишним, а уходит на второй план.

Исходным пунктом определения издержек, таким образом, должен стать рынок, а предметом расчета — прибыль конкретного рынка. Такой подход требует иной группировки элементов затрат на производство. Классификация элементов затрат должна вытекать из характера самого производственного процесса и факторов, влияющих на эти затраты. Поэтому издержки группируют на зависимые от изменения объема сбыта и зависимые от времени, известные читателю как переменные или фиксированные издержки. Разделение издержек на фиксированные и переменные в нашей хозяйственной практике используется пока лишь для дополнительного налогообложения предприятий, а не для управления издержками.

Расчет прибыли, ориентированный на рынок по своей структуре, называется расчетом сумм покрытия и ведется на основе рыночной выручки, а успех (прибыль) определяется ступенчато. Основная схема такого расчета сумм покрытия проста:

Выручка
— Переменные издержки
Брутто доход (= сумма покрытия)
— Фиксированные издержки
Прибыль

В центр поставлены показатели результата успеха на рынке, меняющиеся в зависимости от цен и/или объема сбыта. Сумма покрытия, или валовая прибыль является показателем успеха предприятия. Она вносит сумму для покрытия совокупных издержек предприятия. Если это продукт не произведен (реализован), то определенная часть фиксированных издержек не погашается.

При необходимости фиксированные издержки также можно разбивать на группы. Дифференцированный подход к фиксированным издержкам позволяет управлять ими для адаптации к изменениям спроса.

В краткосрочном периоде планирование производственной программы и определение ценовой политики предприятия проводят на базе прогнозируемых сумм покрытия, располагая продукты в порядке убывания сумм покрытия. Для ценовой политики важно учитывать ассортимент, новые рынки, жизненный цикл продукта, а не все актуальные издержки.

В долгосрочной перспективе, поскольку должны быть возмещены все издержки, расчет себестоимости ведется на базе полных издержек.

КОНТРОЛЛИНГ ПРОИЗВОДСТВА (ПРОДУКТА)

Контроллинг издержек и прибыли дает общее, поверхностное представление об отклонениях прибыли, в котором нивелируются влияния разнонаправленных факторов, и планирует прибыль на основе денежных единиц.

Руководителю важно знать не только совокупную сумму затрат, общий выпуск и прибыль, но и от каких факторов зависит величина затрат, и за счет каких факторов получен прирост прибыли. Получить такую информацию можно через контроллинг производства или продукта.

Чтобы выявить причины, повлиявшие на отклонение в прибыли, ему нужно детально определить места и причины отклонения издержек. Для этого он анализирует процесс производства продуктов на базе не только стоимостной оценки, но и на основе данных о количественном использовании ресурсов, объема продуктов и времени. Контроллер должен гарантировать эффективность производственного процесса, а для этого нужно управлять издержками.

Наблюдая за развитием и использованием факторов производства в стоимостной и количественной оценке, он изучает влияние именно тех, которые оказывают существенное функциональное воздействие в процессе производства на изменение прибыли продуктов (программы продуктов). А при негативных отклонениях инициирует необходимые мероприятия. При этом он должен просчитывать влияние различных факторов на прибыль. Образно говоря, как навигатор, он снимает показания сигнальных индикаторов о состоянии хозяйственной деятельности предприятия, которые дают указания руководству, что следует предпринять, чтобы следовать в заданном направлении.

Наблюдение за производственными издержками и их отклонениями нужно для того, чтобы при неожиданном развитии предоставить информацию для управляющего производственным процессом. Выявлять слабые места, чтобы

управляющий мог вовремя воздействовать на процесс производства и находить подходы к разработке мер воздействия в будущем.

Важно, что анализ отклонений должен включать дифференцированное разложение показателей результатов (прибыли) на факторы, их определяющие, для выявления компенсационного эффекта, чтобы провести необходимую в этой связи корректировку. Это позволит оценить положение отдельных продуктов на рынке сбыта на основе экономического анализа производственной программы. Результаты такого анализа — реальная основа для выявления проблем и последующего планирования.

Критериями оценки служат эффективность и производительность.

Эффективность использования средств техники и организации определяется соотношением совокупной суммы затрат ресурсов и стоимости полученной продукции (услуг). Это величина относительная, охватывает как денежные, так и натуральные величины, может относиться к группе продуктов, цеху, отделу, проекту.

Производительность (результативность) используется для того, чтобы элиминировать влияние ценового фактора и выделить реальные экономические, т.е. натуральные, компоненты эффективности (измеряемые в физических величинах). Общая производительность как отношения результата к затратам или продукта к издержкам (в натуральном выражении) состоит из двух компонентов: натурального и денежного — производительности как технической комбинации производственных факторов и результативности (прибыльности) хозяйственных решений относительно производственной программы. Критерий прибыльности позволяет сделать выбор производственной программы и управлять ею, а также определять количественные взаимосвязи между производственными факторами, которые дают возможность выполнить данный объем производства. Взаимосвязь между этими критериями представлена на рис. 2.



Уважаемые Господа!

Приглашаем Вас принять участие в
**ЕДИНСТВЕННОМ В 1994 ГОДУ
СПЕЦИАЛЬНОМ ВЫПУСКЕ
БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ**

Наша редакция еженедельника предложит своим читателям рекламно-информационный выпуск, в котором будут представлены крупные коммерческие структуры Республики Беларусь.

Все страницы издания будут отданы под Вашу представительскую рекламу и презентационные материалы, а также блок справочной информации, включающей, в частности, впервые публикуемую полную базу данных по банковской системе РБ.

Этот выпуск получают подписчики и читатели в Беларуси, России, Латвии, Литве и Польше.

Гарантируем высокое художественное исполнение макета Ваших рекламных материалов.

Телефоны:
(0172) 267-877, 236-105, 238-588,
тел./факс: (0172) 269-678

Рис. 2. Факторы, влияющие на изменение экономической эффективности работы предприятия

По приведенной схеме взаимосвязей можно анализировать отдельные продукты и всю номенклатуру выпускаемой продукции.

Контроллер дает сравнительную оценку издержек «на выходе» и результатов «на выходе» и измеряет их во времени с помощью многофакторного анализа. Это позволяет при анализе выпускаемой продукции выявить пять факторов, влияющих на прирост прибыли в процессе производства: цены издержек и продукта, изменение объема производства, издержек и технической эффективности. Практические результаты анализа продукта и программы продуктов на базе компьютерной программы, апробированной на ряде предприятий РБ, представлены в таблице 1.

развития оборота и издержек по продуктам, сферам сбыта, отделам предприятия и всему предприятию.

В этой ситуации контроллер должен помочь с наименьшими потерями приспособиться к изменениям хозяйственной среды. Его задача состоит в расчете предполагаемых воздействий многих изменений хозяйственной среды на ожидаемые результаты предприятия, чтобы заранее подготовить к ним руководство. Для этого необходимо рассмотреть несколько альтернативных вариантов, или смоделировать деятельность предприятия с учетом изменения некоторых параметров. Контроллер, как инноватор, принимает на себя часть функций по моделированию (планированию) возможных ситуаций, инициируя различные способы поведения и приспособления.

Год	Наименование продукции	Кол-во шт.	Цена тыс.руб.	Издержки			Результат		
				Трудоемкость тыс.ч/ч	Стоимость 1 н/ч руб.	Себестоимость единицы тыс.руб.	Товарный выпуск тыс.руб.	Полная себестоимость тыс.руб.	Прибыль тыс.руб.
1993	Аппарат 41105	2.3000	126.000	1.9000	51.5789	98.0000	289.8000	225.4000	64.4000
	Аппарат 51418	4.5000	118.000	2.1000	51.9048	109.0000	531.0000	490.5000	40.5000
	Аппарат 42470	2.0000	134.000	3.0000	37.3333	112.0000	268.0000	224.0000	44.0000
							1088.8000	939.9000	148.9000
1993	Аппарат 41105	1.5000	123.000	2.0000	52.5000	105.0000	184.5000	157.5000	27.0000
	Аппарат 51418	2.8000	145.000	2.6000	46.1538	120.0000	406.0000	336.0000	70.0000
	Аппарат 42470	12.0000	152.000	3.1000	43.5484	135.0000	1824.0000	1620.0000	204.0000
							2414.5000	2113.5000	301.0000

Результаты расчетов:

KR1=	1921.4035	← Реальная полная себестоимость.
LR1=	2127.4000	← Реальный объем производства.
K10=	1796.2000	← Номинал. полная себестоимость.

Индексы изменений:

1+dP=	1.1350	← цены продукта.
1+d=	1.9539	← объема производства.
1+dQ=	1.1000	← цены ресурсов.
1+dV=	1.0697	← технической эффективности.
1+dC=	1.9111	← издержек производства.

Эффективность использования ресурсов:

Lo:Ko=	1.1584	← базовая.
L1:K1=	1.1424	← отчетная.
LR1:KR1=	1.1072	← реальная.

Факторы, влияющие на прибыль в стоимостной оценке:

	152.1000	← сумма прироста прибыли.
	142.0348	← рост объема производства.
+	40.2652	← изменение издержек.
-	125.2035	← техническая эффективность.
-	192.0965	← изменение цен на сырье.
+	287.1000	← изменение цен на продукцию.
	152.1000	← сумма прироста прибыли.

Таблица 1. Многофакторный анализ финансового результата по произведенной продукции.

Такой анализ позволяет из общего отклонения выделить не связанные с процессом производства колебания цен продукта и ресурсов и получить характеристику производственного процесса по изменениям в использовании ресурсов и технической эффективности производства. Результаты анализа показывают, что общий прирост прибыли в размере 152,1 тыс. руб. распадается на одну часть, которая была бы получена в результате изменения цен и объема производства (237,1) и другую, которая недополучена вследствие почти неизменного уровня технической эффективности производства и недостаточного эффективного использования ресурсов (-125,2). Индексы изменений объема производства и издержек производства практически одинаковы.

Аналогично можно анализировать отдельные продукты, всю номенклатуру продукции, а также деятельность различных структурных подразделений предприятия. Такой анализ делает наглядным основные источники сверхнормативных потерь, позволяет сопоставлять различные варианты технологического процесса, найти выгодные сочетания ассортимента продукта, которые лучше соответствуют платежеспособному спросу и обеспечивают максимальную прибыль в течение длительного периода времени.

МОДЕЛИРОВАНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Часто на предприятии приходится решать проблему приспособления к изменениям спроса исходя из ограниченных во времени возможностей сбыта. Поэтому руководство предприятия часто стоит перед выбором решения, либо увеличить (снизить) цены предложения, либо установить более низкий объем сбыта (производства). Но есть и другая возможность. Она состоит в систематическом регулировании программы производства и сокращении связанных с ней издержек. Поэтому одинаково важен текущий контроль

Одна из возможных ситуаций моделирования хозяйственной деятельности предприятия с учетом изменения налогов представлена в расчетах компьютерной программы, апробированной на ряде промышленных предприятий РБ. (См. табл.2). Она позволяет оперативно рассчитывать различные варианты экономического поведения предприятия и моделировать несколько хозяйственных ситуаций.

МОДЕЛИРОВАНИЕ:			
Реальный объем продукции	147	штук	
Оптовая цена	142.803	тыс.руб. за шт.	пр-ции
Постоянные накладные расходы	5143	тыс.руб. за шт.	пр-ции
Материальные затраты	12.795	тыс.руб.	
Новая оптовая цена	201.374	тыс.руб. за шт.	продукции
ИЗМЕНЕНИЯ			
объема в %			15
цен в %			15
материальных затрат в %			35
постоянных затрат в %			-10
Объем выпуска т.р.	147	147	169.05
Объем реализации т.р.	20992.041	26343.170	27761.974
Материальные затраты т.р.	1880.865	1880.865	2920.042
В т.ч. топного т.р.	0	0	0
Добавленная стоимость т.р.	19111.176	24462.305	24841.931
Фонд оплаты труда т.р.	12545	9220.109	9716.690
Основные фонды т.р.	6240	6552	6552
Постоянные затраты т.р.	5143	5143	4628.7
Полная себестоимость т.р.	19568.865	16243.974	17265.433
Прибыль т.р.	1423.176	10099.195	10496.540
Прибыль на единицу товара т.р.	9.681	68.702	62.091
Критическая точка т.р.	5649.158	5649.158	5001.773
Точка самоокупаемости шт.	39.559	39.559	21.598
Прибыль к распределению т.р.	684.223	10099.195	7019.978
НАЛОГИ И ОТЧИСЛЕНИЯ:			
Недвижимость т.р.	312		327.6
Акцизы	0		0
Топливо т.р.	0		0
Сотстрах т.р.	5118.36		3964.409
Чернобыль т.р.	2258.1		1749.004
Земельный т.р.	125.45		97.166
Дороги т.р.	209.920		277.619
Экология т.р.	0		0
НИОПР т.р.	293.532		258.981
Добавленная стоимость т.р.	5351.129		6955.740
Прибыль т.р.	426.952		3148.962
Экспорт-импорт т.р.	0		0
Фонд стабилизации цен т.р.	629.761		832.859
ОБЩАЯ СУММА НАЛОГОВ: т.р.	13885.525		16501.865

Таблица 2. Данные по предприятию: от 12/03/1994.

Процедура моделирования проводится по принципу «вход-выход» и заключается в следующем. «На входе» задаются основные параметры деятельности предприятия: объем выпуска, оптовая цена единицы продукции, постоянные накладные расходы, материальные затраты на единицу продукции и новая оптовая цена с учетом выплачиваемых налогов и отчислений.

(рыночная цена). Эти первые четыре строки «изменения» используются только на этапе моделирования.

«На выходе» в столбце «реальный объем» получаем развернутую калькуляцию всего объема производства. В последней строке приведены размеры необходимых налогов и отчислений. В графе «пересчет» все показатели корректируются с учетом уплачиваемых налогов и отчислений. Таким образом можно получить полную информацию об основных технико-экономических показателях деятельности предприятия с учетом действующей системы налогообложения.

Возможные изменения ситуации в будущем (рост цен на сырье и материалы, увеличение материальных затрат) моделируются в последующих колонках. Число колонок определяется периодом моделирования. Все вероятные изменения задаются «на входе» программы. Если с изменениями внешних факторов (цен) можно только приспособляться, то внутренними параметрами, такими, как объем производства и фиксированные издержки, можно управлять. При этом количественную оценку, полученную на основе экономических расчетов необходимо обязательно дополнить критической качественной оценкой — анализом реальных событий.

ПЛАНИРОВАНИЕ ПРИБЫЛИ

Чтобы узнать, покрывает ли накопленная выручка от оборота накопленные издержки в краткосрочном периоде, на основе планов оборота и издержек составляется план прибыли.

При снижении сбыта для руководителя возникает вопрос: может ли вообще за следующий период быть достигнута прибыль и какие необходимо принять решения для приспособления к сложившейся ситуации, чтобы, несмотря на изменение условий, гарантировать достижение прибыли?

Для ответа на этот вопрос контроллер может воспользоваться анализом критической точки, которая рассчитывается в приведенной программе моделирования (таблица 2). Критическая точка, или порог прибыли, дает информацию о соотношении выручки и объема сбыта, начиная с которых предприятие будет получать прибыль.

Этот инструмент, при известных ограничениях, позволяет показать влияние изменений цен сбыта и количества сбыта, издержек, а также состава программы на величину целевой прибыли. Анализ критической точки является для контроллинга грубым, но легко используемым инструментом планирования и контроля, который позволяет находить подходы к поиску необходимых решений для приспособления внутри предприятия. Как правило, анализ критической точки не обязательно точно указывает порог прибыли, а скорее дает исходный пункт или определяет интервал, в котором должен лежать порядок величин минимального объема оборота.

Он позволяет выявить воздействия изменений переменных и фиксированных издержек, а также цен на порог прибыли. С помощью этого анализа можно показать, в каком объеме, например, повышение цен может привести кривоизомно издержек к первоначальному порогу прибыли. Можно также оценить, на какую величину необходимо сократить издержки производства в случае сокращения объемов сбыта, чтобы предприятие не несло убытки.

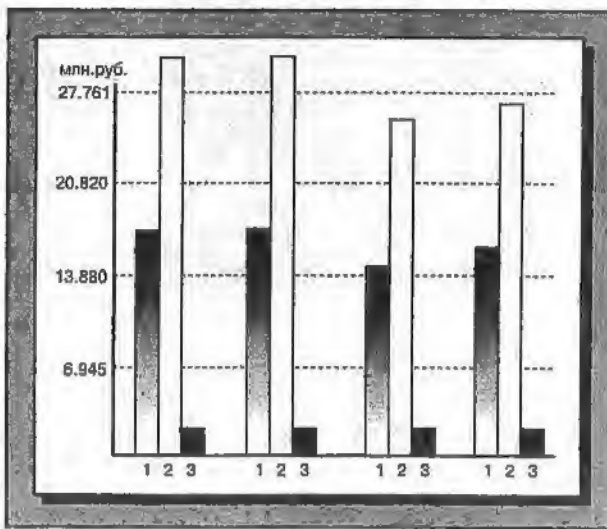
В рамках контроллинга руководитель предприятия может не только постоянно получать информацию о пороге прибыли, но и в зависимости от различного развития оборота узнавать, будет ли в краткосрочном периоде достигнут порог прибыли или нет. Задача контроллера состоит в сопоставлении ежемесячных запланированных и фактических значений издержек и выручки и тем самым в сравнении запланированного и фактически достигнутого порога прибыли.

Контроллинг использует анализ критической точки следующим образом.

Если при регулярных сравнениях плана и факта выясняется, что критическая точка в результате сокращения оборота (или непредвиденного роста издержек) может быть реализована при большем объеме производства и поэтому сдвигается во времени, то руководитель может использовать это время для принятия мер по удержанию потерь (снижению прибыли) в узких пределах.

С другой стороны, контроллинг позволяет на основе индикаторов узнавать о возможном сокращении оборота до его наступления, рассчитывать его влияние на сдвиг критической точки и реализовывать соответствующие приспособительные меры (до наступления потерь).

Компьютерная программа по моделированию хозяйственной деятельности (см. табл.2) позволяет рассчитывать различные варианты критической точки и представлять их для наглядности в графическом виде. (См. график).



1 — прибыль
2 — реализация
3 — критическая точка
Валерий АНТАШОВ, Галина УВАРОВА

СКАНДАЛ

«H.MAURER + SOHNE» ГОТОВИТСЯ ПРЕДЪЯВИТЬ ИСК ФИРМЕ «NERIS» НА СУММУ 5 МИЛЛИОНОВ DM

Немецкая фирма «H.Maurer + Sohne» GmbH готовится предъявить иск латвийской фирме «Neris» на сумму 5 миллионов немецких марок в качестве компенсации за моральный ущерб.

В течение 1993 года фирма «Neris» развернула деятельность по привлечению срочных вкладов у населения, указывая при этом в договорах, заключаемых с вкладчиками, что «Neris» является представителем фирмы «H.Maurer + Sohne» в Латвии. В договоре указывалось, что гарантом договора является «H.Maurer + Sohne», было также упомянуто, что «Neris» занимается привлечением денежных средств по поручению гаранта. Одновременно, при оформлении бланка договора на титульном листе было использовано название фирмы «H.Maurer + Sohne», ее символика, а также и адрес фирмы. Таким образом, латвийские вкладчики считали фирму «H.Maurer + Sohne» гарантом вкладов, а фирму «Neris» — ее представительством. Некоторые вкладчики обращались непосредственно к фирме «H.Maurer + Sohne» для получения дополнительных гарантий.

Между тем, согласно представленной «H.Maurer + Sohne» информации, между фирмой «Neris» и фирмой «H.Maurer + Sohne» был заключен только один договор

о поставке латвийскому заказчику линии для переработки мясной продукции, общей стоимостью 2 463 041 немецких марок. Для получения кредита, необходимого для оплаты заказа, фирма «H.Maurer + Sohne» выдала 13 мая 1992 года фирме «Neris» в Польше письменное подтверждение руководителю фирмы «Neris» Сергею Марченко. В подтверждении указывалось, что он представляет интересы фирмы «H.Maurer + Sohne» в Латвии. Было достигнуто устное соглашение, что данное подтверждение может быть использовано только для польских партнеров.

Согласно имеющимся сведениям, никаких полномочий для заключения договоров по привлечению вкладов от жителей Латвии, и тем более гарантий по данным вкладам, фирма «H.Maurer + Sohne» не выдавала. Фирма рассматривает использование своего названия как злонамеренное и противоправное. Кроме того, согласно «Законоу о предпринимательской деятельности ЛР», все представительств иностранных фирм в Латвии должны быть зарегистрированы в Регистре предприятий ЛР, а руководитель представительства должен быть наделен полномочиями соответствующей фирмы.

Еще в прошлом году фирме «Neris» было отправлено предупредительное

письмо о незаконности проводимых ею действий по отношению к фирме «H.Maurer + Sohne». Было выдвинуто требование об отзыве рекламы «Neris» в средствах массовой информации, а также о письменном разъяснении вкладчикам того, что «H.Maurer + Sohne» не состоит ни в каких отношениях с фирмой «Neris», не несет никакой ответственности и не выдает никаких гарантий в связи полученными кредитами и хозяйственной деятельностью фирмы «Neris».

Эти требования фирмой «Neris» не были выполнены. Тогда 13 августа прошлого года вышеупомянутые сведения о деятельности фирмы «Neris» были направлены начальнику управления криминальной полиции Лаймонису Лиелпильшу (Laimonis Liepins), однако никакого ответа на обращение немецкой фирмы «H.Maurer + Sohne» не последовало. Впоследствии фирма «Neris» прекратила как выплаты процентов по вкладам, так и отказалась вернуть средства вкладчикам.

Сейчас «H.Maurer + Sohne» готовится к выходу на латвийский рынок. Но фирма «Neris» нанесла серьезный ущерб немецкой фирме, и не только среди рядовых жителей страны, но и в предпринимательских кругах. В связи с этим «H.Maurer + Sohne» считает необходимым проведение судебного процесса для восстановления своей репутации как серьезного делового партнера в Латвии. Немецкая фирма оценивает нанесенный моральный ущерб в 5 млн. немецких марок.

BALTIC NEWS SERVICE

АКЦИОНЕРНЫЙ КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК ДУКАТ

Внимание! Ежедневно с 10 до 16 часов в обменных пунктах валюты банка "ДУКАТ":

- "Дукат" — г. Минск, ул. К. Петрука, 16
- М-п "Контакт" — ул. Карбышева, 1
- Центральный книжный магазин — пр-т Ф. Скорины, 19
- М-п "Хозтовары" — пр-т Ф. Скорины, 131
- Выставочный комплекс "Минскэксель" — пр-т Машерова, 14
- М-п "Логос" — ул. Орловская, 18
- Дом быта — ул. Кульмина, 4
- Ф-т "Немига" — г. Минск, ул. Печенга, 89
- Ф-т "Велес" — ул. Фабрициуса, 8 (зд. "Калибр")
- Ф-т "Миланова" — Брестское шоссе, Мотель
- Ф-т "Белстром" — г. Минск, ул. К. Маркса, 16
- Ф-т "Гатого" — ул. Грибоедова, 1 (авто-м/г. Минск)

ул. Нововиленская, 26
г. Минск, ул. Кропоткина, 89
ул. Козлова, 9 /к-тр "Мир"/
пос. Гатого, производственное коженное объединение

Вы можете купить или продать любую валюту по самому выгодному курсу.

Справки по тел.: 20-10-63, 20-19-84.

Всегда с Вами банк "Дукат"!

Фирма "Тритон"

реализует оптом и мелким оптом парфюмерно-косметические средства производства Франции, а также одноразовую посуду для кафе и закусочных, упаковочные материалы из фольги и бумаги.

Форма оплаты любая.

Звоните нам: г. Гродно тел./факс (01522) 5-74-70

ГРОДНЕНСКОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ

"ВОЛНА"

ПРОВОДИТ

с 17 июня по 3 июля 1994 г.

СЕЗОННУЮ РАСПРОДАЖУ АВТОМАГНИТОЛ

по ценам ниже рыночных на 9%.

Справки по телефонам в Гродно: (8-0152) 31-39-77, 31-39-89, 31-29-22

Финансовая компания

- диллинговые операции с мягкими и твердыми валютами
- операции с ценными бумагами
- финансовые услуги высокого уровня

ПРИГЛАШАЕТ

- **Главного менеджера**
- руководителя отдела управления (текущее управление и планирование)
- **Главного бухгалтера**
(экономические консультации и налоговое планирование)
- **Бухгалтера** (бухгалтерский учет)
- **Менеджера по персоналу**
- руководителя кадровой службы (работа с персоналом фирмы)
- **Юриста** (правовое обеспечение деятельности фирмы)

Мы гарантируем:
- Высокую оплату Вашего труда
- Постоянное развитие
- Интересную работу
От Вас требуется:
- Высокий профессионализм
и порядочность

тел.: (0172) 328 - 296

LUVAL

Ваша жена любит красивую посуду? Сделайте ей подарок от фирмы "LUVAL". Вы хотите, чтобы Ваш бар, ресторан посещала изысканная публика? Вам поможет фирма "LUVAL". В Вашем офисе должно быть удобно? Обратитесь к фирме "LUVAL".



Более 500 видов разнообразных комплектов посуды ведущих фирм ФРАНЦИИ, ГЕРМАНИИ, ГОЛЛАНДИИ, ИТАЛИИ, ЧЕХИИ, а также посуда для печей СВЧ со склада в Минске оптом и в розницу.

Форма оплаты — любая.

Республика Беларусь, 220053, Минск, Долгиновский тр., 39
тел./факс (0172) 37-27-41, тел. 37-28-93

"ЛБА-Инвест"

Финансово-инвестиционная компания

Конвертация

российских и белорусских рублей в СКВ

Оплата валютных контрактов

перевод СКВ по сети "Western Union" в 83 страны мира

тел.: (0172) 258-514 258-571

Фирма "ARIMEX"

купит запчасти к тракторам

T100M T130 T170

Warszawa,
tel./fax: (0-2) 663-40-74, 55-66-49
POLSKA

Производитель вертикальных и горизонтальных жалюзи ищет торговых и производственных партнёров.

PPUH "SYPIKO"
Warszawa,
tel./fax: (0-2) 663-21-69
POLSKA

U&A

Фирма "Ю&А" объявляет конкурс на замещение вакантных должностей:

1. КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР,
2. МЕНЕДЖЕР ПО СБЫТУ,
3. МЕНЕДЖЕР ПО РЕКЛАМЕ,
4. МЕНЕДЖЕР ШВЕЙНОГО ПРОИЗВОДСТВА,
5. УПРАВЛЯЮЩИЙ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫМ ПРОИЗВОДСТВОМ (ШВЕЙНЫМ),
6. УПРАВЛЯЮЩИЙ ДЕЛАМИ,
7. БРОКЕР.

Требования: возраст до 35 лет, высшее образование. Желателен стаж работы. Для менеджера швейного производства и управляющего экспериментальным производством необходимо знание технологии швейного производства.

тел. (0172) 25-86-29

Приглашаем опытного специалиста на должность:

МАСТЕРА ТРИКОТАЖНОГО ЦЕХА

тел. (0172) 77-08-30

Fortе РЕКЛАМНО-ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО

(0172) 269-839

Комплексное оборудование банков, офисов и магазинов



Корпусная офисная мебель, столы различной комплектации, стулья и кресла, оборудование для магазинов, подвесные потолки.

TIMONS PLUS
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

220040, Минск, ул. Нахичеванская, 11-304. Т/ф: (0172) 32-92-21

ПРЕДЛАГАЕМ мужские сорочки по цене от 4 долларов США с доставкой до Бреста.

Тел./факс: (01622) 59324

квартирно-офисная СИСТЕМА СИГНАЛИЗАЦИИ ЭТО:

- надежная импортная техника;
- автономное питание;
- гарантия 5 лет;
- простота даже для ребенка;
- монтаж "под ключ" за 2 дня

возможность сдачи на пульт РОВД

при взломе или пожаре сработает сирена и автодозвон до 8 абонентов

350\$ - дорого?

ДА! для тех, кому нечего терять!!!

звоните: 26 31 64; 26 31 10

RONAS ASSOCIATION

ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ СО СКЛАДА В МИНСКЕ

ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ, ВИНА, ПИВО, НАПИТКИ, КАРАМЕЛЬ, ШОКОЛАД

Информационный центр ИНФО-МАРКЕТ

- регистрация в возможно кратчайшие сроки ООО, ЧП, ОАО, ЗАО
- регистрация "под ключ" ООО, ЧП, ЗАО
- предоставление информации
- открытие представительств в abroad
- открытие официальных представительств
- изготовление печатной продукции
- изготовление визиток, фирменных бланков, значков

Тел. (0172) 200-243, 200-142

ОТ РЕГИСТРАЦИИ - К ПРОИЗВОДСТВУ

РАЗМЕСТИМ ВАШУ РЕКЛАМУ В ИЗДАНИЯХ ЛАТВИИ И ЛИТВЫ.

Тел. (0172) 238-588